

# БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№3 (434) 19 января 1998 года

ПОНЕДЕЛЬНИК

Самый надежный способ связи



от самой надежной компании

**Vesso-Bel**  
ПЕИЖИНГОВАЯ КОМПАНИЯ  
Т/ф: 8-017 / 220-78-69

Лицензия №121 Минска от 12.1994 г. до 1999 г.

## КОНСУЛЬТАЦИИ:

- ▶ ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ▶ ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ И ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ;
- ▶ ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ КРЕДИТНЫХ КАРТ VISA, EUROCARD/MASTERCARD, AMERICAN EXPRESS, А ТАКЖЕ БЕЗДЕПОЗИТНЫХ ДЕБЕТОВЫХ КАРТ odc/MAESTRO;
- ▶ ПО ВЫГОДНОМУ РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ БЕЛАРУСИ, УКРАИНЫ, РОССИИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО А/О PAREX В МИНСКЕ: +0172 391 654, 762 016,  
В ВИТЕБСКЕ: +0212 377 405, +0172 766 744 (сотовый).

ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 7010000.

<http://www.parexnet.lv/>



## ОТКРОЙТЕ ДВЕРЬ В ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНКОВСКИЙ СЕРВИС

- ◆ Мультивалютные счета юридическим и физическим лицам
- ◆ Депозиты и ценные бумаги
- ◆ Взаиморасчеты на рынках стран СНГ и по всему миру
- ◆ Операции с ценными бумагами правительств Литвы и России
- ◆ Операции с документарными аккредитивами
- ◆ Обслуживание пластиковых карточек VISA, MasterCard/EuroCard, STB Card, Union Card
- ◆ Кассовое обслуживание клиентов банка в странах СНГ, Балтии, Европы
- ◆ Арбитражные операции на международном валютном рынке

Приглашаем региональных представителей

Лицензия №8 выдана банком Литвы 21.12.95

Консультации можно получить в представительстве банка SNORAS

**Bankas SNORAS**

МИНСК Тел.:  
(017) 268 73 68  
факс:  
(017) 229 27 24

## СОБЫТИЕ

# БУНТ ЛАВОЧНИКОВ: ФРАНЦУЗСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ С НЕГО И НАЧАЛАСЬ

СВЕТЛАНА КАРПЕКОВА

Наметившееся противостояние мелких белорусских предпринимателей и налоговых органов перешло в новую стадию. 15 января на вещевых рынках Минска, Гродно, Могилева, Барановичей, Полоцка, Новополоцка, Пинска, Орши прошли предупредительные акции, в которых приняли участие около 15 тыс. человек. Коммерсанты пришли на свои рабочие места, однако торговля не велась.



Еще вчера здесь кипела торговля

ях противоречия еще с несколькими законами и постановлениями правительства.

Нынешняя акция частного бизнеса впервые приобрела общегосударственный масштаб, состоявшаяся одновременно в нескольких городах. Нельзя сказать, что до этого предприниматели безмолвствовали, когда власть испытывала их на прочность. Летом 1996 года столичные коммерсанты также проводили акции протеста в связи с введением Мингорисполкомом, на их взгляд, непомерно высоких фиксированных сумм подоходного налога (тогда, кстати, общий язык с городскими властями был найден). Однако объединились, что называется, как класс предприниматели только сейчас, когда само их дальнейшее существование поставлено под угрозу. Дело даже не в том, что налоговая инспекция требует уплаты налогов с совокупного дохода, а в том, что исчисляется этот налог не с прибыли, а со всего товарооборота. В итоге сумма нало-

га по меньшей мере в несколько раз превышает сумму полученной прибыли.

На пресс-конференции, которую провели представители профсоюза «Садружнась» и регионов страны, приводились размеры уже начисленных налогов — они колеблются от \$2 тыс. до \$100 тыс. По словам президента правления Гродненского областного общества по защите прав налогоплательщиков Валерия Левоневского, таких денег у сегодняшних мелких коммерсантов просто нет, следовательно, их невозможно выплатить. Некоторые коммерсанты теоретически могут расплатиться с государством при условии продажи движимого и недвижимого имущества. Но ведь эта проблема коснется не только 119 тыс. зарегистрированных в Беларуси предпринимателей (без образования юридического лица), но и членов их семей, для которых они зачастую являются единственными кормильцами. Кроме торговцев, в налоговый тупик попали и

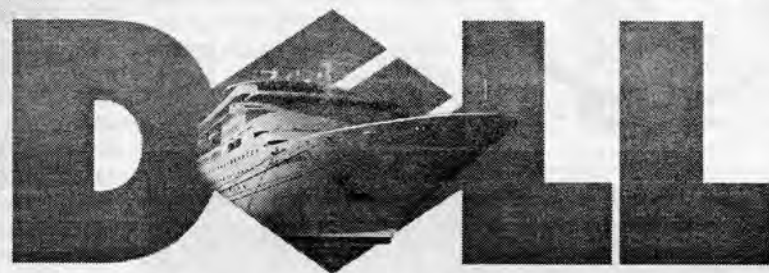
другие предприниматели (имеется в виду еще 35 видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица: частное такси, строительные работы, сдача в аренду квартир, ремонт и пошив одежды, видеосъемка по заказу, парикмахерские услуги и др.).

Вице-президент Союза предпринимателей Беларуси, член совета при Министерстве предпринимательства и инвестиций Семен Дрейзеншток считает, что утвержденные Государственным налоговым комитетом изменения к методическим указаниям в части взыскания налога по совокупному доходу нарушают ныне действующую Конституцию и законодательство Беларуси. «Сумма подоходного налога, который уплатили в бюджет за прошлый год предприниматели без образования юридического лица, приближается к 2 триллионам рублей. В среднем один предприниматель без образования юридического лица в 1997 году уже уплатил более 10 миллионов. Это значительно больше, чем уплатил, например, один работающий в государственной торговле. На мой взгляд, сложившаяся ситуация вынуждает большинство предпринимателей отказаться от легального бизнеса, уйти в тень и вообще не платить никаких налогов. Поэтому если Высший хозяйственный суд не исполнит свой долг и не обратится в Конституционный суд для решения этой проблемы строго по закону, экономике нашей республики будет нанесен колоссальный удар».

По информации председателя Минского профсоюза граждан-предпринимателей и лиц, работающих по найму, Юрия Девочки, в конце декабря 1997 года Федерация профсоюзов Беларуси отправила письмо Александру Лукашенко, в котором была изложена возникшая проблема и просьба ускорить ее разрешение. По имеющейся у профсоюза информации, президент Беларуси ознакомился с письмом и сейчас этот вопрос рассматривается в его администрации.

Сами предприниматели собираются 5-7 дней подождать реакции властей на их обращения. Если же ответа не последует, они намерены в ходе новой встречи с представителями регионов обсудить план дальнейших действий.

**\$1000 подарок в новом году**  
покупателю сервера PowerEdge



**ФЛАГМАН ВАШЕЙ СЕТИ**

Сервер DELL PowerEdge в любой конфигурации со склада

Сертификат РБ. Гарантия — 3 года



DELL PowerEdge & GEP Partner  
Authorized Distributor & Service Center

тел. 222-82-23, факс 222-80-58

Intel and Pentium II are registered trademarks of Intel Corporation



ВИЗИТЫ

## В МИНСК ПРИЕДЕТ БРОНИСЛАВ ГЕРЕМЕК

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Министр иностранных дел Польши Бронислав Геремек, который является действующим председателем ОБСЕ, в скором времени намерен посетить Минск.

Г-н Геремек планирует приехать в Беларусь по случаю открытия в Минске миссии ОБСЕ. Руководство организации, которое осуществляется по ротационному принципу, перешло к Польше 1 января текущего года.

15 января в Вене, где размещается секретариат ОБСЕ, Бронислав Геремек представил

приоритеты Польши во время председательства в этой организации. К этим приоритетам относятся: превенционная дипломатия (предупреждение конфликтов) и «человеческое измерение» ОБСЕ (соблюдение прав человека, распространение демократии). Там же г-н Геремек заявил о своем намерении посетить Минск.

## ШИМОН ПЕРЕС НАДЕЕТСЯ ЕЩЕ РАЗ ПОСЕТИТЬ БЕЛАРУСЬ В 2006 ГОДУ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

14-15 января состоялся визит в Минск делегации еврейских общественных деятелей во главе с экс-премьером Израиля Шимоном Пересом. На пресс-конференции г-н Перес заявил, что приехал навестить место своего рождения — деревню Вишнево Воложинского района.

Правда, солидный состав делегации, в которую, в частности, вошел председатель правления Всемирной сионистской организации и еврейского агентства «Сохнут» Авраам Бург, говорит о том, что у визита были и другие цели. Но не те, о которых твердит официальная пропаганда. Основной задачей делегации Израиля были отнюдь не встречи с Александром Лукашенко и министром иностранных дел Иваном Антониушем. Из слов Авраама Бурга можно было заключить, что еврейские общественные деятели намерены провести своеобразную инспекцию деятельности минского отделения агентства «Сохнут», узнать о жизни еврейской диаспоры в Беларуси. (Кстати, Беларусь сейчас занимает третье место по количеству репатриантов в Израиль). Кроме того, евреи, которые жертвуют средства на «Сохнут», должны были убедиться, что их деньги расходуются не впустую. На деятельность еврейского агентства жертвуют около 1,4 млн

еврейских семей, а годовой объем пожертвований исчисляется солидной суммой в \$0,5 млрд.

15 января Шимон Перес посетил свою родную деревню Вишнево в Воложинском районе. Там он возложил венок на братскую могилу, в которой покоится прах его деда, погибшего в 1942 году. Во время визита в Воложин Перес посетил здание всемирно известной Воложинской иешивы. (Иешива — высшее религиозное учебное заведение. Воложинская иешива была коллелью хасидизма, а потом сионизма, в ней обучались будущие раввины из многих стран мира). Сейчас в здании Воложинской иешивы располагается кулинария. В ходе визита экс-премьера Израиля была достигнута договоренность о том, что иешива будет восстановлена к 2006 году (в этом году известному учебному заведению исполнится 200 лет). Шимон Перес заявил, что надеется приехать в Беларусь на открытие Воложинской иешивы.

СУДЫ

## ОБВИНЕНИЯ В АДРЕС ШЕРЕМЕТА СТАНОВЯТСЯ ВСЕ БОЛЕЕ ЗЫБКИМИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На нынешней неделе суд по делу съемочной группы ОРТ, скорее всего, вынесет приговор. А на минувшей неделе следствие лишилось последнего вещественного доказательства. Как выяснилось, видеокассета с записью телерепортажа, который был показан в программе «Время», имеет весьма отдаленное отношение к якобы совершенному журналистами преступлению.

Напомним, что одним из основных поводов для возбуждения уголовного дела в отношении журналистов была видеозапись программы «Время», сделанная военнослужащим Сидлецким. В ходе судебного разбирательства выяснилось, что кассета, предоставленная следствием суду, Сидлецкому не принадлежит. Руководитель группы дознания капитан погранвойск Анатолий Пашко во время допроса признал, что лично стер видеозапись, сделав копию на новой кассете. Еще позже выяснилось, что происхождение пресловутой записи еще более туманно. Анатолий Пашко утверждал, что сделал ее на чистой кассете, в то время как на кассете, представленной в

суд, была обнаружена запись, сделанная прежде и не имеющая отношения к делу журналистов.

Павел Шеремет считает, что сейчас вообще нет никаких оснований для вынесения обвинительного приговора. По его словам, следствие было проведено с множеством ошибок и нарушений законодательства.

В четверг адвокаты Павла Шеремета заявили отвод судье, поскольку, по их мнению, в ходе судебного разбирательства он допускал грубую, нарушения законодательства, а также отказался принимать ходатайства. Однако после короткого совещания заседатели отклонили отвод.

МАСС-МЕДИА

## УДАТСЯ ЛИ ПОДВЕРГНУТЬ «ВРЕМЯ» БЕЛОРУССКОЙ ЦЕНЗУРЕ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Согласно неофициальной информации существует решение белорусских властей о том, чтобы главную информационную программу ОРТ — «Время» — с 15 февраля на территории Беларуси транслировать в записи.

Понятно, что такого рода решение позволит внести в программу «Время» некоторые изменения уже на белорусском телевидении. Какими могут быть эти изменения представить несложно. Правда, не очень понятно, как это удастся сделать цензорам с чисто технической точки зрения — чем будет заменена программа «Время» и каким образом она будет вставлена в более поздние передачи.

Официальных подтверждений существования такого решения получить пока не удалось. В пресс-службе ОРТ заявили, что ничего об этом не знают. Правда, сотрудник пресс-службы предположил, что такое внутреннее решение, возможно, и было принято.

Многое косвенно указывает на верность этих сведений. Представляется далеко не слу-

чайным, что с начала года белорусское телевидение изменило сетку вещания, в результате чего основная информационная программа БТ «Панарама» совпала по времени с основной информационной программой ОРТ «Время». Нет ничего удивительного в том, что в результате рейтинг «Панарамы» резко упал.

Существование такого решения косвенно подтверждается и неоднократными высказываниями белорусских властей по поводу реформирования системы вещания в Беларуси. Не так давно руководство страны вынашивало планы по созданию второго белорусского телеканала как раз на частотах ОРТ, что также позволило бы лишить белорусского зрителя возможности смотреть информационные и аналитические программы этого телеканала. Вероятно, этот план пока оказался неосуществимым и поэтому власти избрали другой метод контроля над информационными программами ОРТ.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

### 3 НОВОСТИ

- Варшава отзывает из Беларуси посла Эву Спыхальску
- На смену запрещенной «Свободзе» пришли «Навіны»

### 4 НОВОСТИ

- Переворот, похожий на фарс
- На белорусско-польской границе по-прежнему хмуро и туманно

### 5 ПОЛИТИКА

- Почему белорусский национализм говорит на русском языке. Мониторинг

### 6 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Геополитика: среднеазиаты объединяются без спаван

### 7 ЭКОНОМИКА

- Внешняя торговля: ставка на российские регионы
- Белорусские предприятия учатся приватизации

### 8 ФИНАНСЫ

- Советник правления ОАО «Белгазпромбанк» Валерий Селякко: «Мы стали частью мощной глобальной системы»

### 9-16 КОНЬЮНКТУРА

### 17 ФИНАНСЫ

- Инвестиционный портфель «БДГ»
- «Заяц» в преддверии налоговых выплат

### 18 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Заокеевский вояж белорусских деловых кругов
- Минское метро: новый план выживания

### 19 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- «Беллесбумпром»: плоды рынка и горьки, и сладки. Обзор ситуации в белорусской мебельной промышленности

### 20 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Маленькая революция на жилищном рынке
- Поможет ли соя белорусам прокормиться

### 21 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- За что поплатился жизнью директор «Эмира»
- Белорусская милиция «под колпаком» у КГБ

### 22 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Новое белорусское телевидение: обманутые ожидания
- Хорошо ли это — оказаться у президента в любимчиках

### 23 КУЛЬТУРА

- Театральные весты: лучшая роль Фадеевой и «Филип Моррис»
- Чисто английское кино

### 24 К СВЕДЕНИЮ

Настолько реалистично,  
насколько возможно!

цветные  
принтеры CANON  
BJC-240 BJC-620 BJC-5500  
ТОРИС  
Минск, ул. Минина 21А.  
Тел. (017) 226-26-19, 226-24-12, 222-98-12.  
Гомель (0232) 63-33-83.

МОБИЛКОМ  
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА  
Тел.: (017) 2224651, 2224652  
Минск Брест Могилев Гродно  
Борисов Столбцы Слуцк Молодечно  
Березино

В Новый год  
с новыми тарифами

Очевидное  
преимущество

### САУНА-ЛЮКС

220-37-75

с 9.00 до 17.00  
кроме выходных

260-32-05

круглосуточно



ПОДРОБНОСТИ

# РОКОВОЕ ИНТЕРВЬЮ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

15 января президент Польши окончательно подтвердил, что намерен отозвать из Беларуси посла РП Эва Спыхальску. Уже в течение месяца на этом настаивает министр иностранных дел Бронислав Геремек.

По имеющейся информации, г-жу Спыхальску планировалось отозвать только в марте. Однако решение об отзыве ускорила она сама. После того как в польской прессе развернулась дискуссия о личности посла в Беларуси, многие издания опубликовали сведения о том, что г-жа Спыхальска гораздо охотнее общается с белорусской властью, нежели с оппозицией. Так, Эва Спыхальска отказалась принять представителя Хартин'97 Виктора Ивашкевича. Впоследствии она объяснила, что не считает его достаточно значимой фигурой. Позже г-жа посол, вероятно, решила восстановить свою репутацию и дала интервью ряду белорусских негосударственных изданий.

В частности, в интервью газете «Свободные новости плюс» Эва Спыхальска выступила, мягко говоря, в нетрадиционном для дипломата стиле и критически отозвалась о кадровой политике МИД Польши и о новом руководителе дипломатического ведомства Брониславе Геремеке. К примеру, Спыхальска заявила: «У нас несколько раз публиковались списки послов (21 фамилия), которые принадлежат к «левым» силам и должны быть по этой причине заменены... Если бы министр Геремек вызвал меня и открыто, в лицо, зая-

вил «Вы мне не подходите», я бы сразу же написала заявление об отставке. Даже не стала бы выяснять его аргументацию. Увы, в Варшаве пошли иным путем. Кому-то очень хочется, извините за недиبلوماسية лексикой, сделать из меня дурачку. А раз так, я буду ждать до конца».

О компрометирующем в первую очередь саму Спыхальску интервью тут же написала «Газета выбора», комментатор которой отметил, что, критикуя свое правительство и своего министра иностранных дел, «Эва Спыхальска доказала, что она не подходит ни для дипломатической службы, ни для какой-либо другой государственной службы», а Александр Квасневски «может отреагировать на это единственным способом — тотчас же дисциплинарно отозвать г-жу Спыхальску». Днем позже сам Александр Квасневски отметил, что его весьма удивило пресловутое интервью в связи с его «недипломатическим характером», что и привело к решению, завершившему полугодовую дипломатическую карьеру бывшего председателя государственного профсоюза ОРЗ. Надо полагать, что публикация интервью, в котором дипломат критикует собственную



Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

страну, стала ударом для президента Квасневского, личной дружбой с которым Эва Спыхальска очень гордилась.

Президент Польши заявил, что в работе посольства в Минске не должно быть перерыва. И потому Эва Спыхальска вернется в Варшаву, когда будет утверждена кандидатура ее преемника. По информации «БД», такая кандидатура у МИД Польши уже есть.

Несмотря на то, что рассказала г-жа Спыхальска «Свободным новостям», ее случай не стоит рассматривать в контексте некой группы послов, которые якобы будут отозваны польским МИД по причине их связей с посткоммунистами. Еще в ходе рассмотрения кандидатуры на должность посла в Беларуси парламентской комиссией по иностранным делам личность Спыхальской вызвала бурную дискуссию в среде польских парламентариев. А ее заявление «Я еду в страну между Одрой и Бугом» только усилило сомнения многих депутатов в ее компетентности.

По информации некоторых польских газет, недовольство МИД Польши вызывает также работа посла в России.

МАСС-МЕДИА

# ВОЗВРАЩЕНИЕ «СВАБОДЫ»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

16 января белорусские читатели ознакомились с новым изданием — газетой «Навіны». Впрочем, оно оказалось вполне знакомым: идея, структура, тематика и даже шрифт и верстка — все живо напомнило не так давно закрытую властями газету «Свабода». Это естественно, так как «Навіны» являются продолжением «Свабоды».

Как и «Свабода», газета «Навіны» будет выходить три раза в неделю, — в те же дни, что и предшественница. Главный редактор газеты Игорь Герменчук считает, что, несмотря на вынужденный перерыв, газета не потеряла ни одного своего читателя и читательская аудитория полностью восстановится уже через месяц. Г-н Герменчук считает, что закрытие «Свабоды» стало ударом не столько по журналистам, которые были лишены возможности заниматься своей профессиональной деятельностью, сколько по читателям, которые в течение двух месяцев не получали информацию. Игорь Герменчук заявил: «Нашим читателям нужна именно такая газета, белорусская не только по языку, но и по духу».

Многие проблемы, которые обычно освещаются «Свабодой», за это время практически не были затронуты в других СМИ. К примеру, сейчас редакция подготовила подробный

материал о тех, кому Лукашенко вручал премии за духовное возрождение. Подготовлена статья, в которой рассматриваются морально-этические аспекты награждения орденом Отчизны бывшего министра здравоохранения, занимавшего этот пост во время чернобыльской аварии, — именно по его вине в Беларуси не была проведена йодная профилактика, в результате чего резко возросло число заболеваний раком щитовидной железы.

Во время вынужденного перерыва «Свабода» трижды выходила в Интернете — понятно, что в таком виде она была доступна далеко не всем читателям. В течение этих двух месяцев, пока газеты в печатном виде не было, пришлось сделать многое — оформить юридические документы, открыть банковский счет, подписать договор с типографией, а также договоры с распространителями.

Сейчас купить «Навіны» в минских киосках невозможно

(пока газета есть только у общественных распространителей). Областные отделения «Союзпечати» подписали с «Навінами» договор на распространение. С минской городской «Союзпечатью» все было далеко не так просто. Эта организация потребовала, чтобы новая газета прошла экспертизу на предмет содержания в ней эротики и порнографии в специальной правительственной комиссии. Г-н Герменчук рассчитывает, что эта проблема в скором времени должна быть решена.

За время вынужденного перерыва газета не потеряла ни одного журналиста и ни одного внештатного автора. Самая трудная задача сегодня — восстановить экономику издания. На момент закрытия «Свабоды» полностью окупалась. Теперь все приходится начинать с нуля. Однако Игорь Герменчук надеется достичь этого в течение нескольких месяцев.

Не так давно председатель Высшего хозяйственного суда отклонил апелляцию редакции «Свабоды». Однако, как сообщил Игорь Герменчук, журналисты намерены добиться отмены судебного решения о закрытии «Свабоды», поскольку «нельзя создавать прецедент и показывать властям, что газету легко закрыть».

ПОДРОБНОСТИ

## РАЗМЕР ПЕНСИИ ПРОПОРЦИОНАЛЕН ЛОЯЛЬНОСТИ К ПРЕЗИДЕНТУ

Андрей МАХОВСКИЙ

Накануне новогодних праздников президент преподнес подарок группе бывших руководителей БССР. В указе «О пенсионном обеспечении и медицинском обслуживании лиц, имеющих особые заслуги перед народом РБ» персонально названы шесть бывших высокопоставленных чиновников, для которых установлены повышенные пенсии.

Имеющими особые заслуги Александром Лукашенко признаны бывшие руководители белорусского Совмина Александр Аксенов, Иван Поляков, Вячеслав Кебич, бывшие спикеры Верховного Совета БССР Николай Деметей и Михаил Ковалев, а также бывший первый секретарь ЦК КПБ Ефрем Соколов. В указе не упомянуты первый глава независимого белорусского государства Станислав Шушкевич, а также спикеры Мечеслав Гриб, Георгий Таразевич, Семен Шарейский и бывший премьер-министр Беларуси Михаил Чигирь. Нетруд-

но заметить, что народную благодарность, по мнению Лукашенко, заслужили лишь те, кто вошел в пенсионерскую когорту задолго до его избрания на пост президента и кто верно подданнически относится к его персоне. Все, кто оказался в оппозиции к нынешней власти, особых заслуг перед народом Беларуси, как оказалось, не имеют.

Как считает Мечеслав Гриб, указ этот вполне своевременный. «И Соколов, и Поляков, и Аксенов, и Ковалев были руководителями нашего государства в разные годы и заслужили пра-

во на льготы. Непонятно, почему упоминают Деметей и Кебича. Законами о ВС и СМ они и так пользовались теми льготами, которые им якобы подарил президент. Я думаю, Лукашенко сделал это, чтобы показать, что он тут хозяин и плюет на любые законы. Захочет — даст пенсию, не захочет — не даст. А заслуги тут ни при чем», — считает он.

Станислав Шушкевич на президента не обижается. «Какой президент — такой и указ. Я могу упрекать Лукашенко в чем угодно, подозревать его в том, что он культурный человек...».

Ни Мечеслав Гриб, ни Станислав Шушкевич без средств к существованию остаться не боятся. Как сказал Шушкевич, «мне не нужны эти деньги. У меня есть профессия, есть специальность, и себе на жизнь я могу заработать».

# PEUGEOT

на несколько букв больше, чем вы слышите  
и гораздо больше, чем вы видите



## Сравните свой автомобиль с PEUGEOT-406

- Выбор из девяти двигателей;
- Уникальная независимая подвеска с системой доворота задних колес, что обеспечивает особую устойчивость на дороге;
- Объем бака 70 л;
- Гамма кузовов: седан, универсал (до 7-ми мест), купе.
- Заводская адаптация к нашим дорожным условиям:
  - высокий клиренс,
  - усиленная подвеска и защита картера,
  - адаптация двигателя к топливу А 92, Аи 93.
- В базовой комплектации: центральный замок, передние стеклоподъемники, тонированные стекла, кодированный запуск двигателя, гидроусилитель руля, регулирование рулевой колонки по высоте и длине, подушка безопасности водителя, электрокорректор фар.



Автосалон PEUGEOT в Минске:  
ул. Свердлова, 23; тел.: 213-15-15, 213-16-16.

Лицензия Мингорисполкома №2443 от 12.09.95



- СТРОИТЕЛЬСТВО  
ОБЪЕКТОВ ЛЮБОЙ КАТЕГОРИИ  
СЛОЖНОСТИ
- ПРОЕКТИРОВАНИЕ  
ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ПРОЕКТЫ И РАБОТА  
С МАТЕРИАЛОМ ЗАКАЗЧИКА
- ИНТЕРЬЕР  
ВНУТРЕННЯЯ И ВНЕШНЯЯ ОТДЕЛКА  
ЗДАНИЙ И ПОМЕЩЕНИЙ ПОД КЛЮЧ

Минск,  
ул. Красноармейская, 21  
Тел.: (017) 226 00 86  
227 42 73, 228 01 03





## СКАНДАЛ

## «ПЕРЕВОРОТ», ПОХОЖИЙ НА ФАРС

Владимир ДОРОХОВ

На прошлой неделе скандал с разоблачением ведущим «Резонанса» Александром Зимовским «бизнес-плана» государственного переворота развивался, если учитывать масштаб события, довольно странно.

Наконец, сказал свое веское слово главный объект, в отношении которого готовился «за-

нов имеются рукописные варианты, где указаны конкретные имена. Они в шоке, что все



Народная любовь защитит от заговорщиков

говор», — белорусский президент. Выступая в четверг перед ректорами вузов страны, Александр Лукашенко публично подтвердил существование «бизнес-плана» и даже сообщил ряд его новых деталей. Как сказал президент, по его запросу компетентные органы предоставили ему информацию о заговоре. И он поразился: «Это действительно так. Там светятся конкретные фамилии, они сейчас в шоке, что это попало нам в руки. Там есть рукописи с подписями, не только печатные документы. В руках у компетентных орга-

но, «бизнес-план» переворота назван «грубой ложью» и «фальшивкой», которая «ни по форме, ни по исполнению не отличается от известных «произведений» этого жанра».

По мнению оппозиционеров, «власти новой кампанией дискредитации стремятся привлечь внимание населения от нового витка роста цен и обнищания населения». Кроме того, подписанты считают, что данная провокация означает новый этап более жестких репрессий в отношении оппозиентов Лукашенко, приурочена к приезду в Минск миссии ОБСЕ и «преследует цель оправдать грубые и массовые нарушения властями прав человека, преследования инакомыслящих и насилия над собственным народом».

Интересен вывод авторов заявления. В последнем абзаце документа они сообщают, что «при подобном развитии событий мы оставляем за собой право начать кампанию гражданского неповиновения».

Такова позиция публичных политиков. Лица, которые по определению должны апеллировать в первую очередь к чувствам обывателей, используя при этом язык эффективных демаршей. Этого требуют законы жанра, и рассчитывающие на успех не вправе их игнорировать. Но слишком прилежное следование названным законам порой представляет собой забавное зрелище.

## КОММЕНТАРИЙ «БДГ»

В данном случае положение дел гораздо серьезнее. Поэтому частные мнения заинтересованных политиков являются вещью вторичной. Когда в ход пущены обвинения в уголовщине, гражданам не интересно, что думают по этому поводу как разоблачители, так и разоблаченные. Куда важнее, что скажут те, кто обязан оценить ситуацию без эмоций, строго профессионально. Имеются в виду белорусские правоохранительные органы. А они по-прежнему упорно отказываются комментировать происходящее, и такое поведение на фоне заявлений первого лица государства выглядит странным, но многое объясняющим.

Президент не мог не встать на сторону ведущего «Резонанса», поскольку самолично утверждал, что ничто в Беларуси не делается без его ведома. Надо полагать, это смелое утверждение целиком относится если не к организации «домашних заговоров», то, несом-

ненно, к их «публичному разоблачению». Тем не менее, несмотря на пафос, никаких конкретных доказательств виновности кого бы то ни было пока не получили не только мы, но судя по всему и компетентные органы.

Как известно, белорусские власти не были ранее замечены в чрезмерном либерализме. Скорее наоборот. У нас очень любят арестовывать министров, героев и высших чиновников прямо на работе. По весьма сомнительным основаниям. Чтобы потом показать дисциплинарную процедуру ареста в вечерних новостях. Серьезнее, чем теперь, повод придумать просто невозможно. Заговор с целью захвата власти — тяжкое государственное преступление, к участникам которого необходимо немедленно применить самые строгие меры. И в случае чего правоохранительные органы наверняка бы не упустили такого замечательного повода предстать во всей красе. Но...

Любой гражданин Беларуси по Конституции защищен презумпцией невиновности. Грубо говоря, никто не обязан доказывать, что он не верблюд. Вся тяжесть доказательства обратного переложена на плечи правоохранительных органов и, как имеет место на этот раз, их добровольных помощников. Что происходит сейчас? Первые — как воды в рот набрали, а вторые оперируют аргументами уровня детской песенки. Вроде бы никто конкретно преступником не назван, а по уши в грязь оказались все, на кого распространяется крайне размытый термин «часть оппозиции».

Безусловно, правы вышеуказанные оппозиционеры, воспринявшие обвинения «вообще» как личные. Можно спорить с их объяснениями мотивов поведения властей — рост цен, ОБСЕ, подготовка репрессий, т.е. классическим вариантом «перевода стрелок» путем «назначения» внутренних и внешних врагов.

Нельзя, оттолкнувшись от сути происходящего, не заметить очевидное — борьба с заговором напоминает неудачный эксперимент. Скажем, днем все более смахивающий на фарс. Ничего удивительного — просто определенные лица таким образом выполняют свои служебные обязанности. И глупо упрекать их в отсутствии профессионализма. Работают, как умеют. Причем перед нами тот редкий и одновременно забавный случай, когда одна часть госсистемы своими неразумными, автономными, но верноподданническими действиями ставит в тупик ничего не ведающую другую часть, имеющую похожие задачи. Банально, но факт: эксперименты хороши лишь в том случае, когда они тщательно продуманы и отрепетированы.

## БЮРО ПЕРЕВОДОВ

Потребительский перевод:  
Оформление документов,  
заполнение анкет ПМЖ,  
для заключения брака с  
иностранцем, для эмиграции.  
Консультации.  
Минск, ул. Хмельницкого, 8-411  
Тел.: 231-39-69.

## ПОДРОБНОСТИ

## НА ГРАНИЦЕ ПО-ПРЕЖНЕМУ ХМУРО И ТУМАННО

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

За прошедшие три недели со дня введения в Польше нового закона об иностранцах, значительно осложнившего въезд в страну россия и белорусов, а также новых правил ввоза подакцизных товаров, полного прояснения ситуации не наступило. Министерство внутренних дел и пограничная служба Польши заверяют, что новый закон соответствует европейским стандартам, а все дипломатические представительства о готовящихся нововведениях были предупреждены заблаговременно.

Тем временем выходят новые инструкции и распоряжения «во исполнение» закона. Так, много недоразумений вызывает новое Положение, согласно которому с 1 января в Польшу можно везти

ничном паспорте не предусмотрено специального места для «ведомственных отметок». Протестуют против этого решения даже рядовые поляки. Так, 15 января местные жители заблокировали



однократно без пошлинной оплаты 1 л спиртных напитков, причем не более чем два раза в месяц. В соответствии с распоряжением министра финансов Польши при пересечении границы гражданином, провозящим акцизные товары, беспошлинный ввоз в Польшу которых ограничен, таможенник должен делать в паспорте отметку (штамп). Однако у многих правомерность такого способа учета ввозимого алкоголя и сигарет вызывает сомнение, поскольку в загра-

автомобилями с польской стороны пограничный переход в Безледах на границе с Калининградской областью.

Польские СМИ также не оставляют тему новых правил въезда для иностранцев, пытаясь, в частности, выяснить, какой эффект принесет введение таких жестких норм. Уже сейчас известно, что они существенно ограничили так называемую приграничную торговлю, а также торговую активность на крупнейшем

Поскольку в корпункт «БДГ» в Варшаве продолжают звонить читатели газеты с просьбой разъяснить, как же теперь можно въехать в Польшу на один день или, например, как проехать транзитом через эту страну в Чехию, приведем комментарий руководителя консульского отдела белорусского посольства в Варшаве Бориса КОЛОБАЕВА, которые он сделал со ссылкой на разъяснения, полученные от директора консульского департамента МИД Польши Петра Стаханьчика.

Для различных групп въезжающих в Польшу порядок пересечения границы и требования польских пограничников различаются. Для белорусов, выезжающих в Польшу в туристических целях, остаются действительными и ваучеры старого образца, однако к ним должен быть приложен документ о бронировании и оплате гостиницы в Польше. Мы однако не получили ответа на вопрос, в какой форме должен быть представлен этот документ: в оригинале, копии, в виде факса, телекса.

Закон об иностранцах в качестве средств подтверждающих «платежеспособность» выезжающего в Польшу иностранца, требует также наличную валюту, разного рода кредитные карточки, чеки и т.д. Однако, как следует из разъяснений Петра Стаханьчика, положение о денежнх средствах относится к гражданам тех государств, с которыми Польша имеет договор о визовом пересечении границы (к которым Беларусь не относится), о чем в ближайшем будущем должна быть подготовлена соответствующая инструкция.

Беларусь и Польша продолжают работу над двусторонним договором о безвизовых поездках граждан, в соответствии с которым для пересечения общей границы не нужны будут ни визы, ни приглашения, ни ваучеры, а лишь наличие необходимой для пребывания в соседней стране суммы денег (квоту на сутки должна дополнить определенная каждая сторона польской стороной высказывающихся цифры порядка 15-20 долларов на сутки пребывания). В ходе обсуждения проекта этого договора польской стороной выдвигались условия, что договор может быть подписан только одновременно с соглашением о реадмиссии. Во время встречи в МИД Польши 7 января посол Беларуси Виктор Бурский сделал заявление о том, что белорусская сторона готова подписать оба документа. Официального ответа на это мы еще не получили, но директор Стаханьчик обещал передать наше заявление компетентным лицам.

Что касается жителей приграничных районов Беларуси, которые обычно приезжают сюда в туристических целях всего лишь на один день и потому не нуждаются в гостинице, то в этом случае, по разъяснениям польского МИД, в ваучере должна стоять отметка о том, что данный человек выезжает на один день, а польские пограничники будут ставить соответствующую пометку в паспорте, а при возвращении строго проверять соблюдение данного срока. За самовольное продление «каникул» в Польше грозят серьезные последствия — человек будет внесен в «черный» список с последующим запрещением въезда в

в Центральной Европе рынке — Варшавском стадионе. Ежегодно мелкие торговцы из бывшего СНГ оставляли в Польше не один миллион злотых, давая работу значительной части мелких производителей и частично покрывая торговый дефицит Польши. В многочисленных теле- и радиоэфирах, посвященных этой теме, польские зрители и слушатели говорят о том, что среднему белорусу, для которого торговля польскими товарами зачастую является единственным способом заработать на жизнь, не по карману «новый» ваучер за \$15-20. Сильный удар новые цены на ваучеры нанесли и по тем, кто приезжал в Польшу за более дешевыми, чем в Беларуси, мясом, ветчиной и колбасой. В то же время можно согласиться с представителями МВД Польши, которые заявляют, что «въезд иностранцев в Польшу не должны регулировать торговцы приглашениями и визами», и что новый закон закончил такую практику.

По информации «БДГ», белорусские власти в ответ на многочисленные жалобы наших граждан, которых в начале года не впустили в Польшу, решили найти виновного и нашли — руководителя консульской службы посольства в Варшаве Бориса Колобаева, который в наказание должен быть досрочно отозван из посольства, хотя ранее сомнений в его компетентности не возникало. Таким образом, избегают наказания начальники г-на Колобаева в Минске, которые еще в ноябре прошлого года получили из консульского отдела посольства в Варшаве информацию о новом польском законе об иностранцах вместе с его текстом, причем на русском языке.

страну на 2 года. В случае задержки свыше положенного срока в связи с непредвиденными обстоятельствами (к примеру, болезнью) при выезде из Польши во избежание наказания нужно при себе иметь документ, подтверждающий веские основания такой задержки.

Для служебной командировки в Польшу необходим только штамп «АВ служебный» в паспорте, хотя из практики известно, что польские пограничники при наличии данного штампа могут спрашивать еще и приглашение. С поездками в Польшу по приглашению от частных лиц казалось бы, более ясная ситуация: в соответствии с распоряжением министра внутренних дел будут оставаться действительными (в течение года) приглашения, заверенные у нотариуса до 27.12.97 г., а оформленные после этой даты приглашения должны быть зарегистрированы у воевод, вернее, в отделе гражданских дел воеводского управления (они могут быть как с подписью нотариуса, так и без таковой).

В случае транзитных поездок через Польшу в западные страны (для въезда в которые белорусам необходима виза), польские пограничники будут проверять наличие такой визы в паспорте. Если же белорусы путешествуют через Польшу в Чехию или Словакию, с которыми наша страна имеет договор о безвизовом въезде, то необходимо устно сказать об этом пограничникам, которые поставят в паспорте соответствующую запись, а на обратном пути проверят, придерживались ли вы маршрута своего турне.

**встроенные шкафы**  
английского производства с раздвижными дверями

срок исполнения 7 дней

г. Минск, ул. Толбухина, 21.  
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

**STANLEY**

гарантия 10 лет



## МОНИТОРИНГ

## БЕЛОРУССКИЙ НАЦИОНАЛИЗМ ГОВОРИТ ПО-РУССКИ

Сформулируем вопрос точнее: какие элементы национальной идеи обуславливают демократические ценности? Для выяснения истинности наших гипотез мы будем пользоваться данными общенацио-

национализма в рамках проекта «Развитие информационной инфраструктуры рыночной экономики в Беларуси».

Согласно широко распространенным определениям нации, одним из основных нациообра-

ЮРИЙ ДРАКОХРУСТ

С конца 80-х годов в Беларуси стала весьма распространенной доктрина, согласно которой ценностям демократии и рыночной экономики привержены только те, кто разделяет национальную идею. «Без национального самосознания нет демократии» — именно таким было и остается кредо Белорусского народного фронта, который наиболее последовательно отстаивает указанную точку зрения. Парадоксальным образом ее разделяют и оппоненты фронта, для которых все сторонники демократии, все ориентирующиеся на западные ценности — националисты. Однако действительно ли это так?

дится в весьма плачевном состоянии. Но, может быть, носители белорусского языка, при всей их малочисленности — группа, наиболее приверженная ценностям политической и экономической свободы? Как показывает Таблица 1, эмпирические данные не подтверждают это предположение.

Таблица 1 показывает, что респонденты — носители белорусского языка, в большей степени склонны поддерживать Александра Лукашенко, они в большей степени, чем их русскоязычные соотечественники, сожалеют о распаде СССР,

желают государственного объединения Беларуси и России и воспринимают расширение НАТО на Восток как угрозу безопасности Беларуси.

Ситуация складывается парадоксальная, если не абсурдная: носители важнейшего национально-образующего признака — языка, привержены независимости своей нации в меньшей степени, чем те, кто пользуется «чужим» языком. Этот абсурд — типичный пример «ложной корреляции». Дело в том, что имеются другие факторы, влияние которых оказывается куда более сильным, чем язык.

У столичных жителей, актив-



ность не по причине использования языка, а потому что они, как правило, живут в деревне, имеют низкое образование и почтенный возраст. Социально-демографические характеристики оказываются «сильнее» языковых.

Впрочем, к этому выводу эмпирически пришли и белорусские демократические партии, делающие ставку не на деревню — колыбель национально-го языка и культуры, а на

Как видим, различия разительны. Сторонники независимости Беларуси куда более сдержанно относятся к президенту Лукашенко, чем их оппоненты, тоскующие по СССР и готовые к объединению с Россией в одно государство. Среди сторонников независимости значительно выше доля тех, кто испытывает симпатии к Западу и на уровне ценностей, и на уровне практической политики. Это доказывает, что в масштабе всего общества между приверженностью ценностям государственной независимости и ценностям демократии существует очень тесная связь.

Этим, кстати, определяется и одномерность политического поля Беларуси: все демократические партии в той или иной форме поддерживают независимость страны, все организации и политики левого и коммунистического толка — за восстановление «великой державы». При всем своеобразии белорусской политической палитры она, как выясняется, соответствует структуре общественного сознания.

И когда президент говорит, что все демократы — националисты, в чем-то он прав. Правда, национализм этот имеет, как видим, весьма любопытную природу: это в основном национализм молодежи, образованных жителей больших городов, противостоящий интеграционному деревенских стариков, это белорусский национализм, говорящий по-русски.

Этому утверждению несколько не противоречит тот факт, что значительная, возможно, большая часть пропагандистов белорусской национальной идеи говорит по-белорусски. «Белорусский национализм, говорящий по-русски» — суть социологический, массовидный феномен, он обнаруживается при анализе общества в целом.

Конечно, национальная идея, «говорящая» на чужом языке, — модель более чем нетрадиционная. Она опровергает общепринятые модели национального развития, многие воспринимают ее как вызов и оскорбление. В отношении Беларуси она имеет, пожалуй, единственное достоинство — именно она реально отражает сложившееся положение дел.



но вовлеченных в политику, могло сложиться впечатление, что белорусский язык — удел образованных минских интеллектуалов средних лет. Однако данные Таблицы 2 показывают, что в массовом, общенациональном масштабе картина совершенно другая.

Итак, носители белорусско-

столицу, в основном говорящую по-русски.

Итак, социально-демографические характеристики в весьма значительной степени обуславливают политические предпочтения. Однако все сказанное выше не означает, что национальная идея никак не связана с политическими взгля-



го языка — это чаще всего люди не очень молодые, с низким образованием, в массе своей живущие в деревне. Темой настоящей статьи не является обсуждение проблемы, почему так получилось. Однако абсурд получил рациональное объяснение: говорящие по-белорусски испытывают симпатии к президенту и отвергают государственную независи-

мости населения. Напротив, как мы увидим ниже, некоторые элементы этой идеи существенно влияют на политические симпатии и антипатии.

**ЖАЛЮЗИ**  
ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77

Гродно, Космонавтов, 56

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮ



нального опроса НИСЭПИ, проведенного в декабре 1997 года при поддержке Центра международного частного предпри-

зующих признаков является язык. В силу известных исторических обстоятельств белорусский язык в Беларуси нахо-

**Таблица 1\*. Зависимость между используемым языком общения и политическими предпочтениями.**

	Каким языком вы пользуетесь в повседневном общении?			
	Белорусским	Русским	Белорусским и русским	Смешанным
<b>1. Идеальный политик</b>				
Клинтон	31,6	45,7	38,5	25,4
Лукашенко	72,2	33,0	51,5	68,1
<b>2. Предпочтительный президент РБ</b>				
Лукашенко	64,9	30,0	45,0	58,5
<b>3. Хотите ли вы восстановления СССР?</b>				
Да	75,6	38,9	49,7	59,4
Нет	2,4	35,3	30,5	14,9
<b>4. Желательны ли отношения РБ и РФ</b>				
Два независимых государства	19,2	40,1	45,2	23,9
Объединение в одно государство	50,0	23,6	28,0	27,8
<b>5. Представляет ли расширение НАТО угрозу?</b>				
Да	39,6	27,9	32,0	32,2
Нет	8,6	29,1	27,2	15,3

\*Таблицу 1 следует читать по столбцам, в них приводится процент ответивших на политические вопросы анкеты внутри той или иной языковой группы; например, последняя строка Таблицы означает, что угрозы в расширении НАТО не видят 8,6% из тех, кто общается только на белорусском, 29,1% из тех, кто общается на только на русском и т.д.

**Таблица 2\*. Зависимость между используемым языком общения и основными социально-демографическими характеристиками.**

	Каким языком вы пользуетесь в повседневном общении?			
	Белорусским	Русским	Белорусским и русским	Смешанным
<b>Возраст</b>				
16-19	2,5	13,1	6,5	4,3
20-24	4,3	14,1	9,6	5,2
25-29	3,2	12,2	11,2	6,6
30-39	13,7	24,0	21,3	14,7
40-49	17,1	17,5	20,6	16,7
50-59	29,5	10,0	13,2	19,2
более 59	29,7	9,0	17,8	33,3
<b>Образование</b>				
до 4-х классов	35,1	2,4	9,3	24,0
до 8-ми классов	19,9	13,5	15,1	19,6
средняя школа	29,7	34,6	42,1	37,8
Техникум	8,6	26,6	18,1	14,3
Вуз	6,7	22,9	15,5	4,3
<b>Место жительства</b>				
Минск	11,6	25,5	18,8	4,7
Областные города	8,6	26,6	18,0	4,7
Большие города	3,9	18,4	14,7	7,0
Малые города	9,5	19,7	15,8	24,5
Села	69,7	9,0	32,8	56,2

\*Таблицу 2, как и Таблица 1, читается по столбцам; каждый столбец таблицы представляет собой распределение респондентов, относящихся к соответствующей языковой группе, по шкалам социально-демографических характеристик.

**Таблица 3\*. Зависимость между отношением к суверенитету Беларуси и политическими предпочтениями.**

	Хотите ли вы восстановления СССР?		Какие формы взаимоотношений между РБ и РФ вам наиболее желательны?	
	Да	Нет	Объединение в одно государство	Два независимых государства
<b>1. Идеальный политик</b>				
Клинтон	27,9	48,1	31,4	46,6
Лукашенко	65,8	25,4	65,5	34,9
<b>2. Предпочтительный президент РБ</b>				
Лукашенко	59,7	24,5	58,5	30,5
<b>3. Представляет ли расширение НАТО угрозу?</b>				
Да	39,9	19,6	36,9	21,8
Нет	13,3	46,3	14,1	35,6
<b>4. Желательны ли отношения Беларуси и ЕС?</b>				
Да	41,9	60,0	36,4	55,4
<b>5. Желательны ли отношения Беларуси и НАТО?</b>				
Да	8,0	15,1	7,4	14,3

\*Таблицу 3 также следует читать по столбцам. Ее последняя строка означает, что среди сторонников восстановления СССР Беларусь в НАТО хотели бы видеть 8,0%, среди противников восстановления Союза за «Беларусь» — в НАТО» выступает 15,1% и т.д.



ГЕОПОЛИТИКА

# АЗИАТЫ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ БЕЗ СЛАВЯН

ЮРИЙ ШЕВЦОВ

Белорусское ТВ, которое редко «наезжает» на кого-либо из иностранных политиков по собственной инициативе, 11 января вдруг резко обрушилось на среднеазиатских правителей устами ведущего «Резананса» Александра Зимовского... 14-15 января в Туркмении и Таджикистане в срочном порядке побывал глава правительства РФ Виктор Черномырдин (хотя у него и дома забот достаточно: Борис Ельцин так «разотдыхался» на даче, что КГРФ 14 января потребовала в Думе официального отчета врачей президента РФ о его здоровье; а на Кавказе фактически развернулась вялотекущая война по всему периметру чеченской границы). Что же произошло в Средней Азии в последние недели?

Самое видимое событие — неформальная встреча глав Узбекистана, Казахстана, Киргизии, Туркмении и (что оказалось сенсацией) Таджикистана в Ашхабаде. На этой встрече формально ничего особенного принято не было — никаких громких пакетов договоров, только маленькая декларация об экономическом союзе пяти стран ради реализации совместных инфраструктурных проектов в ТЭКе.

Теоретически в Средней Азии возникает региональный альянс, в котором будут объединены экономические и военно-политические потенциалы мусульманских стран с общей численностью населения 60 млн человек. Это — сюрприз для сторонников славянского единства перед очень важным «объединительным» саммитом. Что бы ни сказали на этом саммите среднеазиаты, их голос будет куда весомее голосов традиционных «соратников» России — Беларуси и Армении.

Попытки объединиться среднеазиаты предпринимали после распада СССР много раз. Однако реально из этих попыток мало что получалось. Ныне ситуация изменилась. Появились новые мощные игроки, которые ставят на среднеазиатскую интеграцию, — иностранные ТНК. Дело тут в первую очередь в нефти и газе. В течение осени и декабря 1997 года завершилось дипломатическое оформление нескольких трубопроводных проектов. Все они затрагивают интересы России.

## ПОХОД НА СУПСУ И БАТУМИ

Наиболее известна коллизия с проведением трубопровода из Азербайджана к порту Супсы в Грузии. После поражения России в чеченской войне Москва согласилась на строительство дополнительной (второй) ветки нефтепровода из Азербайджана к Черному морю — до порта Супсы в Грузии. Тем более, что через реконструированный новороссийский порт предполагается пустить в основном не азербайджанскую, а казахстанскую нефть с месторождения Тенгиз. Однако стоило Баку добиться от Москвы согласия на трубопровод, как в игру официально вступили среднеазиатские страны с собственными идеями на этот счет. И эти идеи имеют все шансы на превращение второстепенного проекта в основной.

Казахстан объявил о резком расширении своего каспийского порта Актау. Предполагается на специальных танкерах переправлять нефть от этого порта в Азербайджан, а оттуда — по железной дороге или позднее по трубопроводу к черноморскому порту

режью Грузии. По Черному морю нефть может отправляться в Турцию танкерами из Супсы и Батуми.

По словам Назарбаева, через порт Актау по парому на Баку можно будет транспортировать от 6 до 10 млн тонн нефти в год. Согласно уже достигнутой Акмолы и Тегераном договоренности в течение 10 лет Казахстан обязан поставлять танкерами по Каспийскому морю на север Ирана от 2 млн до 6 млн тонн сырой нефти. Адекватный объем углеводородов Иран должен выделять партнеру в Персидском заливе, который Казахстан намерен продавать на европейских рынках. Кстати, совсем не тайна, что один из этих адресов — Беларусь. Интересно, что на празднование 850-летия Москвы Нурсултан Назарбаев вылетел из Актау после церемонии закладки первого камня при реконструкции морского порта.

Становление исламского государства в Чечне и нынешнее распространение чеченской войны на Дагестан — это крест на попытках построить трубопровод из Азербайджана к Новороссийску в обход Чечни. Даже если этот трубопровод все-таки построят, скорее всего, политические риски его эксплуатации будут столь велики, что в будущем логично ожидать инвестиций в основном в грузинское направление для азербайджанской нефти. Чеченцы и просто антироссийские силы на Кавказе ныне обслуживают геополитические интересы среднеазиатов, Турции, Азербайджана и в некоторой степени Грузии.

Нельзя сказать, что кавказцы плохо защищают геополитические интересы антироссийских сил в этом регионе. И что Москва сможет сказать на саммите после рейда ваххабитов на Буйнакс, если среднеазиаты поддержат Грузию и Азербайджан в их требовании развития в основном супсинского трубопроводного направления?

## ИРАНСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

Второй антироссийский проект в регионе — расширение поставок нефти и газа из этого региона в Иран, а через Иран — в Турцию и в Европу.

Газопровод Корпедже—Курд-Куи протяженностью 200 км, по которому газ из Туркмении начнет поступать в северные провинции Ирана, в декабре 1997 года фактически уже введен в строй. По данным вице-премьера Туркмении, министра нефтяной и газовой промышленности и минеральных ресурсов республики Батыра Сарджаева, в первый год эксплуатации по газопроводу будет прокачено до 3 млрд куб. м природного газа, а к 2006 году — до 8 млрд куб. м. При этом иранская сторона гарантирует, что будет покупать туркменский газ в течение 25 лет.

Предполагается, что в декабре текущего года французская Sofregaz представит технико-экономическое обоснование проекта строительства газопровода в европейском направлении, после чего начнется формирование международного консорциума для его реализации. По данным ряда источников, строительство газопровода из Туркмении через Иран в Турцию будет вести англо-голландская компания Shell. Стоимость проекта оценивается в \$2,5-\$3 млрд. Ожидается, что 250-километровый иранский участок газопровода Иран—Турция

В последнее время произошло серьезное изменение расстановки политических сил в бывших советских среднеазиатских республиках. Ситуация в Средней Азии особенно важна в преддверии предстоящего саммита СНГ в Москве, на котором наш президент, как ожидается, выступит с новыми инициативами.



СНГ без России — как Средняя Азия без Казахстана

будет сдан в эксплуатацию осенью 1998 года.

Уже началось строительство 300-километрового участка газопровода от границы Ирана до турецкого города Эрзурум, и Турецкая национальная газовая компания объявила международный конкурс на прокладку участков Эрзурум—Сивас (370 км) и Сивас—Анкара (300 км). По словам Sani, в соответствии с заключенным в 1996 году соглашением Турция в начальный период будет импортировать газ в количестве 2 млрд куб. м в год, а спустя 4-5 лет доведет объем импорта до 10, а возможно, и до 20 млрд куб. м газа в год. Договор заключен сроком на 22 года и предполагается, что от этой сделки Иран получит \$20 млрд.

США фактически благословили ирано-туркменскую сделку. По словам министра иностранных дел Туркмении Бориса Шихмуратова, который встречался с первым заместителем госсекретаря США Стروبом Тэлботом, американская администрация дала «зеленоватый» свет на строительство газопровода через Иран. По мнению Белого дома, этот проект укладывается в рамки американской политики в регионе, которая направлена на диверсификацию маршрутов экспорта каспийских энергоносителей. Своей стороны официальный представитель Белого дома Майкл Маккэрри заявил в Венесуэле, что администрация США считает, что готовящаяся сделка по перекачке туркменского газа через Иран в Турцию и далее в Западную Европу вполне укладывается в рамки американской политики в регионе.

## КИТАЙ: МОСКОВСКИЕ БОЯРЕ ДОИГРАЛИСЬ

Предновогодней среднеазиатской сенсацией является приход в регион Китая.

Осенью 1997 года правительство

Казахстана и Китайская государственная нефтяная корпорация (China National Petroleum Corporation - CNPC) подписали пакет соглашений по реабилитации Уэньского нефтяного месторождения, недропользованию в Актобинской области, а также строительству нефтепроводов из Казахстана в Западный Китай и к туркмено-казахстанской границе. По оценке президента Назарбаева, общая стоимость проекта оценивается в \$9,5 млрд. CNPC — крупнейшая нефтяная (государственная) компания в Китае. Она добывает около 90% всей китайской нефти.

По словам Назарбаева, строительство трубопровода в Китай «начинается немедленно», а завершить его планируется в течение 60 месяцев. К началу полной эксплуатации нефтепровода должен быть подготовлен 30 июня 2005 года. Что касается ветки на Туркмению, то по условиям контракта она должна быть построена за год, для чего потребуются создать консорциум, в который, помимо Казахстана и Китая, войдут также Иран и Туркмения.

Интересно, что условия контракта по строительству нефтепровода в Китай являются очень жесткими для китайской стороны: 60 месяцев на строительство плюс два с половиной года, если строительство по каким-либо причинам затягивается. Если условия не будут выполнены, то все вложенные китайской стороной инвестиции остаются в Казахстане.

Помимо нефтяных проектов, Казахстан и Китай договорились о сотрудничестве и по другим экономическим направлениям: автомобильной сборке в Казахстане, СЭЗ на совместной границе и т.п. Казахстанская нефть пойдет в китайский Синьцзян, где будет использоваться на местных НПЗ для подъема экономики в этой крайне отсталой мусульманской части КНР.

А где-то на горизонте маячит перспектива строительства трубопровода из Туркмении через Афганистан в Пакистан и далее в Индию. Причем вдоль газопровода в этом случае могут лечь еще и нитки нефтепроводов.

## ПОЩЕЧИНА ЛИБЕРАЛЬНЫМ ЭКОНОМИСТАМ И ПОЛИТИКАМ

Все нефтегазовые проекты ныне вступили в стадию политической и технической реализации. Причем окончательное решение на этот счет было принято буквально в течение последних одного-двух месяцев. По этой причине и стал возможен нынешний казахстанско-узбекско-туркменский альянс. Раньше эти страны были не особенно нужны друг другу. Казахстан и Туркмения были слишком «завязаны» на Россию доставшейся от СССР системой трубопроводов.

Главной политической предпосылкой успеха среднеазиатского рывка является допуск в регион влияния США. О необходимости прямого стратегического партнерства между США и Узбекистаном несколько лет назад заявил исследовавший этот регион Збигнев Бжезгинский. Билл Клинтон в ходе визита в США Назарбаева 15-18 ноября 1997 года прямо назвал Казахстан стратегическим партнером. В США уже побывали и были очень хорошо приняты все главы стран региона (кроме Таджикистана).

Экономика стран региона развивается по-разному. Однако стержневой костяк Средней Азии — Узбекистан — развивается удивительно стабильно. Узбекистан — единственная страна на пространстве бывшего СССР, где в 1997 году превзойден уровень промышленного производства 1991 года — на 4%, а уровень 1990 года — на 6%. Если бы не рост населения и не падение в сельскохозяйственном производстве, то экономическую ситуацию в этой стране можно было бы назвать просто великолепной. Сегодня ВВП Узбекистана составляет примерно 80% от уровня 1991 года. Причем в течение 1995-1997 годов Узбекистан резко переориентировал свою внешнюю торговлю: сейчас около 80% внешней торговли этой страны приходится на страны «дальнего зарубежья» (за счет поставок хлопка не в страны СНГ, а на Запад).

В Казахстане пошли иным путем. Здесь просто консервируют перерабатывающие производства, пускают в свою экономику в основном западные ТНК и надеются на будущие дивиденды. Ныне, конечно, в Казахстане экономическая катастрофа. Но быт она в основном по славянскому населению, которое эту страну стремительно покидает. Южные населенные казахами регионы развиваются по «узбекскому» варианту. А вскоре, когда иностранные ТНК начнут приносить стране доход, распределять этот доход будут не славяне, а казахи, составляющие костяк правящей элиты страны и обладающие более высокими, чем славяне, темпами демографического прироста.

В ходе своего визита осенью 1997 года в Киев Назарбаев заявил, что в настоящее время ежегодная добыча нефти в Казахстане составляет 25-26 млн тонн при потребности республики в размере 15 млн тонн. К 2005 году страна намерена добывать до 100 млн тонн нефти, к 2010 году — 140 млн тонн, а к 2017 — 170 млн

тонн нефти. В России же добыча сегодня колеблется на уровне 290-300 млн тонн в год и принципиальных прорывов в ближайшие несколько лет в этой области не ожидается. Кстати, через трубу, сооружаемую Каспийским нефтепроводным консорциумом, будет проходить до 67 млн тонн сырья, включая российскую и казахстанскую нефть. Остальное Казахстан предполагает вывозить, минуя Россию.

По мнению многих специалистов, как отмечает председатель американской Amoco Eurasia Petroleum Co. Чарльз Питман (Charles J. Pitman), в каспийском регионе находится 100-200 млрд баррелей нефти, а 50% этих запасов может приходиться на Казахстан.

По словам президента национальной нефтяной компании «Казахойл» Нурлана Балгимбаева, в казахстанской нефтегазовой сфере за последние 6 лет начата реализация более 25 проектов с иностранным участием. Совокупные иностранные прямые инвестиции к середине 1997 года составили \$3 млрд и являются основной долей всех прямых иностранных инвестиций в экономику республики. Общая стоимость проектов подписанных соглашений в нефтегазовой отрасли, без учета приватизационных проектов, оценивается более чем в \$40 млрд.

Конечно, в целом демографический взрыв не оставляет среднеазиатским странам перспектив на стабильность. Но именно сейчас у них появилась возможность совершить быстрый промышленный рывок за счет привлечения в регион иностранных капиталовложений. Иного исторического шанса такого уровня может в ближайшие годы и не быть.

Так почему мы не можем предположить, что именно сейчас перспектива возникновения реального блока среднеазиатских государств стала как никогда серьезной? Стратегические соглашения, определяющие на 40 лет вперед развитие этих стран, подписаны как раз перед Новым годом. США — за. Россия тем временем в очередном зимнем политическом кризисе. Президент РФ опять «отдыхает» на даче. Когда-то же среднеазиаты должны будут поднять вопрос о согласии России на строительство новых трубопроводов и дорог, по которым природные богатства этих стран станут направляться на мировые рынки?

Теперь посмотрим, как Черномырдин и многие другие будут тушить среднеазиатский пожар. Наверняка в 1998 году, кроме Кавказа, нам придется внимательно следить еще и за интереснейшими событиями в Средней Азии. Черномырдин в ходе своего пожарного визита в Ашхабад уже пытался разбить среднеазиатский фронт уступками Туркмении по транзиту ее газа через РФ в Европу. В Таджикистане 16 февраля в день приезда в Душанбе Черномырдина оппозиция вышла из комиссии по национальному примирению. Вероятно, не последняя причина тому — участие главы Таджикистана в «блоке тюрков». А впереди — московский саммит и, вероятно, еще одно обострение на Кавказе в ответ на визит Черномырдина в Ашхабад и Таджикистан.

При подготовке материала использована информация, предоставленная по каналам Интернет корпорациями AMOCO, Shell, Техасо, Total, Агентством нефтяной информации.



## ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

## СТАВКА НА РОССИЙСКИЕ РЕГИОНЫ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

... Единственное, о чем не стоит беспокоиться белорусскому правительству, это отрицательное сальдо в торговле с государством Питкери. Остров с населением в 62 человека экспортировал в прошлом году в нашу страну товаров на \$1000. В конце года государство, правда, было уничтожено в результате извержения местного вулкана, а его население эвакуировано. Так что отрицательное сальдо Беларуси в результате стихийного бедствия уменьшилось на тысячу долларов.

«БДГ» уже сообщила о том, что МВЭС и МИД провели совместное заседание по проблемам развития белорусской внешней торговли. Теперь нам в деталях стали известны решения этого судьбоносного совета. Как и предполагалось, в текущем году главным направлением развития белорусского экспорта станут российские регионы. При этом, правда, поставлена задача обеспечить проникновение белорусской продукции на новые рынки. В частности, в регионы Ближнего и Дальнего Востока.

По итогам 11 месяцев прошлого года общий объем товарооборота составил \$14,3 млрд. По сравнению с 1996 годом он увеличился на четверть. Однако выполнить указание президента об опережающем росте экспорта по сравнению с импортом предприятиям не удалось. Отрицательное сальдо торгового баланса выросло на 36% и составило \$1,4 млрд. Темп прироста экспорта превысил плановые показатели и составил 124%. Однако большинству отраслей не удалось выполнить план по ограничению импорта. К нарушителям относятся Минпром, Минлесхоз, «Беллеспром» и «Белмеспром». В абсолютном выражении объем экспорта составил \$7,8 млрд.

Стратегическая цель нынешнего года — достижение положительного сальдо в торговле с Российской Федерацией. За прошлый год значение России как торгового партнера Беларуси выросло еще больше. Товарооборот с РФ составил \$8,4 млрд, то есть более половины общего товарооборота нашей страны. По сравнению с прошлым годом торговля с Россией увеличилась на 40%. На ее долю приходится 64% белорусского экспорта и 54% импорта. По словам министра внешнеэкономических связей Михаила Маринича, тенденция к сокращению отрицательного сальдо в этой торговле очевидна уже в течение двух лет. Министр считает это «результатом многосторонней работы, которая постоянно проводится республикой по расширению и углублению регионального сотрудничества». По его словам, эта деятельность позволила увеличить экспорт в Россию почти на 50% в сравнении с прошлым годом.

По итогам 1997 года отрицательное сальдо в торговле Беларуси с Россией составляло \$161 млн. За год его удалось сократить в два с половиной раза.

Расширение сотрудничества непосредственно с российскими регионами будет основным направлением работы и в нынешнем году. Запланировано открытие отделений белорусского посольства в ряде крупнейших российских городов. Согласно российским сторонам на создание большинства таких отделений уже получено. В МВЭС уверены, что подобная политика в следующем году позволит достичь положительного торгового сальдо в торговле с нашей «союзнницей». По мнению начальника управления МВЭС Леонида Шинкевича, другого пути в Россию сейчас нет: «Если идти через Москву, то дойти до

регионов зачастую очень сложно. Федеральному правительству часто трудно увидеть все проблемы и нужды отдельного региона. В прошлом году была проделана большая работа по установлению связей с российскими провинциями, и сейчас эта работа приносит положительные результаты».

В то же время очевидно, что торговые отношения с Россией будут развиваться главным образом на основе бартерных операций. Меры по ограничению бартера, предпринимаемые федеральным российским правительством, пока никак не сказались на развитии белорусского экспорта. Леонид Шинкевич считает, что особенных изменений не произойдет и в будущем. По его словам, многие схемы торгового и кооперационного сотрудничества без бартера нереальны. Это сегодня нужно и нам, и России. Мы рассчитываемся с «Газпромом» за поставки газа, «Газпром» нашей продукцией рассчитывается по своим долгам перед регионами. Бартер — это, конечно, плохо, но ни Россия, ни Беларусь без него существовать не могут.

Впрочем, даже если задача, поставленная правительством, действительно будет выполнена, сальдо белорусской внешней торговли существенно не изменится. В конце концов, ситуация в торговле с Россией для нашей страны всегда была относительно благополучной. Основу нашего отрицательного сальдо составляет все-таки торговля со странами СНГ и дальнего зарубежья. При этом две трети торгового дефицита со странами Содружества составлял дефицит в торговле с Украиной.

В прошлом году Украина была вторым по значению торговым партнером нашей страны, занимая особое положение среди других стран СНГ. За январь — октябрь 1997 года белорусский экспорт в Украину составил почти \$400 млн, импорт — \$880 млн.

Основные экспортные товары — тракторы, автомобили, нефть и нефтепродукты, холодильники, продукция нефтехимической отрасли. В белорусском импорте доля Украины составляла 11%. Беларусь ввозит шины, подсолнечное



БелАЗ — одно из белорусских предприятий, ориентирующихся преимущественно на российский рынок

масло, сахар, пшеницу, чугун и сталь. Впечатляющих результатов в этой торговле в прошлом году достичь не удалось. При незначительном увеличении экспорта общий объем импорта вырос на \$136 млн.

Прочие страны СНГ как торговые партнеры не играли в прошлом году важной роли для нашей страны. Отрицательное сальдо сложилось у Беларуси в торговле с Азербайджаном, Казахстаном, Кыргызстаном, Молдовой и Узбекистаном. Положительным было соотношение экспорта и импорта в торговых отношениях с Арменией, Грузией, Таджикистаном и Туркменией.

Если белорусское правительство действительно озабочено ростом отрицательного торгового сальдо, то в первую очередь ему следует обратить внимание на торговлю со странами дальнего зарубежья.

В настоящее время Беларусь поддерживает торговые отношения со 146 государствами. Белорусская продукция поставляется на рынки 108 государств, импорт осуществляется из 129 стран. В общем товарообороте доля государств, расположенных за пределами бывшего СССР, составила 30%. При этом превышение экспорта над импортом в прошлом году для Беларуси было катастрофическим. Отрицательное сальдо в торговле со странами дальнего зарубежья составляло 50% его общего размера. Экспорт оценивается в \$1,7 млрд, импорт — в \$2,5 млрд.

Михаил Маринич считает, что одна из главных причин такого плачевного положения — недостаточная работа как отдельных предприятий, так и представительств правительства. Дело в том, что, получив в наследство от СССР торговые отношения со странами Запада и сеть торговых представительств, суверенная Беларусь немного сделала для продвижения собственных товаров на действительно новые рынки. Все последние несколько лет наша страна пыталась торговать там, где ее продукцию никто особенно не ждал. Традиционно дальше зарубежье ассоциировалось с Западом. Главными торговыми партнерами Беларуси среди зарубежных стран остаются европейские государства и США. К примеру, самым серьезным партнером по-прежнему является Германия, товарооборот с которой составляет 18% всего товарооборота со странами дальнего зарубежья. А вот товарооборот с огромным Китаем оценивается лишь в \$90 млн. Между тем в торговле с Германией отрицательное сальдо превышает положительное более чем в два раза. В Китае же наши товары, напротив, пользуются спросом, что подтверждается положительным сальдо в торговле с этой страной.

По словам Михаила Маринича, многие отечественные производства по цене и качеству не способны успешно конкурировать в рыноч-

ной среде, особенно в Европе. Поэтому сегодня нужно максимально использовать рынки России, стран СНГ, Персидского залива, Африки и южной Америки. Необходима переориентация подходов по продвижению товаров на зарубежные рынки. Торговля с Ираном, Египтом, Турцией показала перспективность торгово-экономического сотрудничества со странами Персидского залива и Ближнего Востока.

Переориентация внешнеэкономических отношений будет заключаться не только в изменении географического направления. По словам Леонида Шинкевича, в нынешнем году Беларусь намерена принципиально изменить политику в торговом сотрудничестве со странами дальнего зарубежья. «В развитии торговых отношений со многими государствами большой проблемой являются законодательные ограничения, которые установлены в этих странах на экспорт — таможенные пошлины, акцизы, квоты. Поэтому, чтобы обойти эти ограничения, мы должны создавать сборочные производства в этих государствах и таким образом производить конкурентоспособную продукцию. Понятно, что в Европе такая идея неосуществима. А вот государства Ближнего Востока, Вьетнам, Корея проявляют интерес к созданию совместных сборочных производств. Для них это возможность создания новых рабочих мест и получения новых технологий, для нас — способ выгодно продовать свою продукцию», — считает он.

Ожидается, что в нынешнем году начнет работу предприятие по сборке мотоциклов во Вьетнаме. Ориентировочная мощность проекта — 12 тыс. мотоциклов в год. Пока от вьетнамского правительства получена квота на беспошлинный ввоз комплектующих для 5 тыс. мотоциклов. По словам Михаила Маринича, аналогичные предприятия предполагается создать в Сирии. Министр сообщил на совещании, что сирийское правительство проявляет интерес к созданию производств по сборке тракторов, грузовых автомобилей, мотоциклов, телефонных аппаратов. У Беларуси уже имеется опыт сборки грузовых автомобилей в Польше. По словам Леонида Шинкевича, польское производство имеет для нашей страны особое значение, поскольку граница Польши в скором времени станет границей Евросоюза.

В общем, рассчитывать на то, что в нынешнем году наш торговый баланс приобретет долгожданное равновесие, не приходится. Даже если все проекты по увеличению экспорта в российские регионы и страны «третьего мира» будут реализованы, значительно уменьшить размер отрицательного сальдо не удастся. Беларусь по-прежнему не способна прожить ни без российских энергоносителей, ни без дешевых западных товаров. Самое большее, на что можно надеяться в ны-

## СЕМИНАРЫ

## ПРЕДПРИЯТИЯ УЧАТСЯ ПРИВАТИЗАЦИИ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе Ассоциация содействия экономическому развитию провела семинар, посвященный проблемам приватизации, реструктуризации и акционирования предприятий нефтехимической отрасли. В нем приняли участие представители «Полимира», ОАО «Белмедпрепараты», объединения «Беларуськалий» и ряда других химических предприятий. Как выяснилось, сами предприятия к коренному реформированию отношений собственности давно готовы и единственным препятствием остается позиция государства.

На семинаре с докладами выступили президент ассоциации Василий Шлындиков, заместитель министра управления государственным имуществом и приватизации Василий Давыденко.

По мнению Василия Давыденко, особых проблем с приватизацией в Беларуси нет. То, что должно приватизироваться, приватизируется. На то, что должно оставаться исключительной в государственной собственности, никому претендовать не следует. Замминистра считает, что отказ от программ и планов приватизации был оправдан. Сейчас министерство ориентируется на индивидуальную работу с предприятиями. Приватизация возможна в случае, если потенциальный собственник представит убедительные доказательства того, что с перемены хозяина завод не станет работать хуже.

В то же время Василий Давыденко подчеркнул, что химическое и нефтехимическое производство относится к стратегическим отраслям народного хозяйства. Поэтому приватизация большинства предприятий этой отрасли невозможна, а для проведения акционирования требуется тщательно взвесить все «за» и «против» на самом высоком уровне.

Василий Шлындиков считает акционирование одним из основных направлений экономической реформы. По его мнению, акционирование открывает возможности для финансовой реструктуризации предприятий, поиска инвесторов и новых технологий, проведения процедуры санации. В то же время Василий Шлындиков признал, что существуют производства, приватизация или акционирование которых могут нести угрозу экономической безопасности страны. По мнению президента ассоциации, для крупных предприятий (особенно это касается нефтехимической отрасли) акционирование более приемлемо, чем приватизация. В этом случае, с одной стороны, гарантировано соблюдение прав работников, с другой — защищены интересы государства. Как считает Василий Шлындиков, государство может свести к минимуму все риски, сохранив в своих руках контрольный пакет акций предприятий.

По мнению начальника управления Высшего хозяйственного суда Александра Мирониченко, одно из главных препятствий на пути приватизации — отсутствие четкой законодательно определенной процедуры банкротства. «Механизм банкротства сможет подтолкнуть экономические процессы, без которых Республика Беларусь трудно надеяться на выход из кризиса. И в первую очередь разгосударствление и приватизацию. Причем через призму процедуры банкротства эти процессы приобретают естественный и необратимый характер», — считает Александр Мирониченко. Без процедуры банкротства, по его мнению, рассчитывать на высокие темпы приватизации и акционирования в стране трудно.

ПРИГЛАШАЕМ КУПИТЬ В ЛИТВЕ  
А/М «ШКОДА»

ЛИЦЕНЗИЯ № 236 от 02.02.1993 г.

ОКТАВИЯ  
ФЕЛИЦИЯ  
КОМБИ

ДВИГАТЕЛЬ:  
1.3  
1.3-И  
1.6  
1.8  
1.9-А

SKODA

СТОИМОСТЬ — ОТ 5.700 \$  
(БЕЗ УЧЕТА УСЛУГ)

НОВ и К (017) 253-80-02

КОНСУЛЬТАЦИЯ  
ПО РЕГИСТРАЦИИ  
РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ  
С ЛЬГОТНЫМ  
НАЛОГООБЛОЖЕНИЕМ

Лицензия № 6 от 01.08.97 г.  
выдана агентством Развития  
и Инвестиций "Золотое кольцо"

(017) 2203775, 2202843



ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

## ВАЛЕРИЙ СЕЛЯВКО: «МЫ СТАЛИ ЧАСТЬЮ МОЩНОЙ ГЛОБАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ»

ДМИТРИЙ МАШАРА

— Если учесть, сколько времени длился процесс создания «Белгазпромбанка», этот проект нельзя назвать непродуманным или неподготовленным. Почему же до сих пор остается вакантной должность председателя правления?

— Ситуация непростая. Если говорить общими фразами, то ее причины кроются именно в не легкой двухлетней истории регистрации банка. Создание банка начиналось, по сути, в другом государстве — действовала другая Конституция, была другая государственная символика, существовали другие экономические условия. И то, что тогда бралось за основу при подготовке руководящих органов, не может соответствовать новым требованиям. А перестроиться за два года и подготовить такую кандидатуру, которая устроила бы все стороны, мы не успели. Компромисс в этом вопросе будет достигнут. Безусловно, учтем и требования страны пребывания. С другой стороны, именно акционеры будут назначать председателя правления. Я думаю, что вопрос в ближайшее время удастся решить. Это — явление временное, и оно не мешает банку жить и работать.

— Можно ли назвать наиболее вероятную кандидатуру на этот пост?

— В силу специфики вопроса делать это не хотелось бы. Пожалуй, вопрос о назначении председателя правления — не основной. Во вновь создаваемых банках (таких как «Мосбизнесбанк» и «Славнефтебанк») кандидатура председателя является ключевой — так как это человек, который должен создавать команду. А команда «Белгазпромбанка» давно создана и неплохо работает. Можно утверждать, что ее лидеры сохранили влияние на процессы, происходящие в банке. И трудность выбора председателя состоит в том, что он должен «вписаться» в работу.

— В банке утверждена новая структура управления. Какие функции возложены на совет и на правление?

— Устав банка предусматривает значительное перераспределение полномочий между органами управления и собственниками. Большими полномочиями обладает совет. Он заключает контракты со всеми членами правления, принимает решения по всем вопросам, которые не отнесены к компетенции собрания акционеров.

Состав правления банка претерпел незначительные изменения, за исключением поста первого заместителя. Появился Виктор Бабарико, отвечающий в банке за работу с международными организациями и стратегическое планирование, а также начальник юридического управления Дмитрий Кузьмич. В целом решения по составу руководящих и исполнительных органов банка подтвердили преемственность нового банка по отношению к банку «Олимп».

Вводится новая форма оплаты труда членов правления на основе контрактной формы найма. Контракты подписываются всеми членами правления. Условия оплаты труда будут так-

же выгодно отличаться от прежних. Москвичей страшно удивили наши зарплаты. К примеру, в московских банках кассир получает столько, сколько у нас зампреда правления.

— 70 процентами уставного капитала «Белгазпромбанка» владеет российская сторона. Но в то же время существует указ о «золотой акции». Не создает ли это проблем с точки зрения собственности?

— Согласно правовому анализу, проведенному нашими юристами, ситуация выглядит следующим образом. Указ о «золотой акции» вступил в силу с 1 января 1998 года, а мы зарегистрированы 28 ноября прошлого года. В выданном банку свидетельстве говорится о том, что банк — совместное предприятие и, следовательно, на него распространяется действие Закона «Об иностранных инвестициях». А по закону экономические условия, в которых функционирует предприятие, не могут быть ухудшены в течение 5 лет. В отношении «Белгазпромбанка», на наш взгляд, вопрос о введении «золотой акции» не стоит.

— Какие функции предполагают возложить на «Белгазпромбанк» его учредители?

— Статус банка, в котором крупную долю имеют «Газпром» и «Газпромбанк», предполагает изменение круга задач. Но это будет эволюция, а не революция. В прессе появляются сообщения о том, что «Белгазпромбанк» будет работать на интересы узкого круга лиц, что туда будут переведены счета «Белтрансгаза» и что деньги «Белтрансгаза» будут работать на нужды неизвестно кого. Все это типичный пример неправильного понимания ситуации. Мы находимся на территории Беларуси и будем работать в интересах Беларуси. Это неоднократно подчеркивалось и российской стороной.

Что же касается новой специфики работы банка, то, помимо того, что он был и останется универсальным банком, появятся и специфические обязанности по обслуживанию газового комплекса. Но это произойдет не революционным, а естественным путем. Для этого мы должны будем предложить организациям условия более выгодные, чем те, на которых они работают сейчас.

Другое дело, что статус нашего банка стал гораздо более высоким. Понятно, что надежность организаций, у которых такие акционеры, очень высока. Как сказал председатель совета Александр Семеняка, «мы готовы приехать в Беларусь и сказать, что «Белгазпромбанк» надежен так же, как и «Газпром». Мы надеемся пользоваться какими-то гарантиями, которые в нашу пользу будут выпускать «Газпромбанк» и другие банки, в которых имеет интересы «Газпром». Планируем, пользуясь возможностями, нарабатываемыми «Газпром» на международной арене, получать средства для развития белорусской экономики.

Мы стали частью мощной глобальной системы, а значит, на нас будут распространяться все преимущества, которые выра-

В конце прошлого года процесс создания в Беларуси совместного белорусско-российского банка — «Белгазпромбанка» — приблизился к логическому завершению. 28 ноября Национальный банк зарегистрировал банк на базе АКБ «Олимп». В долгой эпопее поставлена последняя точка. Однако внимание наблюдателей к ситуации вокруг этой дочерней структуры РАО «Газпром» не ослабевает. Пока неясны окончательная стратегия банка и направления его деятельности на белорусском банковском рынке. До сих пор не назначен и председатель правления. «БДГ» обратилась с несколькими вопросами по этому поводу к советнику правления ОАО «Белгазпромбанк» Валерию СЕЛЯВКО.



ботала система. У других банков, которые имеют корни в России, нет ничего, кроме денег, а газовая труба «заходит» почти в каждую белорусскую квартиру.

Мы, конечно, будем предлагать услуги в плане платежей за газ. Сегодня есть проблема накопленного долга и проблема текущих платежей. Ведутся разговоры о реструктуризации долга. Для этого белорусской стороной должны быть выпущены ценные бумаги, которые будут иметь обеспечение. Аналогичная операция уже проводилась Украиной и Молдовой. В этом проекте будет участвовать наш банк.

Поскольку «Газпром» обладает очень развитой финансовой системой (в его орбиту входят такие банки, как Национальный резервный, «Газпромбанк», частично «Империал» и целый ряд других более мелких банков), мы будем стремиться к унификации с этими структурами. Какой смысл придумывать что-то свое в области пластиковых карточек, если система уже очень хорошо действует в том же «Газпромбанке». Мы будем подключаться к их стандартам, а кое в чем надеемся служить опытным полигоном, потому что многие проекты легче отработать и внедрить в масштабах более мелкого банка. «Газпромбанк» стал вторым банком в России по величине уставного фонда. И мы стали частью столь мощной и разноплановой системы, что сами пока этого не можем осознать. У «Газпрома» существует даже своя система космической связи, к которой мы также собираемся подключаться для реализации проектов с банковскими карточками.

— В свое время на «Белгазпромбанк» планировалось возложить обслуживание строительства газопровода

«Ямал—Западная Европа». Как сейчас обстоят дела с участием банка в проекте?

— Если бы банк был создан раньше, то для него нашлось бы место в этом проекте. В настоящее время финансирование ведется без участия белорусской стороны. Система налажена и в нее достаточно трудно войти — для этого нам придется серьезно поработать. Например, пользуясь авторитетом «Газпрома», мы сможем прокредитовать строителей. «Газпрому» нет смысла вводить новое звено в систему финансирования строительства газопровода, поэтому мы сможем сыграть свою роль только в том случае, если сами найдем какие-то деньги. Конкретное участие в строительстве пока не намечается, но подходы к этому мы уже видим.

— Как сегодня финансируется строительство?

— Финансирование строителей идет через те банки, в которых они обслуживаются. — «Белпромстройбанк», «Белгазпромбанк». Основные же деньги выплачиваются консорциумами западных банков через налаженные пути без участия белорусской стороны.

— Учитывая статус «Белгазпромбанка», вполне логичным был бы перевод в него счетов «Белтрансгаза». Тем более, что Николай Мочернюк входит в совет банка.

— Пока «Белтрансгаз» нормально обслуживается в «Промстройбанке». Я не думаю, что обслуживание «Белтрансгаза» очень выгодно для банка.

— Может быть, это и не слишком выгодно, но логично с точки зрения политики «Газпрома».

— Это правильно. Но мы должны сначала показать, что через нас платежи будут идти быстрее, что эффективнее будет проводиться конвертация, что мы более умело будем управ-

### СПРАВКА «БДГ».

Доли акционеров в уставном фонде «Белгазпромбанка»:

РАО «Газпром» и «Газпромбанк» — по 34,99%

«Белтрансгаз» — 14,83%

Мингосимущество — 14,85%

ГП «Дружба» — 0,19%

ГО «Витебскоблавотранс» — 0,15%

### Хронология создания ОАО «Белгазпромбанк»

Август 1995 г. — визит в Минск делегации РАО «Газпром» под руководством Рэма Вяхирева, в ходе которого впервые обсуждался вопрос о создании в Беларуси филиала «Газпромбанка». Первоначально речь шла о создании банка со 100%-ным российским капиталом.

Сентябрь 1995 г. — достигнуто соглашение об участии в создании белорусского государственного предприятия «Белтрансгаз» (15% уставного фонда). В качестве базового банка был избран белорусский АКБ «Олимп».

Октябрь 1995 г. — подписан протокол о намерениях по созданию совместного банка на базе «Олимпа». Документ подписали «Газпромбанк», «Белтрансгаз», АКБ «Олимп».

30 декабря 1995 г. — Кабинет Министров поддержал просьбу Рэма Вяхирева о приобретении 70% акций АКБ «Олимп». На основании этого «Газпром» обратился в Центробанк России для получения разрешения на инвестирование средств.

16 января 1996 г. — Нацбанк дал согласие на создание российско-белорусского банка. РАО «Газпром» и «Газпромбанк» было продано по 35% акций АКБ «Олимп».

Июнь 1996 г. — на общем собрании акционеров АКБ «Олимп» был изменен состав выборных органов банка. Председателем совета банка избран член правления РАО «Газпром» г-н Семеняка. В состав совета вошли также председатель правления «Газпромбанка» г-н Тарасов, генеральный директор «Белтрансгаза» Николай Мочернюк и др.

13 февраля 1997 г. — Александр Лукашенко одобрил создание в Беларуси коммерческого банка с участием РАО «Газпром» на основе АКБ «Олимп».

28 ноября 1997 года — Национальный банк Республики Беларусь на базе АКБ «Олимп» зарегистрировал совместное белорусско-российское открытое акционерное общество «Белгазпромбанк» с сохранением ранее выданных банку «Олимп» лицензий. Сформированный уставный фонд превысил ECU 5 млн, а собственный капитал достиг BLR 220 млрд. 24 декабря 1997 года — внеочередное собрание акционеров утвердило состав совета ОАО «Белгазпромбанк». Совет состоит из семи человек (четыре с российской стороны, три — с белорусской). Его возглавил член правления РАО «Газпром» Александр Семеняка. Членами совета банка стали также председатель правления КБ «Газпромбанк» Виктор Тарасов, начальник казначейства РАО «Газпром» Роман Яковенко, заместитель начальника управления развития и координации деятельности филиальной сети КБ «Газпромбанк» Андрей Дементьев. Беларусь в составе совета ОАО «Белгазпромбанк» представлена министром по управлению государственным имуществом и приватизации Василием Новаком, генеральным директором государственного предприятия «Белтрансгаз» Николаем Мочернюком, а также бывшим председателем правления банка «Олимп» (ныне советником правления ОАО «Белгазпромбанк») Валерием Селявко, ставшим членом совета по предложению российской стороны.

лять его финансовыми потоками. Вот тогда «Белтрансгаз» к нам перейдет. Сейчас же варианты его перехода на обслуживание к нам мы с ним не обсуждаем.

— Существуют ли между российскими и белорусскими собственниками разногласия по поводу стратегии и деятельности банка в Беларуси?

— Экономическая среда, в которой приходится работать российским и белорусским банкам, разная. У нас роль государства в управлении денежно-кредитной системой больше.

Во-вторых, у нас меньшая конкуренция. В России в результате быстрой приватизации появились мощные структуры, например, ОНЭСИМ, «Альфабанк», «Менатеп», которые активно между собой конкурируют. Российский рынок банковских услуг очень динамичен, и взгляд на белорусскую действительность из России субъективен. Но у нас свое государство, своя политика, есть выразители этой политики, и поэтому нужно уметь договариваться с ними.

Что касается стратегических целей, то они едины как для белорусской, так и для российской сторон — максимализация прибыли. Другое дело, что пути достижения могут быть разными, и у нас они имеют местную специфику.

— В свое время «Олимп»

заял серьезные позиции на рынке банковских карточек. Будет ли данное направление работ приоритетным в «Белгазпромбанке»?

— У нас возникли проблемы в связи с уходом нескольких ведущих сотрудников в «Минск-КомплексБанк». Наши позиции оказались под угрозой, но появляются новые люди, и наши планы в области карточек мы сохраняем. В этом нам поможет совместная работа с «Газпромбанком».

— Будет ли продолжаться сотрудничество в этой работе с «Российским кредитом»?

— Это была частная операция. Просто появился спрос на такую услугу, как обслуживание карточек «Российского кредита», — и мы получили на это лицензию. Появился спрос — мы обеспечили предложение, но нельзя сказать, что это магистральная линия развития нашего карточного бизнеса. А в целом сотрудничество с «Роскредом» развивается и будет развиваться достаточно успешно.

— Предложит ли «Белгазпромбанк» принципиально новые для белорусского рынка услуги?

— Предложить принципиально новые услуги сложно. Предложение ограничивается законодательством. Скорее всего, развитие будет идти за счет традиционных видов, а нетрадиционные станут появляться по мере возможности.



## Вспомним год ушедший

В предыдущем номере «Конъюнктуры» мы начали анализировать самые значимые события, произошедшие на мировых товарных рынках в 1997 году. Сегодня вниманию читателей предлагаются итоговые обзоры рынков пшеницы, сахара, кофе и некоторых металлов.

### Колосок к колоску — затаваривание

Для мирового рынка пшеницы характерно хроническое перепроизводство. Однако в начале 1997 года многие аналитики сходились на том, что прогнозировать цены на данный товар достаточно сложно. Причиной подобных высказываний были слишком низкие запасы зерна. В таких условиях любые неожиданности могли привести к панике на биржах. (Напомним, что в 1-м полугодии 1996 года на фоне самых низких за последние 20 лет запасов зерна котировки пшеницы подскакивали до 7,5 \$/бушель.) Кроме того, специалисты отмечали, что значительная часть производителей по обе стороны Атлантики может переориентировать свои хозяйства на другие сельскохозяйственные культуры. Дело в том, что в конце 1996 года рекордный урожай пшеницы в размере 580 млн т привел к обвалу котировок. Чтобы избежать излишков зерна, ЕС даже был вынужден ввести огромные экспортные субсидии. (Правда, в целом за 1996 год цены на пшеницу выросли примерно на 17%.) Не совсем ясна была ситуация и с закупками продовольствия некоторыми государствами-импортерами. Однако эксперты *Economist Intelligence Unit* считали, что, если не произойдет ничего экстраординарного, за 1997 год цены в этом сегменте рынка упадут на 15,2%.

Как и предполагалось, всю зиму и весну трейдеры вели себя достаточно нервно, что объяснялось рядом факторов.

Во-первых, существовала угроза затопления сельскохозяйственных угодий в США, т.к. уровень снега в этой стране значительно превышал норму. Кроме того, неожиданные заморозки в ряде районов чуть было не сорвали посевную, а американские фермеры на 10% сократили посевы пшеницы.

Во-вторых, хотя надежды трейдеров на большой объем импорта зерна Китаем (эта страна является крупнейшим потребителем американской пшеницы) не оправдались, резко увеличилась свои закупки Индия. В результате в конце марта на торгах *CBT* бушель пшеницы подорожал по сравнению с январем примерно на \$0,3. В некоторые дни его цена достигала отметки \$4.

В-третьих, в апреле к причинам для беспокойства прибавилась сильная засуха в Европе. По другую сторону Атлантики также разыгралась стихия — потери фермеров Канзаса от снегопада оценивались в 200 млн бушелей. На фоне этих событий 21 апреля на *CBT* цены на пшеницу достигли рекордной в 1997 году отметки — 4,395 \$/бушель.

Лишь во 2-й половине мая, после периода резких колебаний котировок то в одну, то в другую сторону, наметилась четкая тенденция снижения цен. Падение котировок вызвали появление на рынке крупных партий аргентинского зерна, оптимистические прогнозы

на счет будущего урожая и, наконец, опасения трейдеров по поводу сокращения спроса на фуражное зерно из-за эпидемий среди домашних животных.

В результате цены на пшеницу на *CBT* снизились с 4,383 (16 мая) до 3,29—3,43 \$/бушель (2-я половина июня). В начале июля котировки составляли около 3,2 \$/бушель. Самый низкий уровень цен

Зеленом континенте.

Еще одним фактором, влияющим на рост котировок пшеницы на *CBT* в этот период, стал низкий урожай в Канаде. (В этой стране зерна собрали примерно на 25% меньше, чем в 1996 году.)

Возможно, на цены повлияла и паника, связанная с климатическим эффектом *El Nino*. (Хотя *El Nino* угрожал главным образом плантациям какао и кофе, существовала определенная вероятность того, что пострадают посевы зерновых в Южной Америке и

полмесяца они снизились примерно на 10%. Зато в Роттердаме котировки практически не изменились.

Примерно в начале декабря специалисты заговорили о том, что рынок зерна начинает испытывать затаваривание. Причем если раньше тревоги трейдеров были связаны с высокими урожаями зерновых, то в тот период главной причиной опасений стал финансовый кризис в странах Юго-Восточной Азии, повлекший снижение объемов закупок. Лидером по падению цен стала пшеница, котировки которой на *CBT* к рождественским праздникам достигли отметки 3,2 \$/бушель. Постепенно падали и декабрьские цены на кукурузу и сою. В конце года небывало низким был спрос на ячмень. (Дело в том, что основными импортерами этой культуры являются государства Юго-Восточной Азии.)

Любопытно, что, по прогнозам экспертов, максимальное падение цен на зерно должно было произойти летом-осенью прошлого года. Начиная с декабря прогнозировался постепенный рост котировок. Однако в настоящий момент, несмотря на то, что большинство государств-импортеров уже произвели закупки, мировой рынок зерна испытывает затаваривание. Впрочем, запасы зерна в некоторых азиатских странах недостаточны, но финансовые трудности пока не позволяют им наращивать импорт. В таких условиях будущее рынка полностью зависит от того, как быстро государствам Юго-Восточной Азии удастся решить свои проблемы.

Что касается наших ближайших соседей, то в 1997 году и Россия получила самый большой урожай за последние 3 года. Общий объем сбора зерновых и зернобобовых составил около 84,3 млн т при внутреннем потреблении 80 млн т. Такая ситуация теоретически позволяла России полностью отказаться от импорта, который в 1996 году составлял 3,7 млн т, и экспортировать излишки. В ноябре в местных СМИ появилась информация о том, что первые контракты с зарубежными покупателями уже заключены. Правда, многие специалисты оценивали такой экспорт как «психологическую победу российского АПК». Ведь обеспечение зерном на душу населения в России примерно на 1/3 ниже, чем в большинстве ведущих стран-производителей данной продукции. Кроме того, качество российского зерна оставляло желать лучшего. Далеко не способствовала экспорту и мировая конъюнктура. Тем не менее высокий урожай уже привел к затавариванию российского рынка зерна и продуктов его переработки.

Около 37 млн т зерновых собрали в 1997 году Украина. Однако качество местного зерна оказалось таким низким, что, например, основная часть полученной пшеницы классифицировалась как фуражная. Если спрос и предложение высококачественного зерна были относительно сбалансированы, то покупатели фуражного зерна долгое время практически отсутствовали. Это привело к удешевлению пшеницы 5-го класса более чем на 1/3. Достаточно низкие цены на зерно в России не позволяли нашей южной соседке поставлять свою продукцию в эту страну. По свидетельству украинских СМИ, значительная часть экспорта пшеницы приходилась на государства Африки и Ближнего Востока.

Впрочем, в декабре украинский рынок несколько оживился. (Кстати, в это время здесь проводились поставки фуражного зерна в Беларусь.)

### Непредсказуемый сахар

Вопреки прогнозам экспертов, предсказывавших в 1997 году превышение предложения сахара над спросом на 2,8—5,4 млн т и падение цен примерно на 12%, декабрьские котировки этого товара оказались значительно выше январских. Если в начале года на торгах *LIFFE* тонна белого сахара стоила менее \$300, то в конце — в среднем 308 \$/т. Причем в течение года цены нередко превышали отметку 320 \$/т.

Среди причин такого явления следует назвать достаточно низкий по сравнению с прошлым годом урожай сахарного тростника в Индии, а также меньший, чем ожидалось, объем кубинского экспорта. Кроме того, крупные закупки осуществили некоторые развивающиеся страны. (Например, значительную часть средств, полученных в ходе реализации программы ООН «Нефть в обмен на продовольствие», на приобретение сахара направил Ирак.)

Следует отметить, что многие эксперты в начале года затруднялись прогнозировать российский импорт сахара. Поэтому не исключено, что на состоянии мирового рынка сказывались и периодические «авральные» закупки нашего восточного соседа.

Согласно обнародованным прошлым летом расчетам министерства сельского хозяйства США, дефицит сахара в тот период составлял 2,7 млн т, т.е. примерно 2% общего объема мирового производства данного товара. Котировки на торгах *LIFFE* в июне достигали отметки 327 \$/т.

Впрочем, к радости потребителей, проблему дефицита снял высокий урожай сахарной свеклы в

Европе. Обнародование результатов уборочной в странах ЕС привело к падению цен на биржах до январского уровня. (Так, 25 сентября тонна сахара на *LIFFE* стоила \$297.) Позже котировки несколько подросли, однако на протяжении последних месяцев 1997 года их колебания почти не выходили за пределы коридора 305—315 \$/т. Можно предположить, что в нынешних условиях мировой рынок сахара достаточно стабилен.

Крупнейшим производителем данного товара в странах экс-СССР является Украина. Ее потенциальные экспортные возможности на 1998 год оцениваются примерно в 1 млн т. Цена украинского сахара (минимальная в конце декабря составляла около 450—460 \$/т) не позволяет экспортировать его в государства дальнего зарубежья. Поэтому благополучие украинских производителей полностью зависит от России.

В свою очередь, наш восточный сосед, потребности которого составляют 4,5—5 млн т, самостоятельно способен получить примерно 3 млн т сахара. Протекционистские меры руководства России (с октября 1996 года украинский сахар облагался 20%-м НДС, а с 15 мая 1997 года — еще и 25%-й таможенной пошлиной) поставили под угрозу экспорт данной продукции из Украины. Однако российские перерабатывающие заводы испытывали сырьевой голод: как в 1996, так и в 1997 году урожай сахарной свеклы в этой стране был достаточно низким. Кроме того, достаточно неэффективно работала схема поставок кубинского сырья. Все это приводило к неоднократному возникновению на рынке острейшего дефицита и резким колебаниям цен. В таких условиях Украине удалось экспортировать в Россию значительную часть своих излишков.

Доходившие во 2-й половине августа до отметки 3800 руб./кг цены на сахар на российском рынке к концу ноября снизились до уровня 3000 руб./кг. Однако после этого начался их постепенный рост. Специалисты связывали такую тенденцию с увеличением себестоимости производства сахара на российских заводах. Предполагалось, что стабилизация рынка наступит, когда цены достигнут отметки 3200 руб./кг.

В конце прошлого года между Россией и Украиной была достигнута договоренность о беспощинном импорте 600.000 т украинского сахара. Размер этой квоты хотя и снижает остроту проблемы сбыта продукции, произведенной в Украине, однако значительно уступает экспортным возможностям нашей южной соседки.

(Окончание на с. К10)



за последние 3 года был отмечен 7 июля, когда бушель пшеницы на торгах *CBT* стоил \$3,135.

В дальнейшем ситуацию на рынке определяла засушливая погода в ряде районов США. Так, 6 августа после обнародования очередного метеопрогноза «без осадков» цена декабрьских контрактов на *CBT* подскочила до 3,77 \$/бушель. Впрочем, этот рекорд был «побит» уже 21 августа, когда из-за появления информации о намерении ряда стран увеличить закупки пшеницы котировки поднялись до 3,84 \$/бушель. А 29 августа декабрьские фьючерсы стоили уже 3,94 \$/бушель.

Необходимо отметить, что в июле—начале августа цены на пшеницу на *CBT* были несколько ниже, чем на других биржах. (Интересно, что в 1996 году наблюдалась противоположная ситуация.) Поэтому трейдеры предполагали, что свои продовольственные проблемы развивающиеся страны будут решать с помощью закупок в США. Соответственно, любая информация о намерении какого-либо азиатского государства приобрести американское зерно воспринималась биржевыми «быками» чересчур оптимистично. В результате конкурентоспособность выраженной в США пшеницы вскоре снизилась. Так, например, около 200 млн т зерна намеревался закупить в этой стране Египет. (Интересно, что заключение такого контракта противоречило бы египетскому законодательству, которое запрещает импортировать продовольствие, полученное с помощью генной инженерии.) Если бы сделка состоялась, АРЕ стала бы крупнейшим покупателем американской пшеницы. Однако к моменту проведения тендера выяснилось, что цены в США стали выше, чем в Австралии. В результате общий объем закупок был снижен и часть их проводилась на

ухудшился погода на побережье США.)

Сентябрь и октябрь прошли на американских биржах относительно спокойно. Котировки пшеницы здесь несколько снизились. Зато в ноябре трейдеры были крайне удивлены: выяснилось, что урожай кукурузы, выращенный в этой стране в 1997 году — более 9 млрд бушелей, — 3-й по величине за всю историю США. При этом остались неизрасходованными более 900 млн бушелей прошлого урожая. Кроме того, резкое падение цен на данный товар произошло в Европе. Поэтому котировки кукурузы на *CBT* резко пошли вниз. Уменьшились цены и на другие зерновые культуры. В результате США удалось увеличить вывоз зерна. Только за последнюю неделю ноября было экспортировано 37,3 млн бушелей кукурузы. Рост экспорта уберет рынок от обвала.

Любопытно, что в это же самое время цены на кукурузу на Будапештской товарной бирже подскочили за неделю на 10% и достигли максимального в 1997 году уровня — 72,4 \$/т. Специалисты считали, что рост котировок был спровоцирован появлением крупных азиатских покупателей.

На *LIFFE*, где котировки пшеницы ранее отличались завидной стабильностью, в середине ноября также началось падение цен. За





# Вспомним год ушедший

(Окончание. Начало на с. К9)

## Кофейная «лихорадка»

Мировой рынок кофе входил в 1997 год с огромным дефицитом. Оказалось, что установленной странами-производителями квоты на поставки урожая 1996 года (18,37 млн мешков) явно недостаточно для удовлетворения спроса. Поэтому уже за январь котировки кофе выросли примерно на 30%. (Цена, например, робусты 31 января на LIFFE перевалила за отметку 1500 \$/т.)

Несмотря на столь благоприятное для поставщиков развитие событий, уже в этом месяце на встрече членов Ассоциации стран-производителей кофе принимается решение о сокращении поставок. И это при том, что собранный урожай был примерно на 1/3 ниже предыдущего. (Любопытной иллюстрацией того, насколько жестко члены Ассоциации придерживаются взятых на себя обязательств, служит проведенная несколько позже в Кот д'Ивуаре операция по уничтожению неучтенных плантаций.) Поэтому наметившаяся к середине февраля после начала поставок из этой страны стабилизация на биржах оказалась недолгой. В конце зимы было зафиксировано лишь несколько случаев снижения котировок, причем практически всегда падения цен совпадали со «стрижкой купонов» участниками торгов.

Следует отметить, что на протяжении всего 1997 года мировые запасы кофе были достаточно низкими. Так, например, в начале марта они почти на 30% уступали прошлогоднему показателю соответствующего периода. Неудивительно, что 5 марта котировки робусты на LIFFE достигли рекордно высокой отметки — 1780 \$/т. По другую сторону Атлантики на CSCE дефицит кофе давал о себе знать еще сильнее. Цены на арабику здесь росли значительно быстрее.

В марте, когда увеличение котировок сырья на биржах привело к подорожанию конечного продукта, государства-поставщики зеленых зерен стали осознавать, что столь бурный рост цен может вызвать массовый отказ потребителей от любимого многими напитка. Технологическая комиссия Организации стран-экспортеров кофе, членами которой являются Бразилия, Индонезия, Колумбия, Кот д'Ивуар, Сальвадор и Уганда, решила остановить увеличение котировок. Производители выбросили на рынок дополнительную партию кофе в размере 500.000 мешков (около 30.000 т). Слухи о возможности такой поставки привели к довольно резкому падению цен на CSCE. («Сверхплановая» партия состояла из арабики.) Однако на само появление 30.000 т кофе рынок отреагировал достаточно своеобразно. В 1-й день котировки снизились на 7,7%, а уже на следующих торгах увеличились на 10%. Такие бурные события привели к появлению на рынке огромного количества биржевых игроков. Торги стали напоминать строительство финансовой пирамиды.

Тем не менее в этот период специалисты заговорили о том, что потолок роста цен, вероятно, достигнут. В каком-то смысле эксперты оказались правы: на протяжении всего апреля котировки не выходили за рамки коридора 1570—1630 \$/т.

Новый виток цен начался в мае, когда стало ясно, что неблагоприятные прогнозы относительно будущего урожая скорее всего подтвердятся, а экспортные возможности большинства стран-производителей исчерпаны. В тот период котировки кофе вплотную приблизились к уровню 1994 года. (Напомним, что тогда практически весь урожай в Бразилии



был уничтожен заморозками.) Рекорд 3-летней давности пал 15 мая. Арабика в этот день стала самой дорогой за последние 20 лет. Всего с начала года ее цена увеличилась более чем в 2 раза. Фунт арабики на CSCE продавали за \$2,77. Котировки робусты на торгах LIFFE 15 мая достигли отметки 1993 \$/т, а 2 недели спустя тонна кофе этого сорта стоила здесь уже более чем \$2500.

До описанных событий эксперты считали, что единственной причиной подобного взлета цен могут служить лишь серьезные природные катаклизмы. Как оказалось, грамотные действия организаций государств-производителей способны принести потребителям неприятности, сравнимые со стихийным бедствием.

К счастью, 2-е полугодие 1997 года не принесло таких шокирующих результатов. Хотя обстановка на рынке была достаточно нервной и амплитуда колебания котировок по-прежнему впечатляла (1550—1900 \$/т), ситуация не могла сравниться с той, что наблюдалась в январе—мае.

Осенью главным дестабилизирующим фактором на рынке стали опасения трейдеров за судьбу плантаций, которым угрожал климатический эффект *El Nino*. Однако ничего из ряда вон выходящего на биржах за этот период не произошло. Таким образом, к концу года цены практически вернулись к уровню 9-месячной давности.

В будущем не исключено повторение событий 1997 года, т.к. мировые запасы кофе достаточно низки, а угроза связанных с *El Nino* стихийных бедствий не исчезла. Кроме того, квоты на поставки продукции прошлого года урожая вряд ли смогут удовлетворить спрос.

## «Мертвая петля» металлов

Мировой рынок драгоценных металлов в 1997 году отличался нестабильностью. Если, например, в Лондоне золото за этот период подешевело с 360 до 288,9 \$/тройская унция (причем в се-

редине декабря здесь был зафиксирован самый низкий за последние 18 лет уровень котировок — 283,25 \$/тройская унция), то цены на платину, выписав замысловатую синусоиду, во 2-й половине декабря почти вернулись к уровню начала года — 355,5 \$/тройская унция. Примерно на 1/3 подорожал за год палладий. Тройская унция этого металла в декабре стоила более

рынке золота еще больше обострилась. В начале 1998 года появилась информация о намерении Южной Кореи рассчитывать этим металлом по своим долгам. (В этой стране даже была организована скупка «желтого дьявола» у населения.) В таких условиях перспективы рынка золота представляются крайне неутешительными.

На протяжении всего 1997 года испытывал острейший дефицит рынок палладия. Проблемы здесь возникли из-за прекращения российского экспорта. (Напомним, что наш восточный сосед в 1996 году обеспечивал 60% мировой добычи палладия и 40% платины. Правда, в 1997 году объемы производства этих металлов значительно снизились.)

Особенно напряженная ситуация на рынках палладия и платины сложилась в конце весны, когда Япония (самый крупный потребитель палладия) объявила о намерении произвести закупки металлов платиновой группы. В ответ на такое заявление представители России выразили желание возобновить экспорт палладия и платины. Однако конкретные сроки поставок были сорваны.

Подобная ситуация повторялась несколько раз, что приводило к росту цен. Следует отметить, что эти события сыграли на руку инвестиционным фондам, которые нашли прекрасный объект для вложения средств. Действия инвесторов еще больше подстегнули котировки. В результате в конце мая—начале июня в Лондоне палладий продавали за 200 \$/тройская унция, а 5 июня была зафиксирована рекордно высокая за последние 17 лет цена — 235 \$/тройская унция. (Тройская унция платины в этот день стоила \$430,5, а на следующих торгах она подорожала до \$471,4.)

Российские поставки металлов платиновой группы были осуществлены лишь 10 июля. В результате котировки палладия в Лондоне упали до 166 \$/тройская унция. (На NYMEX'e этот металл продавали за 148 \$/тройская унция.) Однако, когда выяснилось, что отправленная в Японию партия незначительна, а поставщики из России вновь берут тайм-аут, цены значительно подросли.

К моменту возобновления российских поставок 5 августа котировки палладия в Лондоне успели достичь отметки 239,6 \$/тройская унция, а платина подорожала до 449,5 \$/тройская унция. В то время экспертам стало окончательно ясно, что объем производства этих металлов в России составляет в лучшем случае 2/3 от прошлогоднего. Поэтому трейдеры просто перестали обращать внимание на российско-японские контракты.

В конце года ситуация на рынках платины и палладия резко изменилась. Снижение спроса со стороны азиатских потребителей, совпавшее по времени с заявлениями России о желании реализовать крупные партии этих металлов, привело к обвалу котировок. Тройская унция платины 16 декабря в Лондоне стоила \$342,5 — самый низкий уровень за последние 4,5 года. Сильно подешевел и палладий, однако до ценовых рекордов котировки этого металла не дотянули.

Таким образом, в 1998 год рынок драгметаллов входит с ката-

строфически низким спросом. Похоже, такая ситуация начинает сильно беспокоить крупные финансовые организации. Так, например, появилась информация об отказе некоторых центральных банков от планировавшихся продаж драгметаллов. О скупке золота в резерв единого Европейского банка в целях поддержания рынка «желтого дьявола» заявил ЕС. Возможно, эти меры принесут результат, однако, по крайней мере, в ближайшее время цены останутся крайне низкими.

Кризис в Юго-Восточной Азии отразился и на котировках металлов промышленной группы. Причем в этом сегменте рынка цены падали даже на те металлы, дефицит которых ощущался на протяжении почти всего 1997 года.

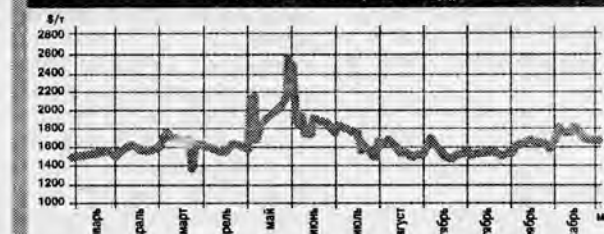
В качестве примера можно привести никель. Согласно оценкам экспертов, совокупный спрос на этот металл в 1997 году должен был составить 1—1,1 млн т. (Максимально возможное мировое производство никеля примерно равно 1 млн т.) К сожалению, у нас отсутствуют итоговые данные, однако можно предположить, что совокупное предложение оказалось ниже прогнозируемых цифр. (Такую ситуацию вызвали, в частности, неурядицы на одном из крупнейших в мире предприятий данного профиля — РАО «Норильский никель».) Тем не менее если в конце 1-го полугодия тонна этого металла стоила \$7060, то 15 декабря — \$5940. Причем в течение только 1 торгового дня котировки

снизились на 225 \$/т. Вообще, в середине декабря торги металлами в пору было проводить не на LME, а в издательстве Книги рекордов Гиннесса. Возьмем, например, данные за 16 декабря: алюминий — 1521 \$/т — самая низкая цена за год; олово — 5285 \$/т — последний раз было таким дешевым в 1995 году; свинец — 544 \$/т — самые низкие котировки за последние 3,5 года; цинк — 1128 \$/т — цены почти вернулись к уровню начала года. (Напомним, что практически весь 1997 год рынок испытывал серьезный дефицит этого металла.)

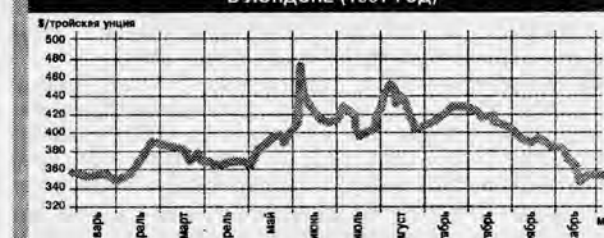
Однако особое сочувствие вызывают производители меди. Затоваривание, которое испытывал этот сегмент рынка, уже давно ни для кого не являлось секретом. Еще весной эксперты заявляли, что падение цен на медь будет продолжаться почти 2 года. Единственным спасением для рынка могло бы стать увеличение закупок этого металла Китаем. (В середине года такие надежды трейдеров даже привели к кратковременному росту котировок.) Однако хроническое переизводство в совокупности с резким падением спроса со стороны азиатских потребителей привело к тому, что цены на LME упали за год с 2200 до 1750 \$/т. (На COMEX'e за этот период медь подешевела с 1,1 до 0,8 \$/фунт.) Таким образом, самые неутешительные прогнозы для рынка меди были перекрыты примерно в 2 раза.

Юрий ХОВРОВ

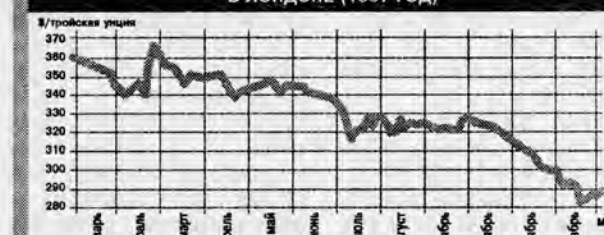
ДИНАМИКА КОТИРОВОК КОФЕ НА ТОРГАХ LIFFE (1997 ГОД)



ДИНАМИКА ЦЕН НА ПЛАТИНУ В ЛОНДОНЕ (1997 ГОД)



ДИНАМИКА ЦЕН НА ЗОЛОТО В ЛОНДОНЕ (1997 ГОД)



ДИНАМИКА ЦЕН НА ПАЛЛАДИЙ В ЛОНДОНЕ (1997 ГОД)








## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
<b>АЛЬМАГОР</b>	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассортименте), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С. Ковалевской, 5)
<b>ЕВРОМЕБЕЛЬ</b>	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металллик)	15...790 у.е.	220-3323 216-9696	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4), офис (ул. К. Цеткин, 18)
<b>ОЛИМП</b>	мягкая мебель для дома (в ассортименте)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400 у.е.	228-3608 228-7850	ул. Филимонова, 7 (магазин «Промтовары»); 10%-я скидка оптовым покупателям
<b>FURNITURE LUXE</b> ул. Лынькова, 17	новые кухни «Василисса», Pohl	Совместное пр-во Беларусь - Италия	10 базовых + подбор	производитель, т.е. хорошая	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	возможность изготовления мебели по индивидуальным проектам с учетом планировки, интерьера и комплектации

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОВАРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывтие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
 ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов; прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	компьютерный дизайн интерьеров, доставка, установка; сроки - немедленно
	универсальная система стальных труб, потолки, вешала, стеллажи		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки из ДСП		ламинат				
	женские, мужские и детские манекены для демонстрации верхней и нижней одежды		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						
	холодильное оборудование						
ТРЕЙДЛАЙН	горки, холодильники, витрины					233-1782 233-3054	
ЮРКОВ	прилавки, стеклянные витрины с подсветкой, стеллажи и др.	Италия, Беларусь	хром, ламинат	по желанию	?	236-7470 236-9813	индивидуальное проектирование, доставка, установка

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
 <b>ABSOLUT UNIS</b> СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной: воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teogema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
	многофункциональная офисная мебель Mes		ламинат	аквамарины, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mes metallo		меламин	орех, орех-мрамор	от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-охлажда	от 1014 у.е.		
	мебель для руководителей Milnos		ламинат, кромка из ПВХ	слоновая кость, серый, светло-зеленый	от 406 у.е.		
<b>АЛЬМАГОР</b>	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50 у.е.	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация заводского производителя
 <b>ДОРАТО</b>	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobil Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; сборка, доставка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600 у.е.		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl		ткань, кожа, кожзам	различный	от 22 у.е.		
<b>ЕВРОМЕБЕЛЬ</b> офис (ул. К.Цеткин, 18)	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металллик	22...390 у.е.	226-9885 220-3323 216-9696	БК «Минскскло» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
<b>ИВЦАВИАЦИИ</b>	мебель для офисов: корпусная, для компьютеров; мягкая мебель, стулья	Польша, Тайвань	ламинированная ДСП, велюр, полистирен	черный, металллик, перламутр и др.	договорная	222-5621 222-5623	салон-магазин: ул. Машерова, 38/2 (здание аэропорта «Минск-1»)
<b>МЕБЕЛЬПРОМ</b>	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная плита	пепел, антрацит, махагон	56...270 у.е.	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Индустриальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
 <b>МЭЙПЛ MAPLE</b>	компьютерная, офисная мебель Sitosa	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка;
	офисная мебель (система модулей) «Ленрауамебель»	Финляндия-Россия	бук, белый, черный		от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3 у.е.		
 <b>PRO-TRADE</b> ул. Гусовского, 4-501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное		от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин	богатый выбор	от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
 <b>ТУССОН</b> ул. Пуликова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Synthesis	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
<b>FURNITURE LUXE</b> ул. Лынькова, 17	письменные и компьютерные столы, шкафы для документов, тумбочки, рабочие места и отдельные элементы	Совместное пр-во Беларусь - Италия	меламин (толщина 18, 28 мм)	на выбор, в т.ч. светло-серый (пепел), серый (антрацит), красно-коричневый (махагон)	производитель, т.е. хорошая	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	возможно изготовление мебели по индивидуальным проектам для банков, учебных заведений, учреждений, предприятий, транспортных орг. и др.
 <b>ЮРАТЭ</b> Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18 у.е.	232-1048 232-2486	салон офисной мебели: ул. Смольчкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации, бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей						
	офисные кресла и стулья для посетителей						

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
<b>ДАГМА</b>	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,5 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230 (0212) 963-609
	подвесные потолки Owacoustik (600 x 600 мм)	Германия	от 9,75 у.е./кв.м		
	стеновые пластиковые панели Dumaplast NVSA (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 16,8 у.е./кв.м		
	покрытие Astroturf - «искусственная трава» (0,91 x 17 м)		21 у.е./п.м		
	винилискожа (ширина - 1,37 м)	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
<b>ЛИГОС-ЮНИОН</b>	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 220-11-98, 220-10-52, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ - 250.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

**ПЕРЕГОРОДКИ DEKO**  
Demountable Partitions  
ИЗДАНИИ

Индивидуальное проектирование, доставка, монтаж

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОСТРАНСТВА

**СоюзТехСервис**  
т/ф: 230-65-97, 230-72-97

**Профессионалы говорят: ДА!**

Лучшим отделочным материалам

подвесные потолки Armstrong от 8,7 у.е./м<sup>2</sup>  
светильники потолочные от 2,9 у.е.  
гипсокартонные системы KNAUF от 3,1 у.е./м<sup>2</sup>  
настенные виниловые покрытия от 1,62 у.е./м<sup>2</sup>  
ковровые покрытия Shaw (США) от 4,9 у.е./м<sup>2</sup>  
рулонные ПВХ-покрытия Armstrong от 12,9 у.е./м<sup>2</sup>  
напольная ПВХ-плитка Armstrong от 8,9 у.е./м<sup>2</sup>

г. Минск, ул. Первомайская, 6  
тел./факс (017) 210 29 09 (10 линий)

**ГОРО**  
Крупнейший поставщик отделочных материалов в Республике Беларусь

**ЮРАТЭ**  
МЕБЕЛЬ И КРЕСЛА ДЛЯ ОФИСА

Бесплатная доставка и сборка

Магазин (ул. Романовская Слобода, 11)  
Магазин «ДЕКОР» (пр. Пушкина, 50)  
Тел. 236-14-63, тел./факс 236-51-48

Приглашаем на конкурсной основе:  
**обозревателей**  
по различным темам потребительского рынка  
**профессиональных рекламных менеджеров**

Тел.: 220-11-98, 220-10-52

**TERRA NOVA**  
строительная компания

ДИЗАЙН, ЕВРОРЕМОНТ  
т/ф 234-15-53; тел.: 210-12-03, 230-67-73

От материала к идее

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, у.е.	Телефон
<b>ДАГМА</b>	линолеум на вспененной основе	Индия, Франция	1,3...3,0	200...300	от 4	236-1230 (0212) 963-609
	линолеум	Словения	1,1...3,0	200...300	от 5,2	213-4056 233-1881
<b>ЛИГОС-ЮНИОН</b>	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75	
<b>ФРИАЛ</b>	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200...400	от 2,7	236-7470 236-9813
ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ						
Фирма	Жалюзи		Роллеты		Маркизы	
	Цена, у.е./кв.м, гориз.	Установка, вертикал.	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка
<b>ЛИГОС-ЮНИОН</b>	12	15...28	10% от цены заказа			213-4056 233-1881



Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 60.000 руб. Скидки — только рекламным агентствам. Т/ф 220-11-98, 220-10-52, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133																
Модель	Процессор	Сист. б.	RAM	Диск	Монитор	ВМ	Шли	Примечание	Гар.	Цена, к.б.	Поставщик	Телефон				
IA	K5-133	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	9078	249-9011		
JH	K5-133	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	AMD CPU, SV2, digital, mouse&Pad	24	585	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
IBMPC	P133	256	8	1700	ISA/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	ком.конф. , олдас	12	675	BA	210-1268, 232-5122	
FALCON OPTIMA	P133	256	16	1300	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel Vx, SV2, LG, Seagate, opt. P5	36	405	FALCON	234-4356, 234-4470	
ICS	P133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	K5-430VX, SV2 EDO, Samsung 400b, opt. P5	24	591	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel 430VX, SV2 EDO, Samsung 400b, opt. P5	24	619	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P133	512	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel 430VX, SV2 EDO, Samsung 500S, opt. P5	24	734	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P133	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	6xCD Samsung, SB ESS, Sp. 80W, opt. P5	24	713	ICS	230-6401, 230-6482	
IBM AT/MA	P133	256	16	2000	ISA/PCI	15"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	6xCD, мультимедиа	2	1620	BA	210-1268, 232-5122	
ICS	P133	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel 430VX, SV2 EDO, Samsung 400b, opt. P5	24	669	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel 430VX, SV2 EDO, Samsung 400b, opt. P5	24	673	ICS	230-6401, 230-6482	
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150																
R-Site Proxima MCe	P150	256	16	1300	?	?	?	?	2	PCI	5430VX, MT, SV2, 16-58 SB, 16xCD	24	790	ТАУСОН	236-4286, 236-5931	
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166																
VF-85S	P166MMX	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	665	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-80 IBM 686MX	P166	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	580	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
JH	P166MMX	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel Original, SV2, digital, mouse&Pad	24	620	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
VF-80 IBM 686MX	P166	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	610	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-87 IBM 686MX	P166	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	615	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-87 IBM 686MX	P166	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	635	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
IBM PC P	P166MMX	256	8	1700	ISA/PCI	14"	28	?	?	1	PCI	ком.конф.	24	729	BA	210-1268, 232-5122
BM/ACT	P166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	ком.конф.	24	620	КАММ	210-0756, 235-8282	
BM/ACT	P166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	36	705	ASSIS	249-5792, 214-7767	
FALCON OPTIMA	P166MMX	256	16	1300	EIDE	?	?	?	?	1	PCI	Intel Vx, SV2, LG, Seagate, opt. P5	36	440	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P166MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel 430VX, SV2 EDO, Samsung 400b, opt. P5	24	659	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P166MMX	512	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel 430VX, SV2 EDO, Samsung 500S, opt. P5	24	767	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P166MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	6xCD Samsung, SB ESS, Sp. 20W, opt. P5	24	746	ICS	230-6401, 230-6482	
NTT-750	P166MMX	512	16	1600	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRI	1	PCI	Intel, Samsung, opt. P5	30	702	TAR	229-2999	
VF-88 IBM 686MX	P166	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	630	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-70S	P166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	645	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
JH	IBM P166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	IBM M2 CPU, SV2, mouse&Pad	24	585	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
JH	P166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel Original, SV2, digital, mouse&Pad	24	620	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
JH	KS166	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	AMD CPU, SV2, digital, mouse&Pad	24	605	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
VF-70F	P166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	695	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-81 IBM 686MX	P166	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	635	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
CP System 5/166MMX ATX	P166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	?	2	PCI	Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5, ком.конф.	24	623	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VF-70S	P166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	680	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-70F	P166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	700	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
TTT	P166MMX	256	16	1700	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Stream Vx, SV2+, Seagate, Samsung	24	660	ТЕЛЕИНТЕРПОРТ	236-5234, 236-8635	
BM/ACT	P166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	36	722	ASSIS	249-5792, 214-7767	
BM/ACT	P166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel, SIS, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	36	682	ASSIS	249-5792, 214-7767	
IC	P166MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, LG44	?	?	SDRAM, m.vu.298	36	780	ИНИС	211-1783, 210-2859	
JH	P166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel Original, SV2, digital, mouse&Pad	24	680	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
HP Vectra VE Series 4	P166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	?	1	SIS 6205, MSDOS 6.22, Win95, WWW, EDO	36	1242	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
ICS	P166MMX	512	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel 430VX, SV2 EDO, Samsung 400b, opt. P5	24	709	ICS	230-6401, 230-6482	
JH	P166MMX	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel Original, SV2, digital, mouse&Pad	24	665	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
NTT-751	P166MMX	512	16	2500	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRI	2	PCI	Intel, Samsung, opt. P5	30	761	TAR	229-2999	
ICS	P166MMX	512	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel 430VX, SV2 EDO, Samsung 400b, opt. P5	24	712	ICS	230-6401, 230-6482	
VF-88 IBM 686MX	P166	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	665	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-70F	P166MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	710	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-81 IBM 686MX	P166	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	IBM VIA 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	670	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
VF-70S	P166MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
BM	P166	256	32	?	EIDE/PCI	14"	28	?	?	1	PCI	Ориг. ком.конф.	24	580	КАММ	210-0756, 235-8282
BM	P166MMX	256	32	?	EIDE/PCI	14"	28	?	?	1	PCI	ком.конф.	24	580	КАММ	210-0756, 235-8282
Jet	P166MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel Original, SV2, digital, mouse&Pad	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
Jet	P166MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel Original, SV2, digital, mouse&Pad	24	785	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
Jet	IBM P166MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	IBM M2 CPU, SV2, mouse&Pad	24	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
IBM PC 300GLP	P166MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	?	2	SDRAM, Win95, internet adapter	36	1420	BA	210-1268, 232-5122	
NTT-752	P166MMX	512	32	2500	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRI	2	PCI	Intel, Samsung, opt. P5	30	801	TAR	229-2999	
BM/ACT	P166MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	36	792	ASSIS	249-5792, 214-7767	
VF-71S	P166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRI	1	PCI	Intel 430TX, SV2, LG, Seagate, opt. P5	24	775	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
Jet	P166MMX	256	32	3000	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel Original, SV2, digital, mouse&Pad	24	820	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
Jet	P166MMX	256	32	4000	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel Original, SV2, digital, mouse&Pad	24	855	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200																
BM/ACT	P200MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	36	827	ASSIS	249-5792, 214-7767	
FALCON OPTIMA	P200MMX	256	16	1300	EIDE	?	?	?	?	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	36	580	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P200	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	24	728	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P200MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	24	739	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P200MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	24	762	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P200MMX	512	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	24	870	ICS	230-6401, 230-6482	
ICS	P200MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRI	2	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, opt. P5, ком.конф.	24	849	ICS	230-6401, 230-6482	
NTT-520	P200MMX	256	16	1600	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRI	1	PCI	Intel, IBM CPU, Samsung, opt. P5	30	660	TAR	229-2999	
R-Site Proxima PC	P200MMX	512	16	1700	?	?	?	?	?	2	ASUS TX-97, ATX, Diamond 2000, SVXCD, Win95, DCR, 3M mouse	24	1055	ТАУСОН	236-4286, 236-5931	
R-Site Proxima PC	P200MMX	512	16	1700	?	?	?	?	?	2	ASUS P4-AP895TV					



Цена 1 строки в 1 кв.см. доплата в таблице «ПРАЙС» — 60.000 руб. Скидки — только рекламным агентствам. Т/ф 220-11-98, 220-10-52, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ РЕНТИМ II (продолжение)											
Модель	Процессор	Сист. Б	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, т.р.	Продукт	Телефон		
Atlanta VP	P/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	1	24	1060	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
Atlanta VP	P/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	1	24	1220	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
Atlanta VP	P/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	1	24	1420	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
Atlanta VP	P/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	1	24	1460	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
Atlanta VP	P/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	1	24	1770	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
CP System	P/233	512	32	3200	EIDE/PCI	1	24	1420	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Jet	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	1	24	1285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
CP System PIATX	P/200	512	32	4000	EIDE/PCI	1	24	1935	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
CP System	200P/256	256	32	4000	EIDE/PCI	1	24	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
NTT-2703	P/233MMX	512	32	6400	EIDE/PCI	1	30	1804	TAR	229-2999	
СМ-МСТ	P/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	1	36	1619			
СМ-МСТ	P/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	1	36	1889			
СМ-МСТ	P/266MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	1	36	1489			
СМ-МСТ	P/266MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	1	36	1735			
СМ-МСТ	P/266MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	1	36	1969			
Atlanta VP	P/233AGP	256	64	2600	EIDE/PCI	1	24	1450	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
Atlanta VP	P/266AGP	256	64	2600	EIDE/PCI	1	24	1610	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
Atlanta VP	P/266AGP	256	64	2600	EIDE/PCI	1	24	1850	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423	
Jet	P/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	1	24	1615	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
HP Kaysir XJ	P/200	512	64	4500	USCS-2/PCI	1	36	7265	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Jet	P/200MMX	512	64	5000	EIDE/PCI	1	24	2050	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
NTT-2704	P/200MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	1	30	1894	TAR	229-2999	
Alpha VP	Alpha 500MF	1Mb	2000	SCSI	7	28	MPRI	4	PCI	Alpha 164, Matrox M.20kCD SCSI, ком. карт.	
Alpha VP	Alpha 500MS	1Mb	4300	UNWCS	7	28	MPRI	1	PCI	Alpha 164, S3Trio64V2, DX2-60 CD SCSI, ком. карт.	

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ											
HP NetServer E40/5180 Mod.1	P/180	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPS/2 ISA, Smart, CD	234-3663, 234-5670
HP NetServer E40/6201 Mod.1	P/200	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPS/2 ISA, Smart, CD	234-3663, 234-5670
HP NetServer LHP/6200	P/200	512	32	?	F/W/USCS-2/PCI	?	?	512	PCI	up 2 SMP CPU, 6 hotswap, CD, array contr.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LHP/6200 Mod.1	P/200	512	32	?	F/W/USCS-2/PCI	?	?	512	PCI	up 2 SMP CPU, 6 hotswap, CD, array contr.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	P/233	256	32	?	F/W/USCS	?	?	2	PCI	Новый ECC EDORAM, 8xCD Ethernet 10/100 Auto Pkt/ASR	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	P/266	256	32	?	F/W/USCS	?	?	2	PCI	Новый ECC EDORAM, 8xCD Ethernet 10/100 Auto Pkt/ASR	234-3663, 234-5670
HP NetServer LD Pro/6200	P/200	512	32	?	SCSI-2/PCI/ESA	?	?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, CD hotswap, RAID	234-3663, 234-5670
HP NetServer Pro/6200 Mod.1	P/266	256	32	?	SCSI-2/PCI/ESA	?	?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, 2x4xCD hotswap, RAID	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 315	P/200	256	32	?	?	?	?	?	?	UFW, 8xCD SCSI	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 325	P/266	256	32	?	?	?	?	?	?	UFW, 8xCD SCSI, 10/100 Ethernet	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 325	P/266	256	64	?	Hard, HS, UFW	?	?	?	?	UFW, 8xCD SCSI, 10/100 Ethernet	234-3663, 234-5670
IBM NetServer	P/266	256	4300	?	UFW	?	?	?	?	NT-WT, 16xCD	234-3663, 234-5670
HP NetServer LHP/6200	P/200	512	64	?	F/W/USCS-2/PCI	?	?	512	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array contr.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LHP/6200	P/200	512	64	?	F/W/USCS-2/PCI	?	?	512	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array contr.	234-3663, 234-5670
Alpha VP	Alpha 500MF	1Mb	2000	SCSI	7	28	MPRI	4	PCI	Alpha 164, Matrox M.20kCD SCSI, ком. карт.	
Alpha VP	Alpha 500MS	1Mb	4300	UNWCS	7	28	MPRI	1	PCI	Alpha 164, S3Trio64V2, DX2-60 CD SCSI, ком. карт.	
HP Kaysir XJ	P/266	?	?	?	USCS	?	?	16	PCI	AccelGraphics, профессиональные видеокарты, станции	

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)											
IBM PC Server 315 System/370	P/180	256	16	от 1000	14"	28	IBM	1	PCI	EC 386M на основе архитектуры System/370 на персон. сервере	210-12-68
IBM PC Server 315 System/390	P/180	256	32	от 2000	14"	28	IBM	1	PCI	EC 386M на основе архитектуры System/370, System/390	211-37-02
IBM RISC/6000 System/370	PowerPC/270	256	32	от 2000	?	?	?	?	?	EC 386M на основе архитектуры System/370 на RISC-сервере	211-37-02

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА											
IBM AS/400	PowerPC/270	256	32	от 1000	14"	28	IBM	1	PCI	EC 386M на основе архитектуры System/370 на персон. сервере	210-12-68
Advanced Series	PowerPC/270	256	32	от 2000	14"	28	IBM	1	PCI	EC 386M на основе архитектуры System/370, System/390	211-37-02
IBM RISC	PowerPC/270	256	32	от 2000	14"	28	IBM	1	PCI	EC 386M на основе архитектуры System/370 на RISC-сервере	211-37-02
Sony 6000	PowerPC/270	256	32	от 2000	14"	28	IBM	1	PCI	EC 386M на основе архитектуры System/370 на персон. сервере	210-12-68

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK											
Модель	Процессор	Сист. Б	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, т.р.	Продукт	Телефон		
Fujitsu Montego	P/100	16	1300	TFT	10.4"	12	1650	ММР/ДОМ	222-7666		
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10.4"	12	1950	ММР/ДОМ	222-7666		
Toshiba 225 CDS	P/133MMX	16	1400	DSTN	12.1"	12	2100	ММР/ДОМ	222-7666		
Toshiba 430 CDT	P/133MMX	16	1300	TFT	11.3"	12	2290	ММР/ДОМ	222-7666		
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	12	3100	ММР/ДОМ	222-7666		
Toshiba 460 CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	12	4150	ММР/ДОМ	222-7666		
Toshiba T510 CDT	P/133	16	2100	TFT	12.1"	12	2950	ММР/ДОМ	222-7666		
Toshiba T740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	12	4200	ММР/ДОМ	222-7666		
Toshiba T750 CDT	P/233MMX	32	5100	TFT	13.3"	12	6400	ММР/ДОМ	222-7666		
IBM ThinkPad 310E	P/133MMX	16	1800	DSTN	12.1"	2	2200				
IBM ThinkPad 360CD	P/166MMX	16	2000	TFT	12.1"	2	3450				
IBM ThinkPad 770	P/233MMX	32	4000	?	13.3"	2	7250				
Compaq 2800CT	P/133MMX	16	2000	TFT	12.1"	36	2750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670		
Compaq 5700CTX	P/166MMX	32	3000	TFT	12.1"	36	3900	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670		
Compaq 3000CT	P/200MMX	16	2000	TFT	13.3"	36	4135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670		
Micro Transport VIX	P/166MMX	16	1800	TFT	12.1"	12	3399	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423		
Micro Transport IXE	P/166MMX	48	2100	TFT	12.1"	12	4100	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423		
Micro Transport IXE	P/166MMX	48	3000	TFT	12.1"	12	4700	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423		
Micro Transport IXE	P/233MMX	48	5000	TFT	13.3"	12	5899	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423		
Mitsc 5026	P/133MMX	8	1350	TFT	12.1"	12	1990				
Mitsc 5026	P/133MMX	16	1350	TFT	12.1"	12	2030				
Mitsc 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	12	2390				
Mitsc 5026	P/166MMX	16	1680	TFT	12.1"	12	2440				
Mitsc 5026	P/166MMX	16	2100	TFT	12.1"	12	2490				
Mitsc 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	12	2490				
Mitsc 5026	P/200MMX	16	1680	TFT	12.1"	12	2540				
Mitsc 5027	P/200MMX	32	1350	TFT	14.2"	12	4140				
Mitsc 5026	P/200MMX	32	2100	TFT	12.1"	12	2680				
Mitsc 5026	P/233MMX	32	1350	TFT	12.1"	12	2680				
Mitsc 5026	P/233MMX	32	1680	TFT	12.1"	12	2730				
Mitsc 5026	P/233MMX	32	2100	TFT	12.1"	12	2780				
Mitsc 5027	P/233MMX	32	1350	TFT	14.2"	12	4380				
Micro Transport VIX	P/166MMX	16	1800	TFT	12.1"	12	3399	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ						
Модель	Принтер	Гар.	Цена, т.р.	Продукт	Телефон	
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 60ppm, 1-10Mb, пус. скан.	12	399	ICS	230-6401, 230-6482	
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 60ppm, 1Mb	12	399	TAR	229-2999	
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 120ppm, 2Mb	12	1055	TAR	229-2999	
HP Color LJ 5	A4, 600dpi, 1200dpi/RET, 20Mb, скан. PS	12	5097	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
HP LaserJet 4000	A4, 800x1200dpi, 160ppm, Ret/MET, 200pp	12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
HP LaserJet 4000N	A4, 600x1200dpi, 160ppm, Ret/MET, 200pp	12	1960	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
HP LaserJet 5Si	A3, 800x1200dpi, 400ppm, 4Mb RET, 1100x50trans, пус. скан. PS	12	3325	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 60ppm, 1Mb, пус. скан.	12	430	FALCON	234-4356, 234-4470	
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 60ppm, 1Mb, пус. скан.	12	410	ICS	230-6401, 230-6482	
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 60ppm, 1Mb	12	417	Эплай НТП Хирум.	213-3218, 213-3890	
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 60ppm, 1Mb, скан.	12	415	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 60ppm, 1Mb, RET/MET, пус.	12	430	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 60ppm, 1Mb, кабель	12	395/415	ТРЕЙДАСТАР	222-4564, 220-3962	
HP LaserJet BL	сканер	12	430	АРЧИВА	268-4233, 268-5327	
HP LaserJet BL/PS/MP	A4, 600dpi, 60ppm, 1-3Mb	12	404/405	АРТРОНАС	268-7827	
HP LaserJet 6P	сканер	12	828	АРЧИВА	268-4233, 268-5327	
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 60ppm, 2Mb, RET/MET, iD.A, пус. скан. PS	12	830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Mita CP-580	A4, 600dpi, 60ppm, тоном. 10x13, 1.9б, сканер до 10%	12	350	АРЧИВА	268-4233, 268-5327	
OutPage 15N	600x1200dpi, 160ppm, 20Mb/6Mb	12	1400	БЕБАРЧЕС	249-9078, 249-9011	
OutPage 4W	600dpi, 40ppm, fast Win. printing	12	299	БЕБАРЧЕС	249-9078, 249-9011	
OutPage 6E	600dpi, 60ppm, 1Mb, PCL SE, 42 fonts	12	559	БЕБАРЧЕС	249-9078, 249-9011	
OutPage 6EX	600dpi, 60ppm, 2Mb/19Mb, PCL4.5, 42 fonts	12	579	БЕБАРЧЕС	249-9078, 249-9011	
Xerox 452	A4, 600dpi, 60ppm, 6Mb, a/n 2x250i, пус. дуплекс, сск.	12	1430	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Xerox 4510	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, a/n 3x250i, пус. сск.	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Xerox C55Color	A4, 1200dpi, 120ppm/60ppm/30ppm/24Mb, скан. PS	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	



Цена 1 строки и 1 кв.см. логотипа в таблице «ПРАЙС» — 60.000 руб. Скидки — только рекламным агентствам. Т/ф 220-11-98, 220-10-52, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
CPU 686-PR156	IBM, MMX	12	85	СОТА	258-4777, 258-4187
CPU Intel, AMD	168MMX/200MMX, опад.	12	120/210	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
CPU P166	Intel, MMX	12	125	СОТА	258-4777, 258-4187
CPU P166/168MMX/200MMX/Intel	Intel Original	12	от 125	КАСМИН	210-0756, 235-8282
CPU P166/200MMX	Intel Original	12	120	НИКС	258-5895
CPU P168MMX	Intel Original, опт. сканир.	12	125	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
DRAM	16/32Mb EDO, 168 pin	6	от 37	КАСМИН	210-0756, 235-8282
DRAM	4/8/16/32Mb для notebook	12	от 30	АССИС	249-5792, 214-7787
DRAM SDRAM	16Mb, 168pin, 5400, 10ns	12	34	СОТА	258-4777, 258-4187
DRAM SDRAM	32Mb, 168pin, 5400, 10ns	12	66	СОТА	258-4777, 258-4187
DRAM SDRAM	64Mb, 168pin, 5400, 10ns	12	160	СОТА	258-4777, 258-4187
DRAM SDRAM	16/32Mb	12	38/70	НИКС	258-5895
MB	586 Intel VXB, P430VX	6	от 45	ОИКО-КОМ	223-0478
MB P75-233	ASUS, Zida TX256/512Mb	6	120	НИКС	258-5895
MB P75-233	ASUS, Intel, Zida TX256/512Mb, опт. сканир.	6	от 60	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
MB P75-233 Vx	256/75-233, 2 Dimm MMX, опад.	12	58	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
MB P90-233	WAKIMIS, 256pin, w/O, MMX	6	58	СОТА	258-4777, 258-4187
MB P90-233	Intel, Zida, 430TX, 512pin, w/O, MMX	5	80	СОТА	258-4777, 258-4187
MB P90-233	A-trend 1030, 430VX, 256pin, w/O, MMX	11	75	СОТА	258-4777, 258-4187
MB P90-233	A-trend 5000, 430VX, 256pin, w/O, MMX	11	105	СОТА	258-4777, 258-4187
MB P-Epiga TX-PRO	512/75-233 MMX, 430 TX-Pro, 2 Dimm, опад.	12	75	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
MB P-Triton	TX-75-200 430 Vx, PCI, 256, 2 Dimm, опад.	12	65	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
MB P-Triton	TX-437-Pro 512, 2 Dimm, Flash Bios, опад.	12	82	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
MB SOYO SY-5875	P233MMX, 3ISA, 2x168, 4x72, 512pin	121	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
MB SOYO SY-5875	P233MMX, 3ISA, 2x168, 2x72, 512pin	134	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
MB SOYO SY-7KA	PI, 3ISA, 6x72, PC97, Flash Eeprom	185	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
MB SOYO SY-7KB	PI, 3ISA, 4x168, PC97, Flash Eeprom	234	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
MB SY-7KD	YDA, 4x168, PC97, Flash Eeprom	255	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
SMU	4Mb, EDO	12	9	НИКС	258-5895
SMU	8Mb, EDO	12	15	НИКС	258-5895
SMU	16/32Mb, EDO	12	35	НИКС	258-5895
SMU	4-16Mb EDO, 72 pin	6	от 13	КАСМИН	210-0756, 235-8282
SMU	8Mb, 72pin, 60ns, EDO/FlashPage	12	16	СОТА	258-4777, 258-4187
SMU	19Mb, 72pin, 60ns, EDO/FlashPage	12	33	СОТА	258-4777, 258-4187
SMU	32Mb, 72pin, 60ns, EDO/FlashPage	12	65	СОТА	258-4777, 258-4187
SMU	4/8Mb, 30/72pin	12	от 15	ОИКО-КОМ	223-0478
SMU	19Mb, 60 pin, 60ns, Asynchr, опад.	6	31	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
SMU	8Mb, 60 pin, 60ns, Asynchr, опад.	6	13	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
SVGA card	SVGA, 640x480, 2D, опад.	6	38	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
SVGA card	SVGA, 640x480, 2D, 1/2Mb, опад.	6	23	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
SVGA card	Matrox Mystique 2Mb	6	35	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
SVGA card	SVGA, 640x480, 2D, 4Mb	3	45	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
SVGA card	Expert Color SVGA 640x480	3	24	НИКС	258-5895
SVGA card	SVGA, 640x480, 2D, 1Mb, PCI	11	22	СОТА	258-4777, 258-4187
SVGA card	Diamond Stealth Fire GL 1000, 4Mb, PCI	5	180	СОТА	258-4777, 258-4187
SVGA card	SVGA, 640x480, 2D, 2Mb, PCI	11	37	СОТА	258-4777, 258-4187
Программаторы	HEXTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 220	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
APC	Back-UpPro, Smart	12	от 125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	255-3334, 265-3425
APC UPS Back	250-1200VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
APC UPS Back	250-600VA	24	от 105	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
APC UPS Back	400 VA	24	от 165	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
GeneralPower	от 500 VA до 6000VA, 2- и 3-фазные	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA	24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1050	650/1050 VA, LAN, USA	24	237/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Reposit 250VA	20min	12	80	ВИДЕОПЕЧАТЬ	255-3334, 265-3425
Reposit 375VA	20min	12	110	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3425
Reposit 650VA	20min	12	160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3425
Tripp Lite	BC Piers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАТЕКС	249-9078, 249-901
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem fax protection	24	133-254	БЕВАТЕКС	249-9078, 249-901
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, Line Interact., LAN, 3 IEC-320 outlets	24	336-221	БЕВАТЕКС	249-9078, 249-901
Tripp Lite Omni Smart Int	280-2000, 3000, Interact., LAN, 3 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАТЕКС	249-9078, 249-901
Tripp Lite UPS Net 450-1400	LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАТЕКС	249-9078, 249-901

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ					
Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
Fujitsu M 1523 TAU	1.3Gb, EIDE, UDMA, опад.	24	135	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Fujitsu MP 3052AT	2.6Gb, Ultra DMA, опад.	24	173	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Fujitsu MP 3055AT	3.5Gb, Ultra DMA, опад.	24	196	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Fujitsu MPA 3017AT	1.7Gb, Ultra DMA1, опад.	24	139	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Fujitsu MPA 3017AT	1.7Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	162	НИКС	258-5895
Fujitsu MPA 3052AT	5.2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	265	НИКС	258-5895
Fujitsu MPB 3032AT	3.2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	200	НИКС	258-5895
Fujitsu MPB 3043AT	4.3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	243	НИКС	258-5895
Fujitsu MPF 1624	2.6 Gb, UDMA	18	от 175	КАСМИН	210-0756, 235-8282
Seagate	1.7Gb/2.5Gb/3.2Gb Mode 4, опад.	12	15/26/38	СОТА	236-5234, 236-8635
Seagate	EIDE, 1Gb	18	110	СОТА	258-4777, 258-4187
Seagate	Medalist Ultra DMA, EIDE, 2.5Gb	11	165	СОТА	258-4777, 258-4187
Seagate ST31722A	1.7Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	125	НИКС	258-5895
Seagate ST32122A	2.1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	149	НИКС	258-5895
Seagate ST52520A	2.5Gb, Fast ATA, PIO-4	12	149	НИКС	258-5895

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
3C905 TX	Fast Ethernet Link 10/100 PCI	99	75	DATATEAM	226-5447, 220-305
3C16702	3 COM Office Connect Hub BUTP	12	105	DATATEAM	226-5447, 220-305
3C16701	3 COM Office Connect Hub BUTP + 1BNC	12	145	DATATEAM	226-5447, 220-305
3C16702	3 COM Office Connect Hub 10UTP + 1BNC	12	250	DATATEAM	226-5447, 220-305
Allied telesys MR-620TR	Ethernet Hub 6UTP + 1AU/BNC, опад.	999	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys 415/E15	Ethernet Hub 4/8UTP, опад.	999	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys AT 3012/5/24TR Ethernet Hub 12/16/24UTP+1AU/1B, опад.		999	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys MR-908/12TX-20A Ethernet Hub 6/12x10Base-TX		999	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys T590	SNMP Mngd RJ45 (10Base-T) + 2x100Mbps	95	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys AT-3718	18x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch	36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys AT-2000X UTP/BNC/AUI/10bT, опад.		36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys AT-2456BT UTP/BNC, 32bit PCI, опад.		36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys AT-2450TX UTP, 32bit PCI, 10/100		36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesys AT-2500TX UTP, 32bit PCI, 10/100		36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
LTC ENX000 PnP/1	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23		
LTC PCI-Net 32/1	Ethernet card PCI32-bit PnP/10-BaseT PnP, full duplex/TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI32-bit PnP/100-BaseTX, full duplex, TPO	60	52		
LTC FastLink Hub 800	8 ports, Base-TX Hub, 8TP+ 1 UpLink	60	409		
LTC FastLink Hub 1200R	12 ports, 100Base-TX Hub, 19 Uplink	60	565		
LTC FastLink Hub 1800S	18 ports, 100Base-TX Hub, 19 Uplink, opt slot	60	699		
LTC Flex 16 Hub	16 ports, 10Base-T+1 uplink, 19 Uplink, opt slot	60	148		
LTC Flex32 Hub	32 ports, 10Base-T+1 uplink, 19 Uplink, opt slot	60	254		
LTC MasSwitch 800	8 ports 10/100Base-TX, auto-sense	60	1309		
LTC MasSwitch 216	2 ports 10/100Base-TX + 16 ports 10Base-T	60	1060		
LTC MasSwitch 224	2 ports 10/100Base-TX + 24 ports 10Base-T	60	1379		
LTC PremierSwitch 312a	210/100Base-TX+12 10Base-T, SuperSmart, SMP, RMON	60	999		
LTC SMO5Switch 200	210/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub/5	5 ports 10Base-T	60	38		
LTC WorkLink Hub/9	5 ports 10Base-T+1 BNC	60	53		
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	21	DATATEAM	226-5447, 220-305
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	28	DATATEAM	226-5447, 220-305
Surecom EP-427	PCMCIA 32-bit Ethernet	12	100	DATATEAM	226-5447, 220-305
Surecom EP-508T	Ethernet mini Hub 8 UTP + 1BNC	12	85	DATATEAM	226-5447, 220-305
Surecom EP-517T	Ethernet mini Hub 16 UTP + 1BNC	12	150	DATATEAM	226-5447, 220-305
Кабель	RG-58, 50 Ohm	+	от 0.4	DATATEAM	226-5447, 220-305
Кабель	UTP 5 cat., 4 пары	+	от 0.4	DATATEAM	226-5447, 220-305
Проектор RJ45	внешняя одноканная/двухканная 5 категории	+	5/7	DATATEAM	226-5447, 220-305

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА					
Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0, Win3. 1/95, сетевая, од. установка		+	185-395		
1С:Бухгалтерия обучение на рабочем месте Заданка		+	10+00		
1С:Зарплата и кадры, Win95, од. установка, внедрение по договору		+	290-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, од. установка, внедрение по договору		+	290-960		
Андрейка, бухгалтер, склад, торговля, зарплата, платяные документы, сеть, Win		30-980	GOLDEN SOFTWARE		263-88
Бухинт+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-59-31
Бух-2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-59-31
Бух-4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-59-31

ОБУЧЕНИЕ					
Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
ORACLE	автоматические курсы, аудиторская сертификация	+	?	COMPT SYSTEMS	221-2311, 235-8282

## ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
APC	Back-UPS, Smart	12	от 125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	255-3334, 258-3423
APC UPS Back	250-1200VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
APC UPS Back	250-600 VA	24	от 105	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
APC UPS Back	400 VA	24	165	ДЖЕТ	258-4485, 210-0722
GeniePower	от 500 VA до 6000VA, 2- и 3-фазные	24	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 2800	2800 VA, LAN, USA	24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 6500	6500 VA, LAN, USA	24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Repower 250VA	20mm	12	80	ВИДЕОПЕЧАТЬ	255-3334, 258-3423
Repower 375VA	20mm	12	110	ВИДЕОПЕЧАТЬ	255-3334, 258-3423
Repower 650VA	20mm	12	160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	255-3334, 258-3423
Top Lite	8C Pwr Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Top Lite	8C Pwr Int. 300-675, 3 IEC-320 outlets, modern/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Top Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Top Lite Omni Smart Int	280-3000, Line interact., LAN, 3 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Top Lite UPS Net 450-1400	LAN opt., 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

## ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
Fujitsu M1623 TAU	1.3Gb, EDO, UDMA, опад.	24	135	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Fujitsu MR 3056AT	2.6Gb, Ultra DMA, опад.	24	173	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Fujitsu MR 3056AT	3.5Gb, Ultra DMA, опад.	24	196	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Fujitsu MP4 3017AT	1.7Gb, Ultra DMA12, опад.	24	139	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Fujitsu MP4 3017AT	1.7Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	162	НИКС	258-5895
Fujitsu MP4 3052AT	5.2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	265	НИКС	258-5895
Fujitsu MPB 3032AT	3.2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	200	НИКС	258-5895
Fujitsu MPB 3043AT	4.3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	243	НИКС	258-5895
Fujitsu MPF 1624	2.6 Gb, UDMA	18	от 175	КАСМИН	210-0756, 235-8282
Seagate	1.7Gb/2.5Gb/3.2Gb Model 4, опад.	12	159/189	ТЕХНИКОПОРТ	236-5234, 236-8635
Seagate EIDE	1Gb	18	110	СОТА	258-4777, 258-4187
Seagate	Medalist Ultra DMA, EIDE, 2.5Gb	11	165	СОТА	258-4777, 258-4187
Seagate ST31220A	1.2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	125	НИКС	258-5895
Seagate ST31220A	2.1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	149	НИКС	258-5895
Seagate ST52520A	2.5Gb, Fast ATA, PIO-4	12	149	НИКС	258-5895

## СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
3C5095 TX	Fast EtherLink 10/100 PCI	99	79	DATATEAM	226-5447, 220-3095
3C16702	3 COM Ether Connected Hub BUTP	12	105	DATATEAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3 COM Ether Connected Hub BUTP + 1BNC	12	145	DATATEAM	226-5447, 220-3095
3C16702	3 COM Ether Connected Hub 15UTP + 1BNC	12	250	DATATEAM	226-5447, 220-3095
Allied Telesys MR-620TR	Ethernet Hub 8UTP + 1 AUI/BNC, опад.	999	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys AT-415/15	Ethernet Hub 4UTP, опад.	999	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys AT-3012/15/24TR	Ethernet Hub 12/16/24UTP + 1 AUI-1, опад.	999	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys MR-908	21Mbit/sec Ethernet Hub 12x100 Base-T	999	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys TS90	SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mbps) + 2x100Mbps	36	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys AT-3718	16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch	36	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys AT-2000/UTP/BNC/AUI	16x10Base-TX Hub, 19"PM, опад.	36	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys AT-2450BT/UTP/BNC	32x10Base-T Hub, опад.	36	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys AT-2450TX/UTP/32x10Base-T	32x10Base-T Hub, опад.	36	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesys AT-2500TX/UTP/32x10Base-T	32x10Base-T Hub, опад.	36	7	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

## LTC EN2000 PnP/1

Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
LTC PCI-Net 32/7	Ethernet card PCI32-bit PnP/100-Base-TX/Full duplex/TPO	60	25		
LTC FastLink TX/PCI	Ethernet card PCI32-bit PnP/100-Base-TX/Full duplex/TPO	60	52		
LTC FastLink Hub 800	8 ports, Base-TX Hub, 8TPH + UpLink	60	409		
LTC FastLink Hub 1200R	12 ports, 100Base-TX Hub, 19"PM, опад.	60	590		
LTC FastLink Hub 1600S	16 ports, 100Base-TX Hub, 19"PM, irackable, opt slot	60	899		
LTC FastLink Hub 16	16 ports, 10Base-T + 1 uplink, 19"PM, opt slot	60	148		
LTC Flex2 Hub	32 ports, 10Base-T + 1 uplink, 19"PM, opt slot	60	254		
LTC MacSwitch 800	8 ports, 10/100Base-TX, auto-sense	60	1309		
LTC MacSwitch 216	2 ports, 10/100Base-TX + 16 ports 10Base-T	60	1060		
LTC MacSwitch 224	2 ports, 10/100Base-TX + 24 ports 10Base-T	60	1378		
LTC PremierSwitch 312s	216/100Base-TX + 12 10Base-T SuperSmart SMT/PMON	60	999		
LTC SCHOXSwitch 208	216/100Base-TX + 108Base-T-SmartSwitch	60	599		
LTC WorldLink Hub/5	5 ports 10Base-T	60	38		
LTC WorldLink Hub/9	5 ports 10Base-T + 1 BNC	60	53		
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC/ATP, PnP	12	21	DATATEAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit BNC/ATP, PnP	12	28	DATATEAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-III Ethernet	12	100	DATATEAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-5081	Ethernet mini Hub 8 UTP + 1BNC	12	85	DATATEAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-5171	Ethernet mini Hub 16 UTP + 1BNC	12	150	DATATEAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Ом	+	от 0,4	DATATEAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 cat., 4 пары	+	от 0,4	DATATEAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одноканальная/двойная 5-категории	+	5/7	DATATEAM	226-5447, 220-3095

## ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
1С:Бухгалтерия проф. 6.0 Win95	11/95, сетевая, дост. установка	+	165-395		
1С:Бухгалтерия обучение на рабочем месте Заказчик		+	10-час		
1С:Зарплата и кадры. Win95, дост. установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад. Win95, сетевая, дост. установка, внедрение по договору		+	280-960		
Аналитика, бухгалтер, склад, торговля, зарплата, платяжные документы, опт, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Базис-1	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5880
Базис-2	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5880
Базис-4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5880

## ОБУЧЕНИЕ

Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	7	COMPT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
Модель	Производитель	Год	Цена, руб.	Примечания	Телефон
Adobe, Borland, Corel, Delphi, IBM, Lotus, 1C, ABVBY (dit software)					
Borland	Delphi 3.0, C++ Builder, Builder, C++ 5.02	+	от 111		
IBM (англ./рус.)	OS/2 Warp 4.0, DB2 OS/2.2.1 (англ./рус.)	+	от 157		
Microsoft (англ./рус.)	Windows 95, NT, SQL Server 6.5	+	от 77		
Sybase	Adaptive server 11.5, SQL Anywhere 5.5, SQL Remote	+	от 295		
Sybase	PowerDesigner 6.1, PowerBuilder 6.0, Power++ 2.0	+	от 295		
Консалтинг, проектирование, разработка и ТОПО, ИС и АСУ		+	от 295		
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect (рус. и англ.)	+	от 175		
IBM DB/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv	+	от 77		
VisualAge, VisualGen	языки высокоуровневого программирования "языки-сервер"	+	от 7		
IBM LAN Server	сетевой продукт, обеспечивающий разделение ресурсов	+	от 1339		
Коммуникационная сеть IBM (communication Manager, PC3270, TCP/IP и др.)		+	от 642		
LotusNotes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офисной ОС/2, Win, UNIX		+	от 7		
Продукты фирмы 1C	1C:Бухгалтерия и другие для различных платформ	+	от 1		
ORACLE	Server - Enterprise Edition	+	от 14950		
ORACLE	Server	+	от 1850		
ORACLE	Personal	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	от 1		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
модели/ассортимент, новые и б/у, гарантия	#	от 220	Д/М		266-4627
Canon FC-210/230	A4, 4x/мин., автоподзв.	12	360/410	БЕЛМОТАК	235-5762, 235-8523
Canon FC-210/230	A4, 4x/мин., автоподзв. Е16	12	от 370	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Canon FC-210/230	A4, 4x/мин., автоподзв. Е16, 220В	12	от 365	АРКАЛ	238-7470, 238-9813
Canon FC-210/230	A4, 4x/мин., л/подзв. 220В, выстр. на рус. яз.	12	355/440	ТРЕДСТАР	22-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	A4, 4x/мин., 1000х/мес., автоподзв. дост.	+	365	БИТРАД	229-2100, 229-2153
Canon FC-210/FC-230	A4, 4x/мин., 1000х/мес., цв., без подзв.	12	?	КОПИРО	239-6721
Canon FC 770	A4, 12х/мин., 5000х/мес., 70-141%, каск. 250х + лоток 50х	12	?	КОПИРО	239-6721
Canon NP 6216	A3, 15х/мин., 10000х/мес., 50-200%, касета + лоток	12	?	КОПИРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4 x/мин, л/подзв. Е16	24	от 344	ЛЕОЛАМ	266-3796, 266-5456
Canon FC-210/230	A4, 4 x/мин, л/подзв. Е16	+	360/400	ДИСКОВАР	263-9048, 263-9122
Canon FC-530/PC-770	A4, 4x/мин., автоподзв. Е16	12	от 940	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Canon NP 1215/6216	A3, 15х/мин., 50-200%, каск. + лоток, дост.	+	от 1500	БИТРАД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6112	A4, 12х/мин., 5000х/мес., 70-141%, каск. + лоток, дост.	+	1200	БИТРАД	229-2100, 229-2153
Canon FC 210	A4, 4-6х/мин, Е-16	12	от 360	ТЕХНИМТОРС	236-5034, 236-8635
Canon FC 230	A4, 4-6х/мин, Е-16	12	от 400	ТЕХНИМТОРС	236-5034, 236-8635
Canon FC 230	A4, 4x/мин., Е-16	12	от 420	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC-210/230	A4, 4x/мин., управление программа Офис	12	366	FALCON	234-4356, 234-4470



**ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:**  
А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых,  
Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам  
*Размещение информации: т/ф 220-10-62, 220-11-98, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)*



# Этот коварный вирус

Зима с ее переменчивыми погодными условиями (холод, сырость и т.д.) приносит с собой такие неприятные вещи, как простудные заболевания. О том, как правильно бороться с ними, не навредив собственному здоровью, мы поговорим в сегодняшнем номере «Конъюнктуры».

Сразу заметим, что в официальной медицинской терминологии такого понятия, как «простуда», не существует. Все болезненные симптомы при т.н. простудах являются следствием заражения организма вирусом. Поэтому грамотнее будет называть такое состояние воспалительным заболеванием, вызванным вирусной инфекцией.

Вирусов существует великое множество. Чаще всего они передаются воздушно-капельным путем. Многие вирусы неустойчивы к определенным воздействиям окружающей среды: нагреванию выше 50°C, щелочам, кислотам, формалину, хлору. Это позволяет достаточно эффективно использовать для борьбы с такими заболеваниями профилактические мероприятия. (Например, полоскание носоглотки раствором воды с содой, солью или уксусом.)

Наверное, самой известной вирусной инфекцией является грипп. Существуют различные подтипы вируса гриппа, которые вызывают различную тяжесть течения болезни и иногда доминирование определенного болезненного симптома.

При эпидемиях гриппа заболевание можно предупредить вакцинацией. Кроме того, отдельные вирусы гриппа на начальной стадии развития восприимчивы к воздействию определенных фармацевтических препаратов.

Респираторные заболевания чаще всего связаны с ослаблением иммунитета. Поэтому следует хорошо питаться, употреблять витамины, вести здоровый образ жизни, избегать стрессов, переохлаждения, накопления усталости.

Основной проблемой, связанной с вирусными заболеваниями, является их протекание. Как правило, они сопровождаются осложнениями. Особенно велика их вероятность при гриппах, перенесенных без соблюдения постельного режима. Одним из наиболее серьезных осложнений в этом случае является пневмония, особенно часто возникающая у детей. У взрослых могут начаться менингит, желудочно-кишечные заболевания. (Кстати, в последнее время у детей грипп протекает с кишечным синдромом — сильным расстройством желудка. Такое осложнение, особенно в младенческом возрасте, может закончиться летальным исходом.)

При повторном заболевании уже перенесенные осложнения, как правило, возникают вновь. (Часто в гораздо более сильной форме.)

Грипп иногда поражает стенки сосудов. В конечном итоге у людей старшего возраста могут появиться боли в сердце, развиться коронарная недостаточность или инфаркт миокарда.

В настоящее время эффективное лечение вирусных инфекций ввиду многообразия их возбудителей и специфики действия на клеточном уровне невозможно. Все широко рекламируемые средства способны лишь облегчить протекание болезни. Само же выздоровление зависит от внутренних сил организма.

Особая опасность вирусных заболеваний заключается в том, что небольшое или просто тер-

пимое недомогание для многих не подразумевает необходимость посещения врача для назначения специального лечения. Мы стараемся позаботиться о себе сами. Конечно, при легких формах вирусных инфекций этого может быть вполне достаточно.



Однако следует помнить, что, попадая в организм, вирус действует весьма разрушительно. Даже изначально легкая форма может перейти в тяжелую с осложнениями, которые нужно лечить под наблюдением врача специальными препаратами, например, антибиотиками.

Если же вы все-таки решили лечиться сами, в первую очередь необходимо объективно оценить масштабы и серьезность заболевания. На начальной стадии болезнь можно победить с помощью народных средств и фитотерапии. Однако проникновение в ослабленный организм достаточно мощной инфекции с ярко выраженными симптомами и появление в этой связи острых пиков воспалительного процесса часто заставляет использовать для лечения медикаментозные средства.

Как правило, основными симптомами вирусного заболевания являются температура, боль различного характера, насморк, чихание и кашель.

## Жаропонижающие и обезболивающие препараты

В настоящее время перечень обезболивающих и жаропонижающих средств достаточно широк. Однако действующее начало у многих препаратов одинаково. Это в основном аспирин в различных его формах и под разными торговыми названиями. (Впрочем, чаще всего в любых торговых названиях звучит слово «аспирин».) Кроме того, распространены препараты парацетамола. Существуют и комбинации аспирина или парацетамола с другими веществами, которые воздействуют на сосуды, — кофеин, кофеин и др.

Для устранения боли и жара, которые связаны с вирусными инфекциями, лучше всего использовать монопрепараты (например, парацетамола или аспирина). Они способны влиять на воспалительную реакцию в организме.

Следует отметить такую новую форму выпуска лекарств, как шипучие таблетки. При их применении исключается сильное раздражение стенок желудка. (Такая проблема возникает, например, при употреблении аспирина.) Впрочем люди, испытываю-

щие проблемы с желудочно-кишечным трактом, могут ощущать боли в желудке даже при применении шипучих таблеток. Поэтому в любом случае при использовании раздражающих слизистую препаратов следует одновременно с приемом лекарства пить какую-нибудь обволакивающую стенки желудка жидкость, например, кисель или молоко. Кроме того, следует помнить, что

для детей выпускаются особые формы данных препаратов, которые действуют более мягко. (Обычный аспирин ребенку до 12 лет вообще не рекомендуется: может возникнуть синдром и наступить летальный исход.)

В настоящее время наиболее интересной формой выпуска лекарств являются свечи для детей и взрослых. При их использовании действующее начало всасывается венозными сосудами прямой кишки, что позволяет избежать отрицательного воздействия на печень.

Кроме раздражения слизистой желудка при употреблении жаропонижающих и болеутоляющих средств возникают и другие отрицательные последствия. Например, аспирин серьезно влияет на свертываемость крови. (При его применении в больших количествах может возникнуть повышенная кровоточивость десен, кровотечения из носа.) Более предпочтительно при респираторных заболеваниях употреблять парацетамолсодержащие препараты. (Хотя они также могут вызывать неблагоприятные побочные эффекты.) Ученые выяснили, что анальгин способен изменять состав крови, а амидопирин оказывает канцерогенное воздействие.

Существуют различные мнения о том, стоит ли понижать температуру при вирусной инфекции. Некоторые специалисты не рекомендуют использовать жаропонижающие средства при температуре до 38°C у детей и 38,5°C у взрослых. (При более сильном жаре могут начаться судороги.) Повышенная температура является как бы гарантом того, что организм борется с инфекцией и вырабатывает иммунитет.

Другая точка зрения на эту проблему — защитная реакция организма срабатывает и при понижении температуры. Однако при повышенной температуре протекание вирусной инфекции более быстроходно.

Многие при вирусных заболеваниях предпочитают употреблять зарубежные лекарственные препараты, справедливо считая их более эффективными и качественными, чем отечественные. Интересно, что химическая структура тех и других совершенно одинакова. Основные различия заключаются в способе

получения действующего вещества, входящих в препарат компонентов и его конечной форме — твердая, жевательная или растворимая таблетка, порошок, суспензия.

При производстве препарата очень важно, насколько получаемое вещество очищено от примесей. (Если примеси все же присутствуют — насколько они вредны.) Фармацевтическое производство всегда ведется на автоматическом и полуавтоматическом уровнях. Его модернизация обходится чрезвычайно дорого. Поэтому вполне закономерно, что отечественная фармацевтическая индустрия работает на порядок более низко технологично, чем ведущие западные компании.

## Лекарства против насморка

Насморк является очень серьезным фактором дискомфорта. Его лечение — достаточно серьезная проблема, т.к. возникающие при насморке осложнения (гайморит, фронтит, отит) могут надолго испортить жизнь и даже вызвать необходимость хирургического вмешательства.

При вирусной инфекции в носоглотке человека повреждаются сосуды и происходит массовая гибель клеток. Возникает необходимость их отторжения. При значительном поражении носоглотки и появляется насморк. Чтобы очистить нос, сделать дыхание более свободным и исключить вероятность осложнений, используются капли, спреи и капсулы.

В настоящее время производители стараются сделать лекарства против насморка более безопасными, эффективными и удобными для применения. Тем не менее основной принцип действия этих средств — сужение сосудов — до сих пор не изменился.

Сегодня существуют препараты, которые помогают избавиться от насморка на достаточно длительное время. Недостатком наиболее сильных по воздействию препаратов, выпускаемых в форме капсул, является их общее воздействие на все сосуды. Поэтому для больных гипертонией лучше использовать капли и спреи. Их последние поколения отличаются поликомпонентностью состава, что позволяет более щадяще и целенаправленно воздействовать на носоглотку. Современные капли и спреи могут обладать антиаллергическим эффектом. Кроме того, маслянистые капли, например, предотвращают высыхание слизистой носоглотки, не только избавляя от неприятных ощущений, но и затрудняя попадание вирусной инфекции в кровь. Такие препараты наиболее эффективны, когда отсутствует обильное слизеотделение.

Таким образом, насморк — это отнюдь не безобидный симптом, как может показаться на первый взгляд. Поэтому уделяйте должное внимание его лечению.

## Средства против кашля

Сразу отметим, что такое проявление вируса, как кашель, в наибольшей степени требует консультации врача при выборе лечения (ингаляция, различного рода прогревания, а в серьезных случаях — употребление лекарств.)

При вирусной инфекции происходит поражение слизистой

бронхов и трахей, вызывающее гибель клеток. При развитии этого процесса трахеи и бронхи заполняются вязким секретом. Кашель — это путь освобождения организма от скопившейся там слизи. Однако данный процесс при длительном протекании может вызвать значительное разрушение эпителия.

Как и все симптомы вирусной инфекции, кашель не лечится. Можно лишь облегчить его протекание. Используемые для этого препараты направлены на разжижение образующегося секрета, стимулирование его выведения. (Такое стимулирование может достигаться, например, путем активизации определенной мускулатуры.)

Начинать самостоятельное лечение с сильнодействующих лекарств этой группы не стоит. Среди препаратов против кашля существует достаточно много средств на растительной основе, которые действуют более мягко и щадяще.

## Витамины

Витамины играют значительную роль в поддержании жизненных сил организма. Особенно актуальными на период болезни становятся витамины А, С и группы В, потребность в кото-

рых повышается в 1,5—2 раза.

Витамин А ускоряет эпителизацию. Большое его количество содержится в моркови и рыбьем жире.

Витамин С (аскорбиновая кислота) способствует сохранению целостности сосудистой стенки и не дает вирусу попасть в кровеносное русло. Этим витамином богаты сырые овощи, плоды и ягоды.

Витамины группы В укрепляют иммунитет. Большое их количество содержится в зерновых и бобовых продуктах, орехах, дрожжах (как пивных, так и пекарских), внутренних органах животных (почках, печени и сердце).

**P.S.** Помните, что применение какого-либо медикаментозного препарата может оказать сугубо индивидуальное воздействие на каждый конкретный организм. Покупая лекарство в аптеке, внимательно читайте прилагаемую инструкцию. Большое количество побочных эффектов в аннотации скорее всего говорит о том, что производитель тщательно изучил воздействие препарата. При подозрениях осложнений при вирусной инфекции самым разумным шагом будет вызов врача.

Андрей БУЧЕЛЬ

## ДОМАШНЯЯ АПТЕКА

# Ваше свободное дыхание



Простуда и грипп — очень распространенные болезни. Сегодня они быстро и эффективно

этому применению «Тизин» перед сном обеспечивает отсутствие насморка на всю ночь без необходимости повторного введения

лекарства. Благодаря вязкой, маслянистой консистенции препарат сохраняется в тех зонах, где он оказывает максимальное воздействие. «Тизин» поддерживает естественную влажность слизистой оболочки носа. Капли обладают мягким действием, не вызывают жжения или раздражения ни в носу, ни в глотке.

Каждый флакончик препарата снабжен удобной изогнутой пипеткой. Она имеет закругленный наконечник, поэтому риск повреждения слизистой оболочки носа или возникновения неприятных ощущений при введении лекарства полностью отсутствует. Такая пипетка удобна и безопасна, ведь она специально разработана для детей.

Препарат вводят по 2—3 капли в каждую ноздрю. При необходимости можно повторить процедуру через 3 часа. Компания Pfizer Inc. разработала «Тизин» в 2 формах: 0,05%-й раствор для детей и 0,1%-й — для взрослых.

По вопросам приобретения препарата обращайтесь в ОПП «Фармация»; СП «Белфарм» (тел. 232-62-58); ЗАО «Белинтерфармсервис» (тел. 229-24-67).

легкодоступными средствами. Однако эти заболевания все же остаются очень неприятными, потому что, как правило, сопровождаются несносимым насморком. А он, к сожалению, излечивается трудно. В этом случае наиболее эффективную помощь вам окажут капли «Тизин» («Тизин» — зарегистрированная торговая марка крупнейшей американской фармацевтической компании Pfizer Inc.), которые быстро и мягко очищают заложенный нос и вновь восстанавливают свободное дыхание.

Грипп, простуда, синусит, ринит могут вызвать проблемы в верхних отделах дыхательных путей. Иными словами, у вас закладывает нос. «Тизин» представляет собой препарат длительного действия для местного применения. Он устраняет отек слизистой оболочки носа и застой в синусах, облегчая тем самым дыхание. Капли хорошо проникают в чувствительные зоны. Таким образом, «Тизин» — эффективное и удобное для применения лекарство.

Препарат обладает длительным эффектом: его действие продолжается до 8 часов. По-



## ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ «БДГ»

СИТУАЦИЯ  
ТРЕБУЕТ ОСМОТРИТЕЛЬНОСТИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

К сожалению, наши пессимистические прогнозы оправдались: российский фондовый рынок последовал вслед за азиатскими и западноевропейскими вниз.

Самый серьезный удар пришелся на нефтяной сектор нашего портфеля. Снижение прогнозной цены нефти и соответственно будущих прибылей западных нефтяных компаний привело к тому, что, освобождая

Вид сделки	Бумага	Цена	Количество
Покупка	РАО «ЕЭС»	0,2510	100000
Покупка	Лукойл	17,3	2000
Покупка	Сургутнефтегаз	0,144	150000

Начиная со среды настроения на американском рынке начало понемногу ме-

резким падением рынка предлагаем снизить путем покупки среднюю цену следующих акций в нашем портфеле.

Таким образом, портфель «БДГ» приобретает следующий вид.

Акция	Вид сделки	Цена сделки	Кол-во	Сумма	%	Текущая цена, Bid	Прибыль. Убыток
EESR	покупка	0.272	400000	108800	10.88	0.266	-2400
LKOH	покупка	19.8	6000	118800	11.88	18.35	-8700
MSNG	покупка	1.285	50000	64250	6.425	1.193	-4600
SBER	покупка	234	300	70200	7.02	215	-5700
SNGS	покупка	0.1753	450000	78885	7.8885	0.153	-10035
KMAZ	покупка	1.7	25000	42500	4.25	1.3	-10000
PRIN	покупка	56.5	1	56500	5.65	55.875	-625
GKO21090	покупка	82.93		98330	9.833	82.68	-296.42
БАЛТИКА	покупка	425	100	42500	4.25	350	-7500
NKEL	покупка	5.4	5000	27000	2.7	5.5	500
Cash				292235	29.2235		
Индекс РТС изменение за неделю			-7.00%				
Изменение стоимости портфеля			-4.94%				
Всего	1000000		Инвестировано	707765	100		-49356.42

свой портфель от части акций, эти компании заодно начали «сбрасывать» и российский нефтяной сектор.

Во вторник, среду и четверг на российском рынке работал очень крупный продавец акций ЛУКОЙЛа, который сумел за рабочую неделю не только загнать эту российскую компанию на самый низкий за последние три месяца уровень, но и «потопить» весь нефтяной сектор. Акции «Сургутнефтегаза» опустились ниже уровня 28 октября и 13 ноября — до 0,145 с 0,215 в прошлую пятницу. Акции «Татнефти» упали за 4 дня на 30% — до 114 со 157. Поведение остальных секторов фондового рынка вряд ли сильно отличалось от поведения мировых рынков. Самый мощный удар пришелся на понедельник, когда рынок спикировал вниз, отреагировав на падение Dow Jones на 222 пункта. Акции РАО «ЕЭС» опустились с 0,28 в пятницу до 0,25 в понедельник. Далее происходила некоторая консолидация на уровнях 0,25-0,26.

В пятницу все слышнее стали голоса, говорящие о том, что экономисты переоценивают влияние азиатского кризиса. Эту гипотезу косвенно подтверждали на прошлой неделе результаты деятельности американских компаний за 4-й квартал 1997 года. Отрапортовав о завершении очередного успешного квартала, большинство этих компаний (в том числе и Intel Corp) предупредили о том, что рентабельность их деятельности в ближайшие два квартала значительно снизится.

А Россию поджидала очередная неприятность. В четверг руководство агентства Moody's выразило обеспокоенность по поводу судьбы российских финансов, добавив, что, скорее всего, снизит outlook (перспективы) для кредитного рейтинга РФ. Напомним, что в декабре на снижение outlook кредитного рейтинга пошло Standard & Poors.

В данной ситуации мы решили предпринять следующие шаги. В связи с

Мы также включили в портфель акции «Норильского никеля», купленные по 5,4. Акции предприятия упали за последние несколько месяцев с \$19 до \$5. Эта покупка основывается не столько на фундаментальных данных (в связи с неблагоприятной рыночной конъюнктурой «Норильский никель» решил сократить экспорт цветных металлов на международные рынки), сколько на данных технического анализа. Акции очень сильно перепроданы. Данная покупка является исключительно спекулятивной.

Мы сознательно оставляем значительное количество свободных средств: дальнейшее падение мировых индексов исключать нельзя. В понедельник американские рынки будут закрыты. Это значит, что тон станут задавать азиатские рынки, а они очень сильно укрепились в пятницу. Учитывая, что общая картина не изменилась, на следующей неделе следует ожидать очередной волны продаж. Ситуация требует осмотрительности.

## РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

## БРЫЗГИ ШАМПАНСКОГО НА МВБ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На бедном событиях рынке белорусских гособлигаций в течение прошедшей недели состоялось сразу три дебюта: погашение первого купона ГАО КД; аукцион по продаже ГКО, обращающихся исключительно на Межбанковской валютной бирже, и первые реальные торги этими бумагами.

Выплата первого купона по ГДКО второго выпуска прошла вполне буднично, и это радует. Первичные инвесторы за четыре рабочих дня подали заявки на получение ежеквартального дохода, и 14 января, согласно условиям 2-го выпуска ГДКО, Нацбанк отправил набравшие проценты.

15 января состоялся аукцион по размещению 75-го выпуска ГКО. Его параметры: срок обращения — 321 день (погашение 2.12.98 г.), объем эмиссии — BLR 600 млрд, лимит неконкурентных заявок — 30%.

В аукционе приняли участие 12 дилеров, фактический спрос равнялся BLR 127,5 млрд, по номиналу — BLR 173,4 млрд. Доходность по цене отсечения составила 39,99%, по средне-взвешенной — 39,5%. При такой доходности фактически размещено BLR 115,2 млрд, по номиналу — BLR 155,48 млрд. Объявлено доразмещение на 16, 19 и 20 января с доходностью 40% годовых.

Поскольку данный выпуск будет обращаться на рынке исключительно через ГУ «МВБ», интерес к нему первичных ин-

весторов более чем сдержанный. К механизму торгов на бирже еще очень много претензий, однако оптимизм дилеров и директивы Нацбанка способны вершить великие дела — в пятницу состоялись первые электронные торги.

В них приняли участие три дилера, причем круг возможных операций сужен до одной — покупки бумаг «до погашения». Бумаги, приобретенные на последнем аукционе, перевести к торгам было невозможно, у многих дилеров нет полного комплекта документов. Всего за первую торговую сессию заключены три сделки на общую сумму BLR 181,2 млн со средней доходностью 40%. В качестве поощрения дилеры получили ценные призы — канцтовары с символикой биржи и шампанское.

РЕЙТИНГ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ ПО ЗАРЕГИСТРИРОВАННОМУ  
УСТАВНОМУ ФОНДУ по состоянию на 1.01.98 г.

N п/п	Наименование коммерческого банка	Уставный фонд	
		млн BYB	тыс. ECU
1	ОАО СБ «Беларусбанк»	786018,2	23187,4
2	АКБ «Белвнешэкономбанк»	401600,0	11847,1
3	АО «Белорусский банк развития»	239334,0	7060,3
4	АО «Белгазпромбанк»	160392,5	4731,5
5	АКБ «МинскКомплексбанк»	153000,0	4513,5
6	«Приорбанк» АО	117742,9	3473,4
7	АКБ «Белпромстройбанк»	95911,2	2829,4
8	АКБ «Белагропромбанк»	87522,0	2581,9
9	АКБ «Славнефтьбанк»	82200,0	2424,9
10	АО «БелКомбанк»	78265,5	2308,8
11	Ф-л АКБ «Мосбизнесбанк»	38677,0	2120,0
12	АКБ «Понск»	69347,4	2045,7
13	АКБ «Инфобанк»	61424,4	1812,0
14	АКБ «Бел. Биржевой банк»	50568,0	1491,7
15	СКБ «Технобанк»	42705,4	1259,8
16	АКБ «Профбанк»	42336,4	1248,9
17	АКБ «Бел. Народный банк»	42021,3	1239,6
18	АКБ «Белкоопбанк»	41771,0	1232,2
19	АКБ «Белбизнесбанк»	40334,4	1189,9
20	АКБ «Джем-Банк»	39409,3	1162,6
21	КБ «Абсолютбанк»	39234,0	1157,4
22	АКБ «МинскТранзитбанк»	36001,9	1062,0
23	АКБ «Золотой талер»	34479,2	1017,1
24	АО «РРБ-Банк»	32842,1	968,8
25	КБ «Белбалтия»	32821,2	968,2
26	АКБ «НовоКом»	32405,8	956,0
27	Банк «Рассвет»	2875,1	84,8
ИТОГО по действующим банкам		2881240,2	85975,1
28	АКБ «Чистый инвестбанк»*	27674,7	816,4
29	АКБ «Содружество»*	16744,0	493,9
30	Ф-л АБ «ИНКО»*	-	-
31	АКБ «Дуката»*	1500,0	44,2
32	АКБ «Кредиткомбанк»*	-	-
33	ЧСБ А.Климова**	450,0	13,3
34	АКБ «Интэкс»*	450,0	13,3
35	АКБ «Белорусский кредит»*	180,0	5,3
36	АКБ «Коробанк»**	51,0	1,5
37	АКБ «Магнатбанк»*	-	-
ИТОГО по проблемным банкам		47049,7	1388,0
ВСЕГО		2928289,9	87363,1

Примечание: Ф-л АБ «ИНКО», АКБ «Кредиткомбанк», АКБ «Магнатбанк» балансы не представили. \* Ликвидируемые банки. \*\* Кризисные банки. Справочно: курс ЭКЮ на 01.01.98г. - 33898,53 бел.руб.

Акция	16.08.97	13.01.98	Изменения	%
РАО «ЕЭС»	0.26	0.2805	-0.0205	-7.31
Мосэнерго	1.164	1.202	-0.038	-3.26
Лукойл	17.8	19.05	-1.25	-7.02
Ростелеком	3	3.07	-0.07	-2.33
Сургутнефтегаз	0.147	0.164	-0.017	-11.56
РАО «Норильский Никель»	5.4	5.65	-0.25	-4.63
Индексы				
Индекс РТС	338	335	3	0.89
Dow Jones Industrials	7691	7684	7	0.09
FTSE-100	5233	5105	128	2.45
IBIS DAX-30	4211	4178	33	0.78
Hang Seng	8900	8720	180	2.02
Nikkei-225	16046	14775	1271	7.92
KS200 (Корея)	54.93	51.69	3.24	5.90
BVSP (Бразилия)	9289	9556	-267	-2.87
Доходность 30-летних облигаций США	5.75	5.71	0.04	0.70

## ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

«ЗАЯЦ» В ПРЕДДВЕРИИ  
НАЛОГОВЫХ ВЫПЛАТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошедшей неделе спрос на белорусскую валюту в Москве вновь увеличился. От обвала курс в очередной раз спасли интервенции Национального банка РБ.

Белорусский рубль, открывшись в понедельник на уровне 42300-42400 BLR/\$, дешевел всю неделю, достигнув в пятницу минимальной отметки — 42700 BLR/\$. Именно такой темп девальвации — 50-100 пунктов в день — мы и прогнозировали неделю назад. Следует отметить, что ни long weekend в Америке, ни ожидаемые налоговые выплаты на следующей неделе никак не сказались на «медвежьем» настроении рынка. Дилеры московских и прибалтийских банков по-прежнему настроены продавать «зайцы». Возросший со стороны белорусских операторов спрос по креди-

там overnight несколько повысил ставку уровня 30-35%.

На следующей неделе налоговые выплаты могут увеличить спрос на белорусские рубли. Некоторые эксперты московского валютного рынка расценивают каждое изменение конъюнктуры в сторону укрепления «зайца» как хорошую возможность покупать доллары.

**Вниманию руководителей предприятий, желающих открыть филиал или представительство в центре нефтедобычи Западной Сибири**  
НИЖНЕВАРТОВСКИЙ ХЛЕБОКОМБИНАТ ПРИГЛАШАЕТ К СОТРУДНИЧЕСТВУ, ГОТОВ ПРЕДОСТАВИТЬ ПОМЕЩЕНИЯ ДЛЯ ПРИЕМКИ, ХРАНЕНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ ТОВАРА, ОКАЗАТЬ СОДЕЙСТВИЕ В РАЗВИТИИ ВАШЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ.  
**Готовы рассмотреть Ваши предложения**  
Тел. в Нижневартовске: (3466) 61-22-96, 61-22-92, Факс 61-25-21

## Лабрадор Холдинг

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО СХЕМАМ ЭКСПОРТА-ИМПОРТА.  
ПЕРЕВОД БИЗНЕСА В РОССИЮ:

- филиал оффшорной компании в Москве;
- бухгалтерская поддержка;
- московские номера телефонов и факсов.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОФФШОРНЫМ КОМПАНИЯМ:

- бизнес без налогов;
- расчеты с зарубежными поставщиками в белорусских рублях.

Справки и бесплатная брошюра: тел. 229-28-58





## ПРОЕКТЫ

«СКОРАЯ ПОМОЩЬ»  
БЕЛОРУССКОГО ПРОИЗВОДСТВА

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

5 января в СЭЗ «Минск» было зарегистрировано СП «Евроконверс», которое будет заниматься производством автомобилей «скорой помощи». Бизнес-план проекта составили специалисты РРБ-банка.

Как известно, с лета 1997 г. под Минском начал функционировать завод по производству автомобилей «Форд». Часть его продукции составляют автомобили класса «фургон», которые могут быть переоборудованы в машины «скорой помощи». Первоначальные инвестиции составят около \$1 млн. Вероятно, основная их

часть будет получена от иностранных инвесторов.

РРБ-банк будет осуществлять полное банковское обслуживание проекта, в том числе расчетно-кассовое обслуживание, кредитование, консалтинговую поддержку, организацию взаиморасчетов с поставщиками и покупателями и т.д.

НА «ГОРИЗОНТЕ»  
ЖДУТ РЕШЕНИЯ «МОСБИЗНЕСБАНКА»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Недавний визит в Минск председателя правления «Мосбизнесбанка» Владимира Букато связан в числе других причин с участием этого российского банка в программе ПО «Горизонт» по внедрению новых технологий и наращиванию объемов производства.

В данный момент вопрос упирается в подписание соглашения между предприятием и банком. Как предполагается, «Горизонт» получит банковскую гарантию в \$12 млн под закупки за границей комплектов для сборки. Используя имя банка и его авторитет, «Горизонт» сможет на условиях товарного кредита (сроком до 4 месяцев) получить комплектацию, собрать в Минске телевизоры, реализовать их под своей торговой маркой и потом рассчитаться с поставщиками и по банковской гарантии. Во всяком случае, таковой схема сотрудничества должна видиться руководству ПО «Горизонт».

Появление этого проекта обусловлено катастрофической нехваткой у производителя оборотных средств. Между тем «Горизонт» имеет хорошую возможность нарастить объемы реализации на российском рынке. Предложенная программа позволяет увеличить объемы производства на 30% (предполагаемый объем выпуска на 1998 год — 400 тыс. телевизионных приемников). Получая по товарному кредиту комплекты (сначала «под отвертку», а потом с использовани-

ем местных деталей) «Горизонт» расширяет также номенклатуру производимой и реализуемой продукции. Например, предполагается наладить производство телевизоров с диагоналями 28 и 33 дюйма, выпуск которых при нынешней бедности самостоятельно освоить было бы очень трудно. И наконец, помимо оборотных средств, часть прибыли планируется направить на техническое перевооружение производства.

По словам генерального директора объединения Владимира Семашко, ждать подписание соглашения осталось недолго. Возможно, оно состоится уже на этой неделе. Правда, нерешенным остается вопрос о второй фирме, которая будет поставлять комплекты для сборки в Минск. Необходимо сделать выбор между двумя производителями, названия которых по известным причинам пока держатся в тайне. Что касается уже определенного поставщика — турецкой фирмы Vestel — то поставленные ею в декабре прошлого года пробные комплекты уже собраны и в данный момент проходят все необходимые процедуры, связанные с сертификацией.

## НЕУДАВШИЙСЯ РОМАН

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Предварительные договоренности о совместном инвестировании французской компании Lafarge и АО «Красносельскцемент» в строительство нового цементного завода в белорусском поселке Красносельский (Волковысский район) могут быть сорваны из-за разногласий сторон.

Белорусская сторона настаивает на погашении французами долга АО «Красносельскцемент» за газ в размере \$8 млн. В тоже время руководство белорусского АО считает неприемлемым условие французской стороны — покупку Lafarge контрольного пакета акций АО. Окончательные условия инвестирования в цементный завод, как ожидается, стороны согласуют в самое ближайшее время. Напомним, что Lafarge намеревалась инвестировать до \$25 млн в строительство нового цементного завода АО «Красносельскцемент». Также планировалось развитие совмест-

## Справка «БДГ».

Lafarge, владеющая предприятиями строительной отрасли в Австрии, Бразилии и Турции, входит в десятку крупнейших компаний мира, занятых производством стройматериалов.

ного производства новых стройматериалов и совершенствование известкового производства в республике при сохранении имеющихся рабочих мест. АО «Красносельскцемент» с начала 1998 года производил для внутреннего рынка Беларуси около 32% цемента, до 77% шифера, около 43% известия, 98% труб, около 99% мела.

## СОТРУДНИЧЕСТВО

## ЗАОКЕАНСКИЙ ВОЯЖ БЕЛОРУССКИХ ДЕЛОВЫХ КРУГОВ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На минувшей неделе деловой мир Америки обсуждал перспективы сотрудничества с Россией, а Беларусь в это время готовилась к проведению в Соединенных Штатах аналогичного «презентационного» мероприятия. 27 января в Нью-Йорке и 29 января в Вашингтоне состоятся конференция и круглый стол, посвященные перспективам делового сотрудничества с Беларусью.

Участникам встреч предложено обсудить вопросы торговли и инвестиционного сотрудничества двух стран, формы и пути взаимодействия ведущих американских и белорусских компаний и финансовых структур. Программой предусмотрено проведение переговоров между фирмами с целью установления деловых контактов. Одновременно будет про-

рабатываться вопрос о создании совместной белорусско-американской торгово-промышленной палаты.

Всего в конференции предполагается участие около 150 человек. При этом с белорусской стороны — примерно 60 представителей правительственных организаций, ассоциаций, банков, союзов, предприятий различных форм собственности и

предпринимателей. В их числе руководители МВЭС, Министерства по управлению госимуществом и приватизации, концерна «Белнефтехим», «Белвнешэкономбанка», «Приорбанка», группы «ЮНИТЕР» и многих других. С американской стороны — представители городских властей Нью-Йорка, министерства торговли, Торговой палаты США, компаний, банков, различных финансовых структур, а также представители дипломатического корпуса различных стран мира, аккредитованных в Нью-Йорке и Вашингтоне. Предполагается привлечь к участию в работе конференции и круглого стола такие крупные американские компании, как «Кока-Кола», «Форд», «МакДональдс»,

«Юнион Карбайд», «Эксон», «Чейз Манхэттен Банк», «Дин Виттер», Эксимбанк США, ОПИК, МФК, МИГА, а также центры по развитию частного предпринимательства.

Кстати, форум в деловой столице Америки организован посольством РБ в США совместно с «Riggs Bank». На нем будут присутствовать представители ведущих банков и финансовых структур США. В рамках этой встречи планируется детальное обсуждение вопросов налаживания сотрудничества в банковской и финансовой сферах, а также проведение деловых переговоров участников конференции по индивидуальным планам.

Визит продлится с 23 по 31 января.

## ГУЛЯЕТ ЛИПЕЦК!..

ГАЛИНА ШАРАЕВА

Делегация Липецкой области в составе 400 человек прибыла на минувшей неделе в Минск. Вслед делегации «красного региона» российские СМИ, правда, «прислали» новость о вспышке в этом регионе тифа, но этим они не смогли испортить дни Липецкой области в Беларуси.

По результатам торговли в январе—сентябре 1997г. товарооборот Беларуси с Липецкой областью составил \$42,3 млн, что составило 0,4% объема внешней торговли Беларуси с Россией. Из Беларуси в данный регион экспортировано товаров на \$15,4 млн (0,5% объема экспорта в Россию), импортировано продукции на \$26,9 млн (0,8% объема импорта из России). Сальдо взаимной торговли сложилось отрицательным — \$11,5 млн.

Основными экспортными позициями Беларуси являлись сельхозмашины (17,8% объема экспорта в область), подшипники (8,7%), черные металлы (8,6%), пластмассы и изделия из них (7,8%), грузовые автомобили (6,2%). В товарной

структуре импорта с данным регионом России наибольший удельный вес составили черные металлы — 85,2%. МАЗ, МТЗ и другие крупные белорусские предприятия являются потребителями продукции Новолипецкого металлургического комбината. Как отмечалось в ходе встреч в Минске, при осуществлении закупок возникают проблемы, связанные с недостатком оборотных средств у белорусских предприятий, что вынуждает искать альтернативные пути. С учетом того, что комбинат непосредственно не идет на бартерные операции, одним из путей решения проблемы называются бартерные схемы с привлечением потребителей белорусской продукции (в частности, тракторов) в



Город, в котором Александру Лукашенко не удалось побывать из-за Павла Шеремета

регионе.

Свою заинтересованность в расширении торгово-экономического сотрудничества с Липецкой областью выразил концерн «Беллегпром». Однако в связи с выросшим спросом на выпускаемую продукцию на внутреннем рынке, недостатком оборотных средств у предприятий отрасли поставка продукции осуществляется в основном на условиях предоплаты в российских рублях или в валюте.

Концерн выразил готовность принять делегацию деловых кругов области для детального обсуждения вопросов двустороннего сотрудничества. И в частности, в 1998г. предприятия концерна готовы поставлять в область обувь мужскую и женскую; продукцию кожгалантереи — сумки, перчатки; широкий спектр трикотажных изделий из различных волокон; разнообразные швейные и текстильные изделия.

## ТРАНСПОРТ

## МИНСКОЕ МЕТРО: НОВЫЙ ПЛАН ВЫЖИВАНИЯ

ВАДИМ СЕХОВИЧ

Новый год для минчан, пользующихся общественным транспортом, начался с неприятного сюрприза: в первых числах января решением городских властей на Минском метрополитене были подняты тарифы на проезд — сегодня одна поездка в метро стоит уже BLR 2600 (для льготников — BLR 1300). Однако повода для радости нет и у руководства метрополитена. Там недовольны, в частности, тем, что не согласованный с ними новый тариф не окружен. А это привело к тому, что в обращении появилась масса мелких купюр, работа с которыми создает дополнительные трудности в обслуживании пассажиров. Кроме того, новый тариф все равно «не дотягивает» до реальной себестоимости провоза одного пассажира, которая составляет BLR 4400.

Это не единственный пример такого невнимательного отношения городских властей к проблемам метрополитена. По словам начальника минского метро Владимира Набешко, после выведения из подчинения министерству путей сообщения СССР метрополитен оказался сиротой. Раньше метро всегда отличалось от прочих видов транспорта уровнем технической оснащенности. В прежние времена через турникеты проходило до 83% всех пассажиров. А сегодня количество оплачивающих проезд жетонами сократилось до 24%. Причина — огромное число льготников, которые пользуются услугами метрополитена (существует 64 вида льготных проездных билетов).

Негативно относится руководство метрополитена и к льготным бумажным проездным талонам. Их применение создает условия для злоупотреблений со стороны не только пассажиров, но и самих работников метро. Ужесточение контроля (в том числе с привлечением милиции) помогает мало, да и вряд ли способно что-нибудь кардинально изменить. Поэтому сейчас изучается возможность введения магнитных карт, разработанных НПО «Интеграл» по западным образцам, с помощью которых можно было бы отслеживать даже дальность поездки. Для повышения устойчивости

работы минского метро, улучшения его финансового положения, повышения качества оказываемых населению услуг разработана программа финансово-экономического оздоровления предприятия. Ее целью не является выход на рентабельность перевозок, так как это сегодня нереально (и не только для нас, но и для любого города любой страны, где эксплуатируется этот вид транспорта). Тем не менее возможности уменьшить объем дотаций и даже выйти на самоокупаемость, несомненно, есть.

Предложения представителей метрополитена таковы. Во-первых, получение дотационных денежных средств напрямую из Мингорисполкома, минуя производственное управление транспорта и связи. Во-вторых, пересмотр в совместных проездных доли метрополитена. По мнению метрополитеновцев, сейчас эта доля не соответствует объему выполняемых работ (ежедневно услугами метро пользуется до 480 тыс. человек, в предпраздничные недели этот показатель составляет 700-720 тыс.). В-третьих, увеличение тарифов на проезд в метро по сравнению с другими видами общественного транспорта (так как это было в советские време-

на). В-четвертых, повышение заработной платы работников.

Что касается будущего минского метро — строительства и ввода в эксплуатацию новых участков, то, по словам начальника дирекции строящегося метрополитена Валентина Турского, сегодня работы ведутся по двум направлениям: в 2001 году ожидается пуск линии «Автозаводская — Могилевская» и открытие нового депо, а в 2003 (или в 2004) — пуск линии «Пушкинская — Каменная горка» (3 станции).

Вопрос о сроках строительства других линий пока остается открытым: городские власти поручили заинтересованным ведомствам рассмотреть возможность создания наземных участков метро (по примеру линии через Филевский парк в Москве или дачного участка в Киеве). Привлекательность этого проекта заключается в объемах капитальных затрат, которые в 2 или в 2,5 раза меньше, чем при прокладке метро обычным способом. Правда, пока большинство специалистов сходится во мнении, что строительство и эксплуатация наземных участков создадут дополнительные проблемы, которые нивелируют финансовые выгоды.



## МЕБЕЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

## «БЕЛЛЕСБУМПРОМ»: ПЛОДЫ РЫНКА И ГОРЬКИ, И СЛАДКИ

## ИТОГИ ГОДА

Как известно, предприятия концерна выпускают 81% всей мебели, производимой в Беларуси. В 1997 г. уровень белорусского мебельного производства составил 15% соответствующего российского показателя. По словам вице-президента концерна «Беллесбумпром» Александра Романовского, в прошедшем году объем производства мебели на предприятиях концерна превысил плановый и вырос по сравнению с 1996 г. на 36,3% (планировалось — на 33-34%). «Если сравнить наши темпы роста с 1990 годом (временем наибольшего объема производства мебели), то в 1997 году мы поднялись до 107,4 процента. В России начиная с 1991 года шло падение. В 1997 году они вышли на уровень 2 процентов к 1996 году», — сообщил г-н Романовский.

Если в 1996 г. 14 предприятий концерна, выпускающих мебель, не справились с заданиями по объемам производства, то в 1997 г. они выполнили их на все 100%. «Отрадно, что на таких небольших предприятиях, как Калининская, Слуцкая фабрики, уже к концу года начали появляться деньги на расчетных счетах, которые они могли использовать не на погашение картотеки, каких-то других кредиторских задолженностей, а на нужды производства, пополнение собственных оборотных средств», — уточнил вице-президент концерна. Выжить в 1997 г. многим предприятиям удалось благодаря энергосбережатам и расчету продукции. «Сейчас это практикуется меньше, потому что появляются свободные деньги», — уточнил вице-президент. — «Нотакже объединения, как «Гомельдрев», Слуцкая мебельная фабрика, «Мостовдрев», «Речицдрев» погасили очень много своих долгов по энергоресурсам за счет бартерных сделок — в основном через «Газпром», через российские энергосистемы».

Александр Романовский полагает, что улучшить ситуацию помогла серьезная работа над ассортиментом, которая в прошлом году основывалась на потребностях рынка. Кстати, за последние два года предприятиям концерна удалось обновить ассортимент на 60%. Мебель всегда была высококоррентабельной продукцией. В лучшие годы при выпуске корпусной мебели рентабельность составляла 45%, мягкой — до 80%. В 1997 г. рентабельность достигла в среднем 20%.

## РЕЗУЛЬТАТЫ АКЦИОНИРОВАНИЯ

Вот каких результатов достигли в 1997 г. предприятия концерна в зависимости от формы собственности: госпредприятия увеличили объем производства на 110% к уровню 1996 г.; акционерные общества с разными частями государственной и частной доли собственности — на 124%; полностью выкупленные предприятия — на 141%. Как говорится, комментарии здесь излишни.

«Наши фабрики в подавляющем большинстве — акционерные общества или народные предприятия. Осталось только одно госпредприятие — «Борисовдрев», но и оно готово начать работу по приватизации. А «Речицдрев» уже заканчивает трансформироваться в АО. Думаю, в этом году 100% наших предприя-

тий будут негосударственными». Из 58 предприятий концерна 15 вообще не имеют государственной доли, у большей части остальных она незначительна — 10-20%. Те, у кого она велика (бобруйский «Фандок» — 76%, Минская фабрика мягкой мебели — 100%), сейчас на пути выкупа большей части своих акций.

Пытались участвовать в акционировании предприятия концерна и россияне. Их привлекли Светлогорский целлюлозно-бумажный комбинат (монополист в производстве газротары) и объединение «Гомельобон». «Но пока акционирование здесь не получилось. И мы делаем все, чтобы оно не получилось и впредь. На то есть причины. При акционировании «Витебскдрев» российские фирмы купили значительную долю акций — 36 процентов. А если добавить тех, на кого они влияют, то это уже более 42 процентов. Естественно, все наши действия в помощь «Витебскдреву», которые идут вразрез с психологией или пониманием этих акционеров, тут же рубятся на корню. Пример. «Витебскдрев» имел очень большой долг по электроэнергии. В тот период, когда мы начали искать выход, этот долг составлял 24 миллиарда белорусских рублей, сегодня — уже 72 миллиарда. Когда было еще 24 миллиарда, мы договорились с Витебским облисполкомом, с «Витебскэнерго», Министерством энергетики, сейчас — концерн, чтобы эта сумма через реструктуризацию объединения «Витебскдрев» стала частью акций «Витебскэнерго» в этом обществе — и долг был как бы погашен. Однако акционеры рассудили так: если этот долг за счет эмиссии увеличивается, то их доля, естественно, падает, а это не в их интересах. И сразу это заблокировали. Сегодня «Витебскдрев» оказался в крайне сложной ситуации».

Так что участие таких акционеров не всегда положительно влияет на работу наших предприятий... В основном поступают так: я вложил — отдайте прибыль. По принципу нового русского: вложил, забрал и пропал. Кстати, у нас осталось очень мало свободных долей, которые можно сегодня кому-то приватизировать. В основном все акционировано нашими же коллективами через чеки «Имущество», — проинформировал вице-президент концерна.

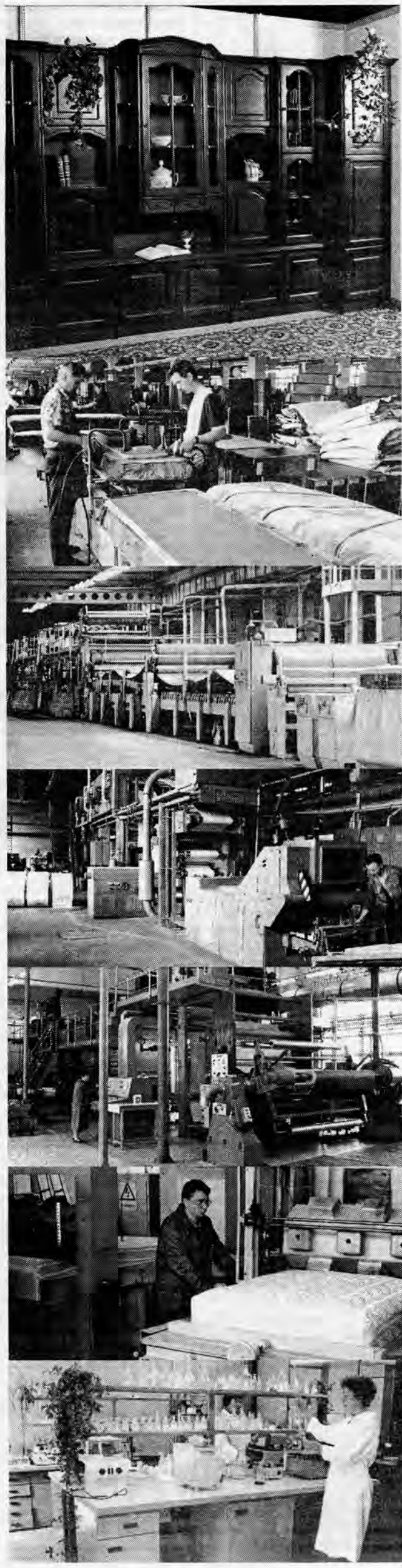
## ИНВЕСТИЦИИ

В 1997 г. концерн сформировал инвестиционную программу. В нее были включены проекты на сумму около \$60 млн. Но из-за отсутствия финансовых возможностей (в т.ч. недостатка валюты) они не реализованы. В 1997 г. запущены только два проекта. Объединение «Пинскдрев» за счет швейцарской кредитной линии (\$1,2 млн) получило оборудование для фанерного производства, которое уже работает, а «Ивацевичдрев» использовало германскую кредитную линию (DEM 3,5 млн) для расширения производства ламинированных плит и увеличения экспортного потенциала.

По поводу планов строительства в Беларуси завода МДФ (см. «БДГ» №73/416) г-н Романовский заявил: «Мы сейчас завершаем техническое обоснование, решаем, где этот завод

СВЕТЛАНА САБИЛО

12 января в общественном пресс-центре Дома прессы представители концерна «Беллесбумпром» рассказали журналистам об итогах и перспективах развития мебельной промышленности Беларуси.



## СПРАВКА «БДГ».

По сведениям концерна «Беллесбумпром», стоимость древесины в Беларуси в 2,5 раза ниже (в долларовом исчислении), чем в России, в 4 — чем в Польше, в 6 — чем в скандинавских странах.

разместится, кому будет принадлежать. Рассматриваем три площадки — Борисов, Бобруйск и Пинск. Есть хороший китайский проект, но мы должны рассмотреть и другие. На 22-23 января, во время выставки в Кельне, у нас запланирована поездка на немецкие заводы, которые производят МДФ. Хотим увидеть, как это делается в Германии, получить коммерческие предложения, подтвердить те, которые имеем. После этого в феврале группа руководителей вылетит в Китай. Затем техсовет из числа наших руководителей, технических специалистов примет решение о том, какой завод будет выбран, какие будут условия кредитования. Для себя мы решили, что 1998 год станет годом МДФ».

В целом до 2000 г. система концерна должна увеличить объемы производства относительно 1997 г. примерно в 2 раза. По мнению представителей концерна, достичь этой цели невозможно без решения проблемы лесосырьевых ресурсов.

## РЕСУРСЫ

Сложилась абсурдная ситуация. Казалось бы, в Беларуси богатейшие запасы древесины (1,1 млрд м куб.), но в то же время мебельная и обрабатывающая промышленность могут остаться без сырья.

Как известно, сегодня в Беларуси осваивается льготный кредит Всемирного банка, одно из условий которого — рыночная продажа в стране древесины на корню. Это приносит концерну много проблем. Вот как прокомментировал ситуацию вице-президент концерна Николай Манкевич: «В 1995 году мы имели около 3,5 миллиона кубометров централизованного лимита лесосечного фонда, который в целом обеспечивал потребность в лесном сырье как предприятий концерна, так и других потребителей — строителей, местную промышленность и прочих, кто получал сырьевые ресурсы от концерна «Беллесбумпром». Сегодня мы имеем лишь 600 тысяч кубометров от объема централизованного лимита 1995 года (то есть этот объем закрывает потребность концерна примерно на 20 процентов). Все остальное должны приобретать на рынке, участвуя в аукционах, проводимых по продиктованным Мировым банком условиям. Мы участвуем и можем участвовать. Однако существующие сегодня условия проведения аукционов делают предприятия концерна неконкурентоспособными в этих торгах, потому что порой отдельные коммерческие структуры дают непомерно высокую цену. Иногда даже умышленно, впоследствии отказываясь от заготовки этой древесины. Кроме этого, есть очень много факторов, в том числе и отсутствие оборотных средств, не позволяющих нам участвовать в рыночной продаже. Ведь по условиям аукциона мы должны в течение

месяца внести разницу между стартовой и покупной ценами. Поскольку из-за этого много древесины не продается, она остается как бы невостребованной. Сейчас идет дискуссия о том, чтобы запустить сюда иностранных покупателей древесины на корню. Естественно, с иностранцами мы конкуренции не выдержим».

На аукцион, как правило, выставляются лучшие по всем параметрам участки, а концерну остаются заболоченные местности, которые снижают тактовую стоимость (стоимость на корню) древесины. Такие лесосеки осваиваются обычно в морозную погоду. «Однако, учитывая погодные условия января, мы сегодня остаемся практически без сырья на январь. Вопрос относительно договорного лесфонда, который нам был обещан, до сегодняшнего дня не решен. Аукционная продажа начнется только с конца января. И поэтому мы в сложной ситуации: вроде и сырья много, а остаемся без сырьевых ресурсов. Более того, мы уже готовы к любой цене. Готовы даже делать отчисления в виде налогов Министерству лесного хозяйства, которое хочет выйти на самокупаемость. Возможно, в конце концов, перейти и к мировой цене на древесину, о чем сегодня говорят, но тогда получится и мировая цена на мебель. Сегодня наша мебель (пусть она и дорогая) в 3 раза дешевле германской такого же качества и уровня и в 5-6 раз — канадской», — отметил Николай Манкевич.

По мнению вице-президента, аргументы Министерства лесного хозяйства и других о том, что аукционная продажа увеличивает стоимость древесины почти в два раза и что это выгодно для предприятий Минлесхоза, госбюджета, — неоправданны. Нет смысла повышать цену на те виды сырья, которые находятся в Беларуси, полагает вице-президент концерна, потому что это влечет инфляционные процессы. Так, с 1 января 1998 г. тактовая стоимость увеличена на 30%. В результате мебель подорожает на 4-5%.

Представители концерна настаивают на том, что в первую очередь древесина должна попадать переработчикам, которые используют ее полностью.

## ТОРГОВЛЯ

В 1998 году концерн намерен увеличить поставки мебели в Беларусь. Если в 1997 году их объем составил BLR 900 млрд, то в 1998 поставки достигнут BLR 1,3 трлн. Через фирменную торговлю «Беллесбумпрома» планируется продать мебели на сумму BLR 230 млрд.

По словам г-на Романовского, прошлогодние претензии торговли по поводу предоплаты, доставки мебели в этом году будут сняты. Учтена и такая тенденция 1997 г., как рост потребления мягкой мебели в Беларуси. Концерн увеличит ее поставку на внутренний рынок примерно на BLR 200 млрд. Не должно быть и нехватки отечественных обоев. Как отметили представители концерна, после осенних мебельных выставок в Минске и Москве впервые за последние три года практически сформирована вся программа работы, и в соответствии с ней подписаны договоры и контракты на поставку продукции.



НЕДВИЖИМОСТЬ

# МАЛЕНЬКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ НА ЖИЛИЩНОМ РЫНКЕ

Виктор ДЕМИДОВ

Как мы уже сообщали, Совет Министров РБ постановлением N 1701 от 22.12.1997 внес изменения во Временное положение о порядке купли-продажи квартир (домов), утвержденное постановлением Совмина РБ N 589 от 31.12.1993 года. Таким образом, уже с января граждане Беларуси, в том числе и постоянно проживающие за ее пределами, обретают право покупать квартиры и жилые дома в любых населенных пунктах по собственному усмотрению. Это относится и к иностранным гражданам и лицам без гражданства, постоянно проживающим в Беларуси и имеющим на ее территории легальные источники дохода.

До недавних пор в Беларуси действовало откровенно дискриминационное «географическое» ограничение на приобретение недвижимости.

гое ограничение: приобретать жилье в Беларуси имеют право только иностранцы, имеющие здесь постоянный источник дохода. Ситуацию можно срав-

терской фирмой), за минскую квартиру средней комфортности зарубежные гости готовы выложить от 20 до 50% от той суммы, которую просят хозяева.

В принципе, полная отмена «географических» ограничений на куплю-продажу жилья способна повысить спрос на хронически малоликвидные большие квартиры. В последние несколько лет на рынке элитного жилья наблюдается застой — трех- и четырехкомнатные квартиры покупают гораздо реже, а платежеспособный спрос со стороны белорусов сконцентрировался преимущественно в секторе недорогих одно- и двухкомнатных квартир не лучшей планировки. «Открытие» квартирного рынка может способствовать привлечению в этот сектор покупателей из неспокойных регионов бывшего СССР, желающих разместить свои семьи в более благополучном месте. Но кардинальных перемен на рынке это не вызовет.

Однако постановление Совмина, возможно, повлечет ускорение приватизации жилищного фонда — многие жильцы, как прогнозируется, будут приватизировать свои квартиры в расчете именно на «богатых иностранцев».

Что же касается Минска, имеющего, как известно, особый узаконенный статус, то в отношении его в постановлении ничего не сказано. Речь идет о всех населенных пунктах Беларуси. Однако в Минске продолжает действовать ограничение, подтвержденное постановлением Мингорисполкома N 988 от 30 октября 1997 года. Суть этого ограничения в том, что только лица, имеющие минскую прописку, могут свободно приобретать жилье в любых домах столицы. Для «неминских» белорусов и иностранцев имеется только одна возможность: приобрести квартиру только в домах, не относящихся к коммунальной собственности, — в частных домах, домах ЖСК и в домах, построенных по долевому принципу. В реальности это очень серьезное ограничение, так как дома коммунальной собственности составляют подавляющую долю минского жилого фонда.

Как нам стало известно, противоречие между декабрьским постановлением Совмина и октябрьским решением Мингорисполкома пока никак не урегулировано. Под персональную ответственность начальника управления юстиции Мингорисполкома дано указание всем нотариусам отказывать в оформлении сделок купли-продажи жилья в домах коммунальной собственности, если в роли покупателей выступают граждане, не имеющие минской прописки. Но, судя по всему, вскоре Мингорисполкому придется отступить: всем понятно, что интерес для иностранцев представляет только минский жилой фонд. Иначе принятое Совмином постановление теряет всякий смысл.

Одно можно сказать с полной уверенностью: теперь «ино-гражданам» не придется искать пути для того, чтобы обойти закон при покупке жилья в Беларуси, а сами белорусские граждане понемногу начнут привыкать к тому, что «если не запрещено — то разрешено».



Право на приобретение в собственность жилого дома или квартиры путем заключения договора купли-продажи имели только граждане Республики Беларусь, постоянно проживающие на ее территории и имеющие постоянную прописку в том населенном пункте, где они приобретают жилье. То есть имела место ситуация крепостного права, когда крестьянин мог жить только в своей деревне и полностью зависел от местного феодала (главы местной администрации). При этом нарушалась статья Конституции, гласящая, что граждане Беларуси, иностранцы и лица без гражданства обладают в Беларуси равными правами, в частности, имеют право по собственному усмотрению выбирать место жительства.

В июне 1996 года Конституционный суд постановил «привести в соответствие» с Конституцией постановление Совмина РБ N 589 от 31.12.93 года. Как решил КС, в корректировке нуждается и постановление Верховного Совета 12-го созыва, в соответствии с которым Совет Министров был уполномочен принимать данное решение об ограничении жилищного рынка. Парламент принял закон об отмене «ограничительного» постановления Совмина. Затем этот закон был подписан президентом и вступил в силу. Таким образом, Совет Министров в значительной степени был лишен полномочий по регулированию отношений на жилищном рынке. Интрига состоит в том, что по Конституции права граждан могут регулироваться исключительно законом, но никак не постановлениями правительства. Но в таком случае одинаково не имеют силы постановления Совмина от 1993 года и нынешнее его изменение. Причем вместо того чтобы полностью отменить постановление образца 1993 года, Совмин предпочел только отменить действие положений, явно нарушающих Конституцию. При этом сохраняет свою силу дру-

жить с ситуацией в странах Балтии. В свое время Латвия и Эстония наложили категорический запрет на покупку недвижимости иностранцами и юридическими лицами. Литва же поступила наоборот: иностранцы имеют право не только свободно приобрести недвижимость в любом населенном пункте, но еще и получают при этом бессрочный вид на жительство. В результате сегодня трехкомнатная квартира в центре Риги стоит примерно \$ 8.000, а в центре Вильнюса — \$ 25.000.

Таким образом, неполная отмена принятого в 1993 году постановления не устранила в полной мере нарушения Конституции: «обычные» иностранцы, то есть не имеющие легальных источников дохода в Беларуси, по-прежнему не имеют права приобретать у нас недвижимость, хотя такое ограничение, как уже говорилось, может существовать только в рамках соответствующего закона, но никак не постановления Совмина.

Теоретически такая мера, как «открытие» жилищного рынка для нерезидентов, конечно же, способна привлечь внимание иностранных инвесторов и повысить стоимость (и ценность) жилья. На такой эффект, судя по всему, и рассчитывали чиновники, приводя решение Совмина в соответствие с постановлением Конституционного суда. Но по мнению экспертов, с которыми мы беседовали, в реальности существенного притока средств в Беларусь ожидать не приходится. Во-первых, из-за крайне низкой инвестиционной привлекательности страны в целом. Во-вторых, по той причине, что стоимость жилой недвижимости в Беларуси явно завышена. Практически во всех соседних странах (при более высоком уровне жизни и доходов) недвижимость дешевле или соответствует по цене белорусской. С точки зрения любого нормального иностранца (по данным опроса, проведенного одной риз-

ПРОЕКТЫ

# ПОМОЖЕТ ЛИ СОЯ БЕЛОРУСАМ ПРОКОРМИТЬСЯ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На прошлой неделе в Минске состоялось весьма примечательное собрание городского кулинарного совета. На нем презентовались блюда из сои, предоставленные фирмой «Соябелар». С увлечением в ежедневном рационе белорусов сою и продуктов из нее некоторые специалисты связывают решение такой глобальной задачи, как оздоровление нации. Они полагают, что соевой пищей можно заменить часть традиционно используемых продуктов и блюд, что в свою очередь уменьшит поступление в организм насыщенных животных жиров.

Вряд ли стоит рассчитывать на то, что потребление продуктов из сои в Беларуси выйдет на уровень США или Канады. Однако те, кто вкладывает сегодня деньги в сою (а это уже около \$50 тыс.), предполагают выйти на окупаемость проекта к 2001 году. Особенно этого продукта могут вызвать интерес и на правительственном уровне. Во всяком случае, в России соответствующая программа уже действует.

Для Беларуси на нынешнем этапе главной задачей является информирование населения. Кроме пищевой ценности соевых продуктов, акцент в рекламной кампании делается на их стоимости в розничной про-

даже. Так, сегодня цена 1 литра соевого молока составляет BLR 7 тыс., в то время как коровьего — BLR 7,8 тыс. Разница, конечно, небольшая. Но необходимо учитывать, что нынешний уровень цен на коровье молоко — это результат директив и дотаций из бюджета для агропромышленного сектора. В среднем продукты из сои дешевле на 40%. Хотя проблемы с конвертацией валюты для закупки сырья сказываются и здесь.

Из-за климатических условий белорусская соя не может использоваться для промышленной переработки в различные пищевые продукты. Поэтому «Соябелар» закупает исходный

СПРАВКА «БДГ».

ООО «Соябелар» было создано группой физических лиц около года назад с целью производства и популяризации в Беларуси диетических и экологически чистых продуктов питания из сои: соевого молока, сыра, тофу, окару и др. В первую очередь они предназначены детям и людям пожилого возраста — в профилактических целях и при лечении аллергии, диабета, раковых, сердечных и почечных заболеваний и др. Штат фирмы — 13 человек.

продукт в России, в частности, в Краснодарском крае, который является центром производства сои в РФ. С российской стороной заключены контракты и на закупку необходимого оборудования — в Минске работает два цеха-магазина российского-канадского производства. Программа «соевизации» страны, согласно которой в областных и прочих крупных промышленных городах должно появиться до 200 установок для переработки сои, предполагает и освоение производства необходимой техники на одном из белорусских предприятий.

ВЫСТАВКИ

# В КЕЛЬН, НА ДРУГИХ ПОСМОТРЕТЬ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

19-26 января в Кельне пройдет одна из самых крупных и престижных международных выставок продукции мебельных фирм — «ИММ-98». В этом году на нее отправится большая группа представителей белорусских мебельных фабрик. Как сообщили «БДГ» в «Беллесбумпроме», в составе делегации, возглавляемой президентом концерна Леонидом Кравцовым, посланники более чем двух десятков предприятий.

В последние годы белорусские мебельщики достигли заметных успехов на рынках России и других стран СНГ. Однако на давно сформировавшемся мебель-

ном рынке Западной Европы или США иные условия работы и иные правила. Конкурировать с продукцией западных производителей белорусам сложно. Во всяком слу-

чае, пока не будет решена проблема старения основных фондов, усовершенствования технологий и повышения качества продукции, даже дешевизна рабочих рук и относительно низкая стоимость мебели не могут служить убедительным козырем.

Поэтому целью поездки в Кельн является в первую очередь знакомство с новыми направлениями мебельной моды, передовыми технологиями и прочими достижениями доминирующих на мировых рынках фирм.

КОРОТКО

Минский моторный завод рассчитывает на крупный заказ от правительства Москвы. Мэрия российской столицы планирует закупить в Минске

двигатели для микроавтобусов ЗиЛ. Параметры сделки не разглашаются. Известно только, что Москву интересует дизельный мотор мощностью 107

лошадиных сил. Оплата по контракту скорее всего будет вестись в счет погашения белорусских долгов за энергоснабжение.

Как уже сообщала «БДГ», в Вену отправилась правительственная делегация во главе с первым вице-премьером Петром Прокоповичем. Как стало известно бук-

вально накануне отлета, одним из основных вопросов встречи станет работа по получению и использованию средств кредитной линии австрийского правительства для

Беларуси. В числе наиболее вероятных получателей средств Мозырский НПЗ, Белорусский металлургический завод, компания «Нафтан».

Торговый дом «Приднестровье-Беларусь» начал работу в Тирасполе. Учредителем АОТ «Торговый дом «Приднестровье-Беларусь» выступает управление по внешнеэкономическим связям При-

днестровской молдавской республики. Приднестровью принадлежит 51% акций АОТ. Решение о создании торгового дома принято с целью улучшения и расширения коммерческо-экономических связей между Тирас-

полем и Минском, насыщения белорусскими товарами приднестровского рынка. Предполагается, что в состав акционеров торгового дома войдут белорусские и приднестровские промышленные и банковские структуры.

**ЕСЛИ У ВАС ЕСТЬ КОМПЬЮТЕР, МОДЕМ И ЭЛЕКТРОННЫЙ АДРЕС, ТО ГАЗЕТЫ «ИМЯ» И «БДГ» ВЫ МОЖЕТЕ ЧИТАТЬ НА СУТКИ РАНЬШЕ ДРУГИХ, ПОЛУЧАЯ ИХ ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ**

Стоимость электронной подписки: в пределах республики — \$5 в мес., по странам СНГ — \$25 в мес.

**СПРАВКИ ПО ТЕЛ. (017) 236-52-41**

The U.S. Information Service of the United States Embassy in Minsk has an opening for a media assistant.

All applicants must have a good command of conversational and written English, computer (word processing) skills, good composition skills in English, Russian and Belarusian. Practical or trained journalism background strongly preferred.

Applications are available from the U.S. Information Service, 6A Partizansky prospekt, Minsk. To be eligible for consideration, applications must be received by the end of day of February 2, 1998.



## СПЕЦСЛУЖБЫ

## «В ВАШЕМ ЛИЦЕ ХОЧУ ЗАВЕРИТЬ ПРЕЗИДЕНТА...»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Словами, вынесенными в заголовок статьи, за которыми последовали заверения в готовности работать на совесть, закончил свое выступление перед сотрудниками центрального аппарата КГБ Владимир Мацкевич на состоявшемся 14 января совещании. Правда, тот, кому было адресовано это обещание, на форуме не присутствовал. Но, по всей видимости, главный силовик страны, зная о возможности утечки информации «наверх», решил еще раз, хоть и заочно, заверить главнокомандующего в своей преданности.

Основная же часть монолога главы комитета была посвящена подведению итогов работы ведомства в ушедшем году и постановке задач на будущее. Кроме набивших оскомину дежурных фраз типа «повышение эффективности», «конкретизация

работы» и «сосредоточение усилий на основных направлениях», чекистам впервые пришлось выслушать от своего шефа сентенции на тему заработной платы. Оказывается, что она соизмерима с месячным окладом командира дивизии Минобороны.

Именно поэтому председатель КГБ предупредил, чтобы впредь к нему никто не обращался с жалобами по поводу якобы мизерной оплаты труда рыцарей плаща и кинжала.

Что касается задач на будущий год, то они весьма ответственные. Среди них — завершение в сжатые сроки поиска убийц Евгения Миколуцкого и авторов надувшегося «бизнес-плана» государственного переворота, якобы готовящегося оппозицией. Кстати, то, что шефу спецслужбы поручен поиск составителей этого «стратегического документа», может свидетельствовать о непричастности ведомства к появлению фальшивки.

Неудивительно, что значительная часть доклада посвящалась борьбе с организованной преступностью и коррупцией в чиновничьей среде. На ней чекистам придется сосредоточить основные усилия. Конечно же, без ущерба для разведывательной и контрразведывательной деятельности, в которой, увы, впечатляющих результатов пока нет. Если, конечно, не учитывать раскрытие «заговора послов», следствие в отношении Тамары Винниковой, выдворение из страны Питера Берна, аресты министра сельского хозяйства и председателя колхоза «Рассвет» и комедийное судилище над съемочной группой ОРТ.

## МИЛИЦИЯ «ПОД КОЛПАКОМ» У КГБ

СЕРГЕЙ СИМОНОВ

В КГБ идет укомплектование подразделений, которые будут задействованы в оперативном обслуживании Министерства внутренних дел. Несомненно, что этот процесс, инициированный Советом безопасности и получивший президентское «добро», явился следствием проверок МВД, проводившихся в прошедшем году.

Своих коллег чекисты курировали и раньше. Достаточно вспомнить времена, когда пост председателя КГБ, а затем генсека КПСС занимал Юрий Андропов, который сошелся в жесткой схватке со Щелоковым. Или еще более ранние времена — когда Никита Сергеевич, расправившись со своим основным соперником Лаврентием Павловичем, продолжал сомневаться в преданности служителей закона в погонах. Правда, сегодня уже ясно, что тогда эти акции объяснялись не стремлением навести порядок в правоохранительных органах, а определенными политическими мотивами.

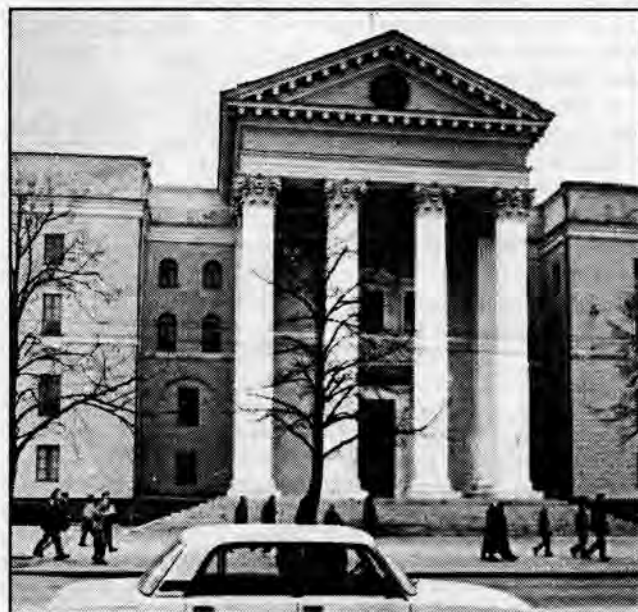
Примечательно, что органы МВД периодически становятся объектом особо пристального внимания со стороны основной спецслужбы. Как правило, это происходит в кризисные для страны периоды, когда необходимо отвлечь внимание электората от насущных житейских проблем и направить народное недовольство в нужное русло. Сегодняшняя Беларусь лишь подтверждает это правило.

Трудно возражать тем, кто указывает на коррумпированность МВД. В прошлом году мы неоднократно писали о преступлениях в милицеевской системе. Например, о том, как милиционеры воровали охраняемое имущество, помогали мошенникам регистрировать незаконно ввезенные в страну легковые автомобили, сопровождали автофургоны контрабандного спирта, готовы были закрыть уголовные дела за соответствующую мзду. В списке совершаемых сотрудниками милиции преступлений фигу-

рируют также злоупотребление служебным положением, превышение своих полномочий, мздоимство и др. Только в прошлом году десятки сотрудников, запятнавших честь мундира, были осуждены или уволены из органов МВД.

Кстати, начальник службы собственной безопасности МВД полковник Сергей Задружный в интервью корреспонденту газеты «На страже» вынужден был признать, что «одна из основных причин криминала, совершаемого сотрудниками милиции, — низкие морально-деловые качества». В список причин следовало бы добавить относительно невысокую заработную плату милиционеров. Стражи правопорядка в Беларуси отнюдь не бедствуют, но порой злоумышленники предлагают следователям или работникам ГАИ за услуги взятки, в десятки, а то и сотни раз превышающие их месячные оклады. Интервьюируемый также умолчал о том, что у белорусских стражей правопорядка просто нет сейчас эталона принципиальности и порядочности. Ведь общеизвестно, что сам нынешний министр внутренних дел Валентин Аголец несколько лет назад был уличен в квартирных махинациях. И ничего, продолжает руководить белорусской милицией. Неудивительно, что некоторые его подчиненные нет-нет да и поддаются соблазну подсобить контрабандистам спирта или оказать услуги автомобильной мафии. Словом, криминализация белорусской милиции вполне закономерна.

Однако возникает резонный вопрос: зачем нужен еще один «глаз» в системе контроля за



Вернется ли под эти своды былая могущественность?

МВД? Ведь официально деятельность милиционеров отслеживает Прокуратура и Совбез. По всей видимости, ответ на этот вопрос также лежит в политической плоскости. Как свидетельствует история, лидеры всех государств с авторитарными режимами в первую очередь были озабочены проблемой собственной безопасности. А все силовые ведомства считались источником потенциальной угрозы этой безопасности. Именно поэтому широко применялся метод «контроля над бесконтрольными».

Ясно, что внутренний климат в МВД Беларуси (а число сотрудников милиции в стране перевалило за 120 тыс.) не может не беспокоить Александра Лукашенко. Тем более, что до него наверняка доходила информация о нежелании многих стражей правопорядка выполнять сомнительные, с точки зрения буквы закона, указания. Поэтому идея контроля над МВД вновь реанимирована.

Но Беларусь — это во многих отношениях уникальное государство. И одно из проявлений этой уникальности — взаимный контроль всех силовых ведомств (кроме МО). Чекисты, которые получили возможность вести агентурно-оперативную работу в МВД, контролирует сама же милиция в пределах своей компетенции. Деятельность работников этих ведомств в приграничье находится в поле зрения ГКПВ. Венцом системы является Совет безопасности, куда стекаются сведения о положении в правоохранительных структурах. Несколько особняком стоит Служба безопасности пре-

зидента, которая благодаря влиянию своего шефа г-на Бородинца на охраняемое лицо №1 может позволить себе работать в автономном режиме и не бояться проверок.

Следует отметить, что процесс укомплектования названных подразделений КГБ идет трудно. Наследники «железного Феликса» не стремятся в новые структуры по ряду причин. По всей видимости, они понимают, что существование таких отделов прямо зависит от температуры отношений главного милиционера страны и всенародно избранного: если между ними воцарится доверие, возможно расформирование подразделений, как это уже случалось. Кроме того, сотрудники КГБ понимают, что курирование органов МВД не будет способствовать повышению их профессионального мастерства как разведчиков и контрразведчиков. Ведь наивно было бы думать, что среди милиционеров найдутся агенты иностранных разведок. Да и вести оперативную работу в среде МВД чрезвычайно сложно, так как и милиционеры, и чекисты являются агентами и обладают навыками вычисления «залетных». И наконец, комитетчики знают, что от такого рода подопечных можно ждать всякого рода провокаций, начиная с административного задержания за переход улицы в неустановленном месте и заканчивая убийством. Такие случаи в истории «взаимодействия» КГБ и МВД, к сожалению, уже были. Поэтому не исключено, что возвращение к практике контроля может привести к жесткому противостоянию этих структур.

## ПОДРОБНОСТИ

## ЗА ЧТО ПОПЛАТИЛСЯ ЖИЗНЬЮ ДИРЕКТОР «ЭМИРА»?

ОТДЕЛ РАССЛЕДОВАНИЙ «БДГ»

Год только начался, а в Беларуси уже совершено два громких убийства. Как мы уже сообщали, 11 января в Мозыре из снайперской винтовки был смертельно ранен 35-летний местный уголовный авторитет. Буквально через два дня в Минске произошло убийство известного бизнесмена, которое, по мнению специалистов, тоже относится к разряду заказных.

Около полуночи 13 января в подъезде дома №13 по проспекту Машерова был обнаружен труп 36-летнего президента фирмы «Эмир» Фрейджида Анвара Адая. Правоохранительные органы пока склонны считать, что г-н Фрейджида стал жертвой обычного ограбления. Появление такой версии понятно. Во-первых, она

ли они выбрали бы в качестве объекта нападения человека, имевшего телохранителя. Слишком велик риск срыва операции.

Естественно, если убийство г-на Фрейджида кем-то заказано, то должны быть лица, заинтересованные в устранении известного бизнесмена. Сама попытка замаскировать



Там, где действуют киллеры, врачи бессильны

существенно уменьшает общественный резонанс, ибо каждое заказное убийство подтверждает могущество мафии и бессилие руководства государства. А ограбление в последнее время стало в нашей стране почти рядовым преступлением. Правда, в пользу версии об ограблении свидетельствуют снятые с убитого ценные вещи, а также украденный бумажник. К тому же профессиональные киллеры обычно не используют в качестве орудия убийства топор. А именно этим орудием, по сведениям «БДГ», и был зарублен шеф «Эмира». Тем не менее есть немало оснований полагать, что убийство г-на Фрейджида было кем-то заказано, а ограбление — инсценировано.

По информации «БДГ», Анвар Фрейджида приехал к дому, в котором проживал вместе с женой, около десяти часов вечера. В сопровождении телохранителя он дошел до лифта. Провожать шефа до дверей квартиры охранник не стал и вернулся в машину. Вероятно, убийца (или скорее убийцы), подождав, пока охранник удалится, напали на г-на Фрейджида. По имеющимся сведениям, ему было нанесено два удара топором: один — в шею, другой — по голове. Затем киллеры вытоптали карманы жертвы, затащили труп под лестницу и скрылись.

Как видно, убийство было совершено достаточно профессионально, его исполнители тщательно готовились к встрече со своей жертвой и продумали все до мельчайших подробностей. Даже лифт, по сведениям «БДГ», предусмотрительно испортили, чтобы подольше задержать жертву и дожидаться ухода охранника. Такая скрупулезная подготовка отличает только профессиональных киллеров. Обычные грабители работают примитивнее. Да и вряд

убийство под ограбление указывает на то, что заказчик хотел избежать тщательной проверки самой фирмы «Эмир» и деловых партнеров г-на Фрейджида правоохранительными органами. Ведь при расследовании заказных убийств бизнесменов в обязательном порядке изучается деятельность фирм, в которых работали жертвы, а также их деловые контакты.

Вполне возможно, что у президента «Эмира» были конкуренты в бизнесе и даже враги. Возглавляемая им фирма играет одну из ведущих ролей на рынке торговли автомобилями в Беларуси, а также в игорном бизнесе. Г-н Фрейджида — сириец по национальности и гражданин России по паспорту — не только имел большое влияние в деловых кругах Беларуси, но и дружил с многими сильными мира сего, а также с приближенными к власти бизнесменами.

Правда, в последнее время, по информации «БДГ», у г-на Фрейджида произошел конфликт с некоторыми руководителями скандально известного «Торгэкспо», которые продали ничего не подозревавшему бизнесмену «левый» «Мерседес». Как стало известно «БДГ», накануне своей гибели г-н Фрейджида узнал о том, что по решению суда этот автомобиль у него конфискуется. Вполне понятно, что шеф «Эмира» потребовал от мошенников вернуть ему заплаченные за машину примерно \$40 тыс. Деньги эти г-н Фрейджида, по информации «БДГ», так и не получил.

Естественно, это — всего лишь одна из версий. Истинную причину убийства Фрейджида Анвара Адая, а также имена организаторов и исполнителей этого преступления должны установить следствие и суд. Если, конечно, следователи не зайдут в тупик.

**ПРЕДЛАГАЕМ**  
со склада в г.Минске

Подвесной потолок от 8,9 у.е. (Германия)  
Гипсокартон 3,1 у.е. (Бельгия)  
Декоративная штукатурка 0,55 у.е./кг (Германия)  
Плитка керамическая от 9,5 у.е. (Италия)

АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ ФИРМА  
**БЕТАБУД**

тел/факс (017) 258 71 92  
258 61 94



ОБЗОР

# НЕ ЗАБУДЬТЕ ВЫКЛЮЧИТЬ ТЕЛЕВИЗОР

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

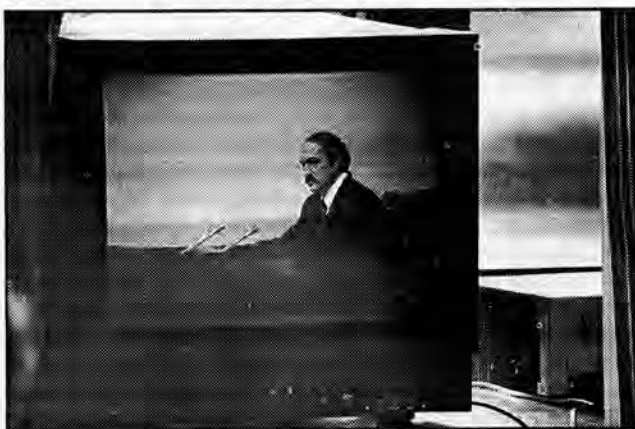
В течение последних месяцев минувшего года республиканские СМИ готовили зрителя к кардинальным переменам на белорусском телевидении. И вот в новогоднем выпуске программы «Резонанс» президент страны, одетый в смокинг с синим в горошек галстуком, лично сообщил телезрителям, что теперь у нас есть новое, хорошее телевидение.

«БДГ» решила всмотреться в обновленные черты белорусского ТВ. Согласно интервью, которое председатель Белтелерадиокомпания Григорий Кисель 25 октября прошлого года дал газете «Советская Белоруссия», в основе телевидения лежит новое, «блочное» вещание. Это значит, что «в одно и то же время по БТ будут идти блоки программ — и зрители год смогут не заглядывать в телепрограмму, поскольку изменений здесь не будет». Этот принцип вполне понятен: чем меньше свободы и вольностей — тем меньше неожиданностей и опасных сюрпризов.

С 15 января утро на БТ начинается в семь часов ежедневной

жества справедливости.

Вторым нововведением на БТ, по словам г-на Киселя, должна была стать ежедневная программа — ток-шоу с участием известных людей страны. Оно будет узнаваемо по музыкальному, студийному оформлению, по ведущим... Программа «Сегодня с вами...» действительно выходит в эфир в определенное время в едином музыкальном и студийном оформлении. В таком же оформлении, с теми же вопросами, выступающими, темами, а главное, манерой их подачи она могла бы выходить и пять, и десять, и пятнадцать лет назад. Причем выходящие в 80-е годы острые и яркие «Молодежный телевизион-



онную программу, которая давала бы целостную картину происходящего в стране и мире. Кроме того, как показывает опыт, далеко не всегда блоки начинаются точно в одно и то же время. Так или иначе, но сегодня «Панарама» идет как минимум 55 минут, а максимум — час и более. Какими же новостями заполняется этот час экранного времени?

— Встреча президента Беларуси Александра Лукашенко с ректорами высших учебных заведений республики.

— Александр Лукашенко направили приветствие участникам съезда композиторов.

— Александр Лукашенко встретился с приехавшим на Дни Липецкой области композитором Тихоном Хренниковым.

— Планируется, что Александр Лукашенко примет участие в торжествах по поводу 60-летия областей Беларуси.

Весь информационный блок так или иначе посвящен рассказу о трудовом дне первого лица в государстве. Все смелее из уст выступающих звучит благодарность в адрес «собираателя славянских земель», «уважаемого высокого президента», «и лично президента Беларуси Александра Лукашенко», еще больше усиливая ассоциации со временем, когда большую часть национальной информационной программы занимал набор официальных сюжетов о жизни и деятельности выживающего из ума престарелого политика.

том, что в соседней Литве накануне избран новый президент Валдас Адамкус.

Масса необязательной, неинтересной информации, явный избыток официальных новостей делают программу неоправданно растянутой и скучной.

Тем не менее сколько бы критических замечаний ни высказывалось в адрес белорусского телевидения, можно с уверенностью говорить, что оно состоялось. БТ представляет собой модель телевидения, идеально отвечающего запросам власти, которая последовательно и целенаправленно формирует мировоззрение белорусского общества. И если вдруг по каким-либо причинам отключатся другие телеканалы и БТ останется единственным окном в мир, то уже ничто не нарушит картину всеобщего благоденствия нашего народа. Причем во многих белорусских деревнях эта сказка уже стала былью, поскольку прием программ ОРТ, РТР, не говоря уже об НТВ, без дециметровых антенн там просто невозможен. У зрителя, обреченного видеть жизнь глазами БТ, возникает ощущение существования параллельных миров — реального и телевизионного. В реальном — маленькие зарплаты, неработающие заводы, забастовки, аресты и суды; в телевизионном — религиозные праздники сменяются светскими торжествами, заводы работают на полную мощность, рост промышленного производства составляет 117 процентов, а белорусские телевизоры завоевывают пространство СНГ. Более того, в параллельном телевизионном мире даже раскрываются телевизионные заговоры! И хорошо бы еще научиться кормить население телевизионными обедами и ужинами...

Взяв на себя функцию выражать точку зрения власти, белорусское телевидение уже давно перестало быть средством массовой информации, поскольку преследует совершенно иную цель. Его дорогостоящие усилия направлены не на то, чтобы информировать зрителя, а на то, чтобы скрыть от населения те или иные нежелательные для властей факты. Сегодня БТ на новом электронном уровне претворяет в жизнь старые большевистские методы агитации и пропаганды.

Новое белорусское телевидение оставляет ощущение благозвучности. «Только добрая навіна», навязчивая социальная реклама «Мы желаем счастья вам!», где сверкает стальными зубами престарелый рыбак с тощей плотвой, долгие задумчивые рассуждения дикторов о добре и зле, показ красивых картинок под мягкую музыку, пожелания «бывайте здоровы, живите богато», «шчасця вам у дом, шчырай радасці», звучащие из уст журналистов и дикторов «Панарамы», наводят на мысль о попытке создать на БТ Голливуд времен великой депрессии с его красивыми иллюзиями, превратив страну в одну большую декорацию.



информационно-развлекательной программой с оригинальным названием «Доброе утро, Беларусь!». Зарядка, мультфильм, интервью в студии и раньше имели место в утреннем эфире. Несомненным новшеством стала рубрика «12 шагов анонимных алкоголиков», посвященная проблеме преодоления алкогольной зависимости.

В первом же выпуске приглашая и в дальнейшем смотреть по утрам новую программу, голос за кадром пообещал, что в будущем зрители увидят много увлекательного и занимательного, познакомятся с интересными людьми, а главное, будут всегда «атрымліваць толькі добрыя весткі».

Таким образом, в самой «ранней» передаче предельно четко сформулирован основополагающий принцип белорусского телевидения: сообщать зрителю только хорошие новости. В дальнейшем он, видимо, будет неукосительно соблюдаться во всех информационных программах БТ: волнения безработных — только во Франции, чрезвычайное положение в связи с плохой погодой — в Канаде, а в Беларуси — празднование дней Липецкой области, которые после прошлогоднего сорванного визита Лукашенко отмечаются как важнейшая политическая акция и являют собой апофеоз тор-

ный центр» и «Крок» гораздо больше соответствовали по форме и содержанию неизвестному тогда жанру ток-шоу, нежели нынешние «Сегодня с вами...» или «Это моя работа». Полное отсутствие элементов шоу и приглашенные в студию «для мебели» зрители — все это позволяет назвать эти «новинки» лишь слабыми студийными передачами.

Но самым кардинальным изме-



нениям должна была подвергнуться главная информационная программа страны «Панарама». Как обещал в своем интервью председатель Белтелерадиокомпания, «это будет совершенно новая информационная программа — по структуре, тематике, оформлению». Обновить ее должна была все та же «блочная система». Предполагалось, что «Панарама» «будет состоять как бы из нескольких программ со своими ведущими: «Политика», «Культура», «Криминал», «Экономика» и так далее. Каждый зритель будет волен выбирать «просто» новости, «свой» блок или «смотреть все». Однако, как правило, зритель хочет видеть не тот или иной блок, а информаци-

Стабильной и перспективной фирме  
**ТРЕБУЕТСЯ**  
мужчина до 35 лет, с в/о,  
опытом работы  
в коммерческих структурах  
**на должность**  
**менеджера по сбыту**  
**мощных средств**  
**и технологий,**  
имеющий личный а/м.  
Звонить с 14.00 до 17.00.  
**Тел. (017) 232-31-87**

НАГРАДЫ

## БЕЛОВЕЖСКАЯ ПУЩА КАК ЭТАЛОН

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Беловежская пушта стала первым в Европе национальным парком — обладателем всех мировых титулов, которых удостоиваются лучшие из лучших заповедники континента.

Накануне новогодних праздников администрация национального парка получила сообщение о награждении Беловежской пушты дипломом Совета Европы и признании ее эталонным заповедником. Вручение диплома состоится в начале мар-

та. Для этого в национальный парк приедет из Страсбурга представитель Совета Европы. К дню награждения будет приурочена и премьера документального фильма о Беловежской пушце, который сняли журналисты Белорусского телевидения.

ОБРАЗОВАНИЕ

## ХОРОШО ЛИ ЭТО, ОКАЗАТЬСЯ У ПРЕЗИДЕНТА В ЛЮБИМЧИКАХ?

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Четыре ведущих высших учебных заведения Беларуси — Белорусский государственный университет, а также государственные педагогический университет, политехническая академия и экономический университет — могут рассчитывать на дополнительное финансирование. Об этом заявил президент Александр Лукашенко, выступая 15 января на встрече с руководителями государственных и негосударственных вузов.

Однако средства, по его словам, будут выделяться только под реализацию конкретных программ. «Я внимательно слежу за реформированием высшей школы, — сказал президент, — и хотя здесь есть определенные достижения, нет целостности в этом процессе». Президент обозначил три основные задачи, которые необходимо решить на нынешнем этапе проведения реформы, — непрерывность образовательного процесса, обеспечение права выбора формы обучения и вхождение в единое образовательное пространство с Россией, странами СНГ, Восточной и Западной Европы. В качестве положительного фактора Александр Лукашенко отметил то обстоятельство, что нынешняя молодежь осознает ценность знаний: к примеру, в прошлом году желающих поступить в вузы было на треть больше, чем в «благополучном» 1985-м. Достижением высшей школы глава государства считает идеологизацию обучения. По его мнению, для вузов разного профиля должен быть определен перечень обязательных обществведческих дисциплин,

которые могли бы заполнить образовавшийся вакуум. Президент также призвал коллективы учебных заведений самим зарабатывать деньги. Он отметил, что правительству и парламенту необходимо ускорить разработку законов, которые дали бы возможность использовать внебюджетные средства на развитие материальной базы учебных заведений, а также получить льготные кредиты на реализацию конкретных программ. Президент подчеркнул, что руководству вузов при наборе студентов на различные специальности необходимо учитывать потребности рынка труда. В этой связи он подверг критике стремление руководства некоторых негосударственных вузов готовить исключительно юристов и специалистов в области международных отношений. В то же время Александр Лукашенко сообщил, что закрывать негосударственные вузы никто не собирается, однако лицензии будут выдаваться только тем заведениям, где создана необходимая материально-техническая база и преподавание ведется на высоком уровне.

**СП "Найфлекс"**  
предлагает курсы лекций по следующим темам:

- Производные ценные бумаги (опционы, фьючерсы и др. деривативы)
- Продвинутые техники дилинга (технический и фундаментальный анализ рынков)

СП "Найфлекс" также предлагает информационную поддержку (система "Signal") и технический анализ ("SuperCharts").

Тел. 246-20-21, факс 210-51-29

**ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО**  
Республики Беларусь и Российской Федерации  
в ЛУЧШЕЙ информационно-поисковой СИСТЕМЕ

**ЮРИНФОРМ**  
и на экране  
Вашего компьютера

- еженедельное обновление
- простой и удобный интерфейс
- великолепная сервисная поддержка

**СОФТИНФОРМ**  
Минск (017) 213-28-13

Барановичи (01634) 5-60-61 • Брест (0162) 25-93-35 • Витебск (0212) 36-56-97  
Гомель (0232) 47-34-66 • Гродно (0152) 72-33-38 • Могилев (0222) 31-07-00



## ТЕАТРАЛЬНЫЕ ВЕСТИ

## ЛУЧШАЯ РОЛЬ ФАДЕЕВОЙ И ФИЛИП MORRIS

ЕЛЕНА ДАНЕЙКО

15 января в Национальном академическом Большом театре состоялась торжественная церемония вручения специального приза для артистов балета «Филип Моррис. Лучшая роль сезона». Первой в Беларуси обладательницей этого приза стала Екатерина Фадеева за исполнение партии Раймонды в одноименном балете.

С участием компании Philip Morris, ставшей одним из самых щедрых и активных спонсоров в области культуры и искусства во всем мире, в разных странах прошли выставки Микеланджело и Тициана, Кандинского и Пикассо, гастроль Королевского балета Дании, турне балета Большого театра по городам, США Национального симфонического оркестра США, мастер-класс Валентина Елизарова, Би-Би-Си Чарльза, десятки

лам: народным артистам РБ Людмиле Бржозовской и Юрию Трояну, заведующей кафедрой хореографии Белорусской академии музыки Юлии Чурко, кинорежиссеру и лауреату премии «Режиссер года» Виктору Шевелевичу и балетмейстеру-репетитору Александру Смоленскому. Возглавил жюри конкурса художественный руководитель театра и главный балетмейстер Валентин Елизаров. На пресс-конференции



Екатерина Фадеева — первый белорусский лауреат приза «Филип Моррис. Лучшая роль сезона».

музыкальных и театральных фестивалей и конкурсов. Кроме того, компания является спонсором государственной Третьяковской галереи. Она причастна к организации выставки Марка Шагала в Беларуси, прошедшей летом минувшего года. Но самое большое внимание и содействие Philip Morris оказывает именно балетному искусству. При участии компании создан фонд поддержки современного балета Twyla Tharp Dance Foundation.

Напомним, что премия Philip Morris за лучшее выступление в балетном спектакле была учреждена в 1977 году в Финляндии и с тех пор ежегодно вручается в Венгрии, Словакии, Швеции, а с 1997 года — в России и Беларуси.

На состоявшейся в минувшую среду первой в Беларуси торжественной церемонии вручения премии имя первого белорусского лауреата объявил начальник отдела по корпоративным делам представительства Philip Morris в РБ Дмитрий Хрол, для которого, по его признанию, так же как и для всех зрителей, до момента вскрытия на сцене конверта, фамилия победителя была тайной. Сотрудники компании не участвовали в выборе лауреата. Это доверили профессиона-

перед церемонией он отметил, что высоко ценит внимание Philip Morris, так как учрежденная премия станет хорошим стимулом для творческого роста молодых артистов. И добавил, что это не последний проект компании по поддержке белорусского искусства.

На премию «Лучшая роль года» по итогам сезона 1996/97 были выдвинуты ведущие артисты театра: Владимир Долгих за исполнение партии Ярополка («Страсти») и Юнака («Весна священная»), Вениамин Захаров за исполнение партии де Бриена («Раймонда») и Владимира («Страсти»), Руслан Минин за исполнение партии Абдерахмана («Раймонда») и Юнака («Весна священная»), Татьяна Шеметовец за исполнение партии Анны («Страсти») и Девы («Весна священная»). Все они удостоены поощрительных премий. Победителем конкурса по решению жюри признана Екатерина Фадеева за исполнение партии Раймонды в одноименном балете «Раймонда». При голосовании «против» высказался лишь один член жюри, который после недолгой дискуссии согласился с мнением большинства.

Выпускница Московского государственного хореографического училища Екатерина Фадеева стала солисткой НАТБ РБ в 1986



Владимир Долгих



Вениамин Захаров



Руслан Минин



Татьяна Шеметовец

году. За годы работы в труппе театра побывала на гастролях более чем в 20 странах мира. Зрители Франции, Великобритании, Германии, Голландии, Бельгии, Испании, Греции, Японии, Норвегии тепло принимали спектакли с ее участием. Мастерство танцовщицы уже не впервые обращает на себя внимание членов жюри авторитетных конкурсов. В репертуаре заслуженной артистки Республики Беларусь, лауреата Государственной премии, лауреата Международного конкурса имени Дягилева, лауреата конкурса артистов балета «Арабеск» — ведущие партии в классических и современных балетах. Получив специальный приз и премию в размере \$5 тыс., Екатерина Фадеева отметила, что очень рада и гордится ею, потому что всегда приятно, когда работа оценивается должным образом.

## КИНОВЕСТИ

## ЧИСТО АНГЛИЙСКОЕ КИНО

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

С 19 по 27 января в минском Дворце культуры профсоюзов Британский совет и белорусская федерация «Киноклуб» представляют неделю британского кино под названием «Чисто английский декаданс». Неделя британского кино познакомит белорусского зрителя с работами семи известнейших авторов последнего десятилетия, которые составляют славу британского кинематографа сегодня.

Что делает фильм истинно английским? Наверное, специфический юмор, склонность к жанру глубокой психологической драмы и неистощаемый интерес к все новому и новому прочтению шекспировского наследия.

Имена английских кинематографистов украшают все престижные международные кинофестивали. А тамошние мастера спецэффектов считаются одними из самых лучших в мире кино. Однако этот богатейший пласт кинокультуры пока явно недостаточно известен белорусскому зрителю. Если в прошлые годы английское кино закупалось мало, то теперь на большом экране его нет и подавно. Сами британцы берегут свое кино и строго следят за соблюдением авторского права на прокат своих фильмов. Так уж сложилось, что отсутствие языкового барьера с американской аудиторией сыграло двоякую роль в истории британского кинематографа. Трудно назвать голливудский фильм, где роль злодея не исполнял бы английский актер. Но и выдерживать неравное соперничество с американской продукцией островитянам гораздо труднее, чем континентальной Европе.

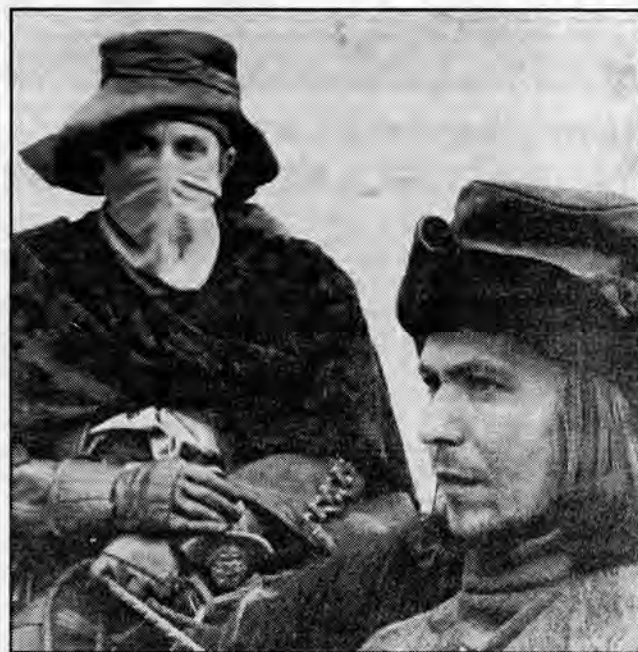
Но все же британцам удалось найти свою нишу, обеспечившую им стабильный успех на международном рынке. Это картины, которые в самой Англии называют «фильмами наследия». Как правило, это исторические ленты, экранизация литературной классики.

Ретроспектива откроется 19 января показом «черной» комедии «Неглубокая могила» режиссера Дэнни Бойла, автора знаменитого «Trainspotting». Бойла, создателя телесериалов «Инспектор Морс» и «Девушки мистера Роу», часто называют «большой надеждой британского кино». Его самый скандальный жест — отказ снимать для Голливуда четвертую часть «Чужого», для съемок в котором были приглашены многие кинозвезды.

Продолжатель традиций британской психологической драмы Джеймс Эйвори рассказывает про взаимоотношения пары образцовых английских слуг — блестящего дворецкого (знаменитый Энтони Хопкинс) и энергичной домохозяйки (Эмма Томпсон). Это вольная экранизация бестселлера Казуо Ишигуро демонстрируется под названием «На исходе дня».

стижения как сценариста — три текста для М.Скорсезе: «Таксист», «Бешеный бык» и «Последнее искушение Христа».

Картина «Розенкранц и Гильдестерн мертвы» Тома Стоппарда в 1990 году получила главный приз Венецианского кинофестиваля. Это абсурдист-



Тим Рос и Гари Олдман в фильме «Розенкранц и Гильдестерн мертвы»

20 января зрители увидят типично английскую историю из жизни «золотой молодежи», где роль злодея не исполнял бы английский актер. Но и выдерживать неравное соперничество с американской продукцией островитянам гораздо труднее, чем континентальной Европе.

ская вариация на тему «Гамлета», изобретательно придуманная и поставленная английским драматургом Н.И.

27 января неделю британско-



«Высшие силы» от Нила Джордана

сером Нилом Джорданом. Фильм изобилует многочисленными спецэффектами.

Следующая работа сделана Стивеном Фризом в 1987 году и называется «Навострите ваши уши». Ведущий британский кинорежиссер 80-х теперь работает в Голливуде («Опасные связи», «Кидаль», последняя работа — «Мери Рейли»).

«Комфорт незнакомцев» — триллер 1991 года режиссера Пола Шредера. Его высшие до-

го кино конца XX века завершат две исторические ленты «Орландо» и «Генрих V». Экранизация Вирджинии Вульф Салли Портера — мелодрама в стиле Гринюэ. «Генрих V» заслуженного шекспироведа Кеннета Брэнна получил премию «Оскар» за дизайн костюмов в 1989 году.

Примечательно, что англичане по статистике по-прежнему ходят в кино реже, чем другие европейцы.

## АУКЦИОНЫ

## SOTHEBY'S УЖЕСТОЧАЕТ ПРАВИЛА

АЛЕКСАНДР КОДРА

Причина — многочисленные обвинения в адрес компании, которая якобы выставляет на торги контрабандный товар.

По словам главы аукционного дома Дианы Друкс, для восстановления репутации Sothebys приняты беспрецедентные меры.

Отныне владельцы произведений искусства, предлагаемых к продаже, обязаны предоставить документы, подтверждающие, что они

владеют ими без нарушения экспортно-импортного законодательства. По словам г-жи Друкс, изменения уже заставили отказаться компанию от продажи антиквариата, картин старых мастеров, а также живописи и украшений на общую сумму в 10 млн. фунтов стерлингов.



## Просьба о помощи

**Яворская Диана  
14 лет**

**Диагноз:  
остеогенная саркома  
кости бедра.  
Операция возможна  
только в Германии.**

Обращайтесь по тел. 8-210-3-54-79  
р/с 3014800010017 в АКБ "ПОИСК"  
г. Солигорск код 292  
Яворской Тамаре Александровне  
(для лечения дочери)



## ПРЕЗЕНТАЦИЯ

## ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК БЕЗ УСИЛИЙ? НЕТ, БЕЗ ЗУБРЕЖКИ!

О пользе знания иностранного языка говорить не станем — это очевидно. «Железного занавеса» нет — езжай куда хочешь, общайся со всем миром, воспринимай его культуру. Только знай соответствующий язык. И вот тут-то возникают трудности. Каждый из нас начиная со среднего школьного возраста сталкивался с изучением иностранного языка. Однако радостная встреча с чужим языком вскоре омрачалась унылой зубрежкой, которая убивала всю тягу к иностранному. В результате годы, посвященные его изучению, проходят впустую.

Вот было бы здорово, если бы лечь спать, а наутро проснуться и знать иностранный язык.

В последние годы, эксплуатируя эту «светлую мечту человечества», появилось множество так называемых «экспресс-методов», обещающих за считанные дни научить говорить на совершенно неизвестных языках. Но чудес не бывает. И что же теперь? Неужели нет никакого другого способа, кроме того, что дни и ночи напролет, до боли в спине и ниже, зубрить иностранные слова?

Такой способ есть. Причем известен он уже лет сорок, но очень узкому кругу людей. Начиная с конца пятидесятих годов рыцари плаща и кинжала на обоих сторонах земного шара начали обучать своих джеймсов бондов и штирлицей иностранным языкам по новой методике. В ее основу лег эффект так называемого «двадцать пятого кадра».

Что это за эффект?

Поясним. Киноплёнка движется со скоростью двадцать четыре кадра в секунду, которые мы видим осознанно, то есть понимаем то, что видим. Если после каждого двадцать четвертого кадра вставлять дополнительный двадцать пятый кадр с определенной текстовой информацией, то этот кадр мы будем воспринимать бессознательно. Иначе говоря, мы его не будем видеть, не будем понимать, что на нем написано, но тем не менее будем знать, какая там заложена информация. Вот такой парадокс. Таким образом, «эффект двадцать пятого кадра» позволяет донести информацию прямо в подкорку, минуя сознание. Это повышает процесс запоминания в сотни раз. То, на что раньше уходило годы, теперь можно запомнить за не-

сколько десятков часов. Неудивительно поэтому, что такой метод был засекречен и ЦРУ, и КГБ.

А как же узнали об этом методе?

Остро встал вопрос о конверсии. И вот в Москве на выставке видеокибернетических средств в изучении языков «Эксполитинг-86» этот метод впервые был представлен широкой публике. Так родился ускоренный метод изучения иностранных языков, получивший название «Intell».

Расскажем о нем подробнее.

Это набор нескольких видео- и аудиокассет, а также контрольных карт. Занятие состоит из трех частей по 15 минут каждая. В первой части вы смотрите видеокассету с записью иностранных слов с переводом. Причем слова мелькают с очень высокой скоростью. Смотреть нужно внимательно, но слова читать не надо (да вы и так не успеете это сделать при такой скорости). Слова с переводом автоматически будут укладываться в ваш подсознание. Во второй части вы слушаете на аудиокассете или же на этой же видеокассете те же слова, но со звучанием переводом и уже в нормальном темпе. Многократное повторение этих слов в записи позволит вам четко запомнить написание и звучание каждого слова. В последней части урока вы проверяете свои знания с помощью контрольных карт. Такова схема освоения ускоренного метода изучения иностранных языков «Intell».

Так что же, язык можно выучить, просто глядя на экран и ничего не делая?

Не совсем так. Да, с помощью ускоренного метода «Intell» можно за 60-70 часов выучить до шести тысяч слов и выражений, что позволит вам освоить иностранный язык. Но придется еще потрудиться над грамматикой и языковой практикой. Однако от изнуряющей зубрежки мы вас избавим. В результате изучение языка из тяжелого труда превратится в увлекательный процесс, лишенный изнурительного однообразия.

В середине декабря в г. Минск открылось представительство «Intell».

За консультациями обращаться по адресу: г. Минск, пр. Ф. Скорины, 11, 2-й этаж, офис 241 (гостиница «Минск»)

Тел.: 220-34-95, 220-08-95.

## ORANGINA ПРОДАНА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В конце 1997 года компания Coca-Cola объявила о приобретении у французской группы Pernod-Ricard SA торговой марки производимой ею серии безалкогольных напитков Orangina. Сделка оценивается в \$849 млн.

Крупнейший в мире производитель безалкогольных напитков намерен, в частности, приобрести два фран-

цузских предприятия, производящих Orangina в виде готового бутылированного продукта и концентрата, добавив к своему звездному списку, помимо «Кока-Колы», «Фанты» и «Спрайта», самый популярный напиток Франции. До сих пор Orangina была главным конкурентом своего более сладкого аналога — «Фанты» — на европейском рынке.

Ежегодный объем продаж Orangina достигает 53 млн ящиков.

Это первая крупная сделка «Кока-Колы» после смены руководства компании. Что касается Pernod-Ricard, то она намерена вложить полученные от сделки средства в расширение производства алкогольной продукции, прежде всего аперитивов и бренди Wild Turkey.

## НОВИНКИ

## НОВОЕ ДИТЯ FERRARI

РИА «Новости»

Новую модель гоночной автомашины «V-300» представила всемирно известная итальянская автокомпания «Феррари». На презентации нового «красного болида» в городе Маранелло, где расположена штаб-квартира компании, ее конструкторы подчеркнули, что, кроме улучшенного дизайна, машина обладает повышенным уровнем безопасности и «обречена на победу».

При разработке модели «Ф-300» были использованы некоторые принципиально новые технические реше-

ния. Она максимально адаптирована к новым требованиям «Формулы-1», которые, в частности, предусматривают применение более узкого шасси и шин с протектором. По словам руководителя команды гонщиков «Феррари» Жана Тодта, его парни просто обязаны теперь выиграть мировое первенство. «Победа — наша единственная цель, и я говорю об этом во всеулышание», — сказал он.

Лидер команды, двукратный победитель «Формулы-1» Михаэль Шумахер, для которого предназначена первая «красная» машина, заявил, что «крайне удовлетворен» новой моделью и горит желанием испытать ее на стартах в наступившем году. Он уверен в успехе и хотел бы посвятить его памяти основателя фирмы Энцо Феррари. 100-летие со дня рождения которого исполняется в этом году.

## AUDI НАМЕРЕНА ПРОИЗВОДИТЬ МАЛЫЙ АВТОМОБИЛЬ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Audi, дочерняя компания немецкой автомобильной группы Volkswagen, производящая легковые машины представительского класса, объявила о своем

намерении израсходовать DEM 300 млн на создание нового малого алюминиевого автомобиля, обладающего беспрецедентной экономичностью.

Компания Audi, которая стала пионером использования алюминия на своем флагманском «седане А8», сообщила, что новый автомобиль будет производиться на ее заводе Неккарсульм в Баварии. На этом заводе выпускается

модель Audi А8, и он обладает комплексом технических возможностей для производства алюминиевых конструкций. Производство новой машины должно начаться в 1999 году с мощности более 50 тыс. автомобилей в год.

## ПОСЛЕДНЯЯ СТРАСТЬ MOTOROLA

ОТДЕЛ НОВОСТЕЙ КОМПАНИЙ «БДГ»

Motorola, наконец, сделала давно ожидаемый шаг и представила свою версию «интеллектуального телефона». Под этим странным названием скрывается гибрид, в котором к обычным функциям сотового телефона добавлены возможности посылать и получать факсы, электронную почту а также доступ к Internet.

Первой на рынок с такой «игрушкой» вышла фирма Nokia. В марте 1996 г. на выставке CeBIT компания представила Nokia 900 Communicator — помесь компьютера с сотовым телефоном стоимостью около \$2 тыс. Со дня на день «интеллектуальные телефоны» должны представить Ericsson, NEC, Matsushita Electronic Industrial, Mitsubishi Electronics America, Philips Consumer Electronics и Northern Telecom. Motorola до недавнего времени ограничивалась «интеллектуальными пейджером» — правда, с почти такими же функциями. Но в Берлине был показан образец нового «интеллектуального телефона» под незамысловатым названием Smart phone.

Почему в компанию производителей «гибридов» Motorola вошла с почти годичным опозданием, пока остается неясным. Одна из версий, хоть как-то объясня-

ющая поведение компании, контролирующей значительную часть мирового рынка мобильной связи, выглядит так.

Обвальная страсть крупных корпораций к гибриду сотового телефона с компьютером возникла не вдруг. Первопроходцем на этом рынке, а фактически его создателем была компьютерная корпорация Apple, представившая еще 4 года назад мини-компьютер Newton, способный при наличии сотового телефона получать электронную почту, выходить в Internet и прочее. Оценки перспективы рынка, а также более чем успешные результаты продаж новинки Apple, о грядущем выпуске «ручных компаньонов» заявили множество компьютерных и коммуникационных компаний.

Появление конкурентов изменило ситуацию на том рынке, где до сих пор безраздельно властвовала

Apple. Причем «властвовать» ей помогла именно Motorola. Эти две фирмы являются давними стратегическими партнерами по многим направлениям (например, в компьютеры Apple устанавливаются процессоры производства Motorola). Вероятно, обеими компаниями рассматривалась возможность выпуска совместного продукта. Но, види-

**ПРОПУСК В МИР СКИДОК**  
ДИСКОНТНАЯ КАРТОЧКА  
**COUNTDOWN**

**70.000 предприятий в 30 странах мира предоставляют владельцам карточек скидки до 50%**

**СРЕДНИЙ РАЗМЕР СКИДОК:**

КЛУБЫ - 50% на вход	По вопросам приобретения карточек и справочников COUNTDOWN, а также вступления в программу обращайтесь в ООО "ДанКарт-БП" г. Минск, ул. Пулихова, 1, офис 9, тел.: (017) 236-80-72, т./факс: (017) 236-52-58.
ГОСТИНИЦЫ - 20-50%	
РЕСТОРАНЫ - 10-25%	
МАГАЗИНЫ - 10%	
СЕРВИС - 10%	

**ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИЯХ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИХ СКИДКИ, ПОМЕЩЕНА В СПРАВОЧНИКАХ:**

«Россия, Беларусь, Украина», «Города Европы», «Европейские курорты», «США и Канада», «Азия», «Австралия и Новая Зеландия», «Отели Европы», «Лондон».

**ВСТУПАЙТЕ В COUNTDOWN ЭКОНОМЬТЕ C COUNTDOWN ЗАРАБАТЫВАЙТЕ C COUNTDOWN**

## БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 3 (434) 19.01.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**  
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**  
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**  
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**  
© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА январь 1998 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.  
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Переписка — только со ссылкой на «Белорусскую деловую газету». Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель:  
Издатель:

ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»  
ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**  
Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ**  
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**  
Компьютерный выпуск: **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220088, Минск, ул. Первомайская, 18**  
ТЕЛЕФОН: **(017) 236-50-51, 236-80-88**  
ФАКС: **(017) 236-53-62**

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел. (1048) 22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: **edit@workpr.minsk.by;**  
**edit@bdg.belpak.minsk.by**  
WWW: **http://www.bdg.minsk.by**

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**  
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО «Летувос ритас» 2001, Вильнюс, проспект Гедимина, 12а  
Тираж **20 000**  
Цена **договорная**  
Заказ **42**  
Подписано в печать **17.1.98 в 19.00**  
Подписной индекс **63879**  
Выходит 2 раза в неделю